Ведение бизнеса в РОССИИ 2025

Doing business in RUSSIA

NSP mondef FOMALHAUT MK Strategic Consultancy

2025 | МОСКВА

АВТОРЫ:

NSP
Арсен Аюпов – партнер, руководитель Turkish Desk; Ярослава Брановская – юрист; Владислава Диденко – юрист; Глеб Бойко – юрист; Ирина Джеголя – младший юрист; Анна Попова – помощник юриста; Екатерина Минина – помощник юриста.
welcome@nsplaw.com | +7 495 646 81 76

MonDef
Нежат Озчимен - управляющий партнер; Лилия Озчимен - партнер.
info1@mondef.ru | +7 919 992 94 57

MK Consulting
Ольга Зобова - генеральный директор.
mkinfo@mkmusavirlik.com.ru | +7 495 287 30 16

Уважаемый читатель,

Политическая экономика с каждым днем приобретает все большее значение. Современный мир приобретает многополярную структуру и становится все более глобализированным. В этом процессе следование основным принципам на международном уровне становится обязательным для каждого руководителя.

Независимо от отрасли, руководитель высокого уровня должен обладать многодисциплинарным восприятием рисков. К тому же, поскольку он действует, соревнуясь со временем, вероятность ошибок также увеличивается. Восприятие времени сужается, что заставляет нас сводить проблемы к простым алгоритмам. Экономику пытаются выражать через математические модели, однако, будучи социальной наукой, она также включает непредсказуемость человеческого поведения, что усложняет процесс принятия решений для руководителей. Этот труд скорее представляет собой не традиционное руководство, а попытку предоставить руководителям более широкую перспективу. Одна из наиболее часто встречающихся проблем у современных руководителей — это склонность передавать решения и ответственность в других областях специалистам, несмотря на то, что они сами являются экспертами в своей области. Однако для современных руководителей управление только операционной деятельностью недостаточно, им также необходимо учитывать налоговое и законодательное регулирование.

Руководитель с междисциплинарным взглядом должен иметь как минимум 6-месячный прогноз денежных потоков и обновлять его ежедневно. Денежный поток — это не отчет о прибылях и убытках, а прогноз баланса платежей, распределенный во времени. Поэтому крайне важно, чтобы у каждого руководителя была собственная регулярная и обновляемая макроэкономическая таблица. Этот набор данных должен включать в себя политику центральных банков, валютные и макроэкономические показатели, налоговое законодательство, а также влияние этих факторов на финансовые отчеты.

Все эти элементы формируют упомянутую выше многодисциплинарную модель управления.

Я выражаю благодарность команде NSP, MonDef и MK Консалтинг, а также Арсену Аюпову и Ольге Зобовой за их профессиональное видение.

Надеемся, что данный отчет окажется для Вас полезным.

С уважением,



Содержание

8 **Россия – общая информация**
8 География России
9 Население России
11 Административное устройство России
12 Федеральные округа (Макрорегионы)
12 Местное самоуправление
12 Автономия и централизованность
13 Внешняя политика России
15 Экономика России
18 Макроэкономические показатели России
19 Золотовалютные резервы
20 Энергетика и природные ресурсы

20 **Банковская система России**
21 Центральный банк России (ЦБ Рф)
21 Коммерческие банки
21 Основные функции коммерческих банков:
21 Специализированные банки и учреждения
22 Небанковские финансовые учреждения
22 Основные характеристики российской банковской системы
22 Вызовы:
23 Деятельность и регулирование российских банков
25 Корпоративное кредитование в России
27 Потребительское кредитование в России
29 Российские стандарты бухгалтерского учета и отчетности в банковской сфере
32 Общие критерии финансирования бизнеса в России

34 **Таможенная политика России**
34 Основные аспекты таможенной политики России
36 Импортные ограничения России
39 Основные документы для таможенного оформления
42 Реэкспорт в России
46 Льготы по таможенным пошлинам
49 Порядок получения льгот по таможенным пошлинам
50 Специальные экономические зоны и другие структуры в России

55 | Другие критерии для особых экономических зон (ОЭЗ) в России
58 | Иностранные инвестиции в Россию – Общая информация
60 | Секторальный анализ иностранных инвестиций в России
60 | Энергетика и природные ресурсы
63 | Иностранные инвестиции по регионам России
63 | Центральный федеральный округ (Москва и область)
66 | Инвестиции в недвижимость в России

70 | Судебная система России
70 | Виды судопроизводств и судов
75 | Суды общей юрисдикции / Courts of General Jurisdiction
78 | Государственные арбитражные суды / State Arbitrazh Courts
81 | Административное судопроизводство / Administrative Judicial Proceedings
83 | Международный арбитраж / International Arbitration
87 | Банкротство / Insolvency

97 | Формы коммерческих юридических лиц / Forms of business entities
97 | Правовая база / Legal framework
98 | Формы хозяйственных обществ / Forms of business entities
100 | Акционерные общества / Joint-stock companies
102 | Общества с ограниченной ответственностью / Limited liability companies
104 | Полные и коммандитные товарищества / Full and limited partnerships
107 | Представительства и филиалы / Representative office and branches
108 | Представительство иностранного юридического лица в России/ Representative office of a foreign legal entity in Russia

111 | Регулирование трудовых отношений / Regulation of employments
113 | Трудоустройство иностранных граждан и лиц без гражданства / Employment of foreign nationals and stateless persons
115 | Трудовые договоры / Employment contracts
117 | Увольнения / Dismissal
120 | Нарушение трудового законодательства и требований охраны труда и техники безопасности / Violation of employment law and health and safety requirements

123 | Социальное обеспечение / Social security
124 | Разрешения на работу / Work permits
125 | Трудовые книжки / Labor Books
126 | Обязательные политики и процедуры /
Mandatory Policies and Procedures
128 | Испытательный срок / Probationary Period
129 | Минимальная заработная плата / Minimum Wage
131 | Рабочее время, праздники и нерабочие дни /
Working Time, Holidays and Non-working Days
133 | Ежегодные оплачиваемые отпуска, отпуск при временной потере трудоспособности, отпуск по беременности и родам /
Vacations, Sick Leave, Maternity Leave
134 | Компенсация / Compensation

136 | Санкции / Sanctions
136 | Введение / Introduction
137 | Секторальные санкции / Sectoral sanctions
142 | Как соблюдать / How to comply

144 | Бухгалтерский учет и отчетность
146 | Аудит
147 | Действующие в РФ налоги и сборы
149 | Налоговые проверки
152 | Налоговые льготы
153 | Соглашения об избежании двойного налогообложения
154 | Налогообложение иностранных организаций
157 | Международные группы компаний для целей контролируемых сделок
158 | Трансфертное ценообразование
160 | Налог на прибыль организаций
166 | Налог на добавленную стоимость (НДС)
170 | Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)
174 | Налог на профессиональный доход для самозанятых граждан
175 | Страховые взносы
179 | Налог на имущество организаций
181 | Налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ)
183 | Система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции
184 | Упрощенная система налогообложения (УСН)

РОССИЯ – ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ГЕОГРАФИЯ РОССИИ

Россия – крупнейшая страна в мире по площади, расположенная между Восточной Европой и Северной Азией. Обладая территорией около 17,1 миллиона квадратных километров, эта страна включает в себя разнообразные природные и географические особенности.

В целом, Россия делится на две основные географические области. Европейская часть России простирается до Уральских гор и включает такие важные города, как Москва и Санкт-Петербург. Этот регион является наиболее густонаселенным и экономически развитым, а также центром сельскохозяйственной и промышленной деятельности. С другой стороны, азиатская часть России, или Сибирь, тянется от Уральских гор до Тихого океана. Этот регион известен своими обширными тундрами, тайгой и суровыми климатическими условиями. Несмотря на низкую плотность населения, он богат природными ресурсами.

Среди гор России выделяются Уральские горы, служащие природной границей между Европой и Азией. На юге находятся Кавказские горы с высокими вершинами, такими как Эльбрус. Алтайские горы в Центральной Азии богаты природными ресурсами, а Саянские горы и Камчатский вулканический регион также входят в число значимых горных систем страны.

Реки и озёра

ВОДНЫЙ ОБЪЕКТ	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Река Волга	Самая длинная река в Европе. Имеет большое культурное и экономическое значение
Реки Лена, Енисей Обь	Крупные сибирские реки, играющие важную роль в торговле
Озеро Байкал	Самое глубокое пресноводное озеро в мире. Богато биоразнообразием.
Канал Волга-Дон	Стратегический водный путь, соединяющий Каспийское и Чёрное моря.

Кроме того, Россия обладает обширными равнинами. Западно-Сибирская равнина – одна из крупнейших в мире. Восточно-Ев-

ропейская равнина покрывает значительную часть европейской части России и является важной сельскохозяйственной зоной.
Климат России варьируется в зависимости от региона. В северных частях страны преобладает тундровый климат с низкими температурами и скудной растительностью. В центральных районах преобладает континентальный климат с жарким летом и очень холодной зимой. На юге степной климат более засушливый и умеренный. Сибирь известна сильными снегопадами и экстремальными морозами.
Россия обладает одними из крупнейших в мире запасов природных ресурсов. Помимо нефти и природного газа, особенно богатые месторождения угля, золота и алмазов сосредоточены в Сибири. Огромные леса тайги покрывают большую часть страны, а озеро Байкал и сибирские реки служат важными источниками пресной воды.

НАСЕЛЕНИЕ РОССИИ

» РЕГИОНАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ

РЕГИОН	ОСОБЕННОСТИ
Европейская часть	Высокая плотность населения в городах, таких, как Москва и Санкт-Петербург
Сибирь	Редкая заселённость, добыча природных ресурсов
Дальний восток	Низкая плотность населения, большая территория

Население России занимает девятое место в мире, достигнув примерно 144,47 миллиона человек по состоянию на 2024 год. Это большое по территории государство обладает значительным демографическим разнообразием.
Плотность населения значительно варьируется по регионам. Европейская часть страны, особенно крупные города Москва и Санкт-Петербург, характеризуется высокой плотностью населения. В то же время обширные территории Сибири и Дальнего Востока заселены гораздо реже. В этих регионах преобладают сообщества, занимающиеся добычей природных ресурсов.

Демографическая ситуация

Демографическая структура России формируется под влиянием различных факторов. Коэффициент рождаемости играет ключевую роль в динамике численности населения. Средняя продолжительность жизни составляет примерно 67-68 лет для мужчин и 77-78 лет для женщин. Более 75% населения проживает в городах, что свидетельствует о высокой степени урбанизации.

Языки и этнический состав

Россия является многонациональной страной, насчитывающей более 190 этнических групп и множество языков. Официальным языком является русский, который используется на всей территории страны. Однако в различных регионах также распространены такие языки, как татарский, чувашский, башкирский, чеченский, якутский и другие.

Миграционные процессы оказывают значительное влияние на структуру населения России. В страну активно прибывают мигранты из бывших советских республик, особенно из Центральной Азии и Кавказа. Также наблюдается внутренняя миграция — многие жители сельских районов переезжают в крупные города, такие как Москва и Санкт-Петербург.

Этническая структура

Россия является многонациональным государством. Около 80% населения составляют русские. Второй по численности этнической группой являются татары, которые составляют около 4% населения. Оставшиеся 16% приходятся на украинцев, башкир, чувашей и другие национальности.

Государственная политика и перспективы

Российское правительство реализует различные меры для стабилизации и роста численности населения. В частности, оказываются финансовые выплаты семьям с детьми и предоставляются налоговые льготы. Также внедряются упрощенные процедуры получения гражданства для мигрантов из бывших республик СССР.

Перспективные прогнозы указывают на продолжение работы по сбалансированному развитию демографической ситуации в стране. В этом направлении разрабатываются и внедряются различные социально-экономические программы.

АДМИНИСТРАТИВНОЕ УСТРОЙСТВО РОССИИ

Россия — крупнейшая по территории страна в мире, управляемая в рамках федеральной системы. Ниже представлено подробное описание структуры управления. Россия состоит из **89 федеральных субъектов**, которые делятся на **пять основных категорий**

Основная система управления

КАТЕГОРИЯ	ХАРАКТЕРИСТИКИ	ПРИМЕРЫ
Края (Федеральные регионы)	Обширные географические территории	Красноярский край, Приморский край
Республики	Имеют собственные конституции и официальные языки, представлена этническая автономия	Татарстан, Чечня, Башкортостан
Области (регионы)	Общие административные единицы	Московская область, Свердловская область
Автономные округа	Области, предоставленные малым этническим группам	Ямало-Ненецкий автономный округ
Города федерального значения	Города со специальным статусом	Москва, Санкт-Петербург, Севастополь

Россия управляется в рамках федеральной президентской системы, которая основана на трех основных ветвях власти:

- Исполнительная власть: Президент и правительство (премьер-министр и министерства).
- Законодательная власть: Федеральное собрание (Совет Федерации и Государственная Дума).
- Судебная власть: Конституционный суд, Верховный суд и другие федеральные суды.

Исполнительная власть

- Президент – высшее должностное лицо страны. Президент назначает правительство, определяет внешнюю политику и командует вооруженными силами.
- Премьер-министр – отвечает за работу правительства. Назначается президентом и утверждается Федеральным собранием.

Законодательная власть

Федеральное собрание России включает две палаты:

1. Совет Федерации – верхняя палата, состоит из двух представителей от каждого субъекта Федерации.
2. Государственная Дума – нижняя палата, состоит из 450 депутатов, избираемых народом. Основные законы утверждаются именно в Думе.

Судебная власть

Судебная система России включает три ключевых органа:

- Конституционный суд – рассматривает вопросы, связанные с соответствием законов Конституции.
- Верховный суд – высшая инстанция по уголовным и гражданским делам.
- Арбитражные суды – рассматривают экономические и коммерческие споры.

Федеральные округа (Макрорегионы)

Для удобства управления Россия разделена на 8 федеральных округов. Каждый округ возглавляется полномочным представителем президента.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ
Центральный	Политический и экономический центр
Сибирский	Богат природными ресурсами
Дальневосточный	Стратегическое положение и энергетические ресурсы

Местное самоуправление

Федеральные субъекты России формируют собственные органы местного самоуправления:

- Муниципальные администрации (мэрии).
- Районные и сельские советы.
- Городские управления.

Автономия и централизованность

Несмотря на федеральное устройство, центральная власть в России очень сильна.

- Республики и автономные округа могут принимать собственные конституции и определять официальные языки.

Однако в вопросах внешней политики, безопасности и экономики они подчиняются центральному правительству.

ВНЕШНЯЯ ПОЛИТИКА РОССИИ

Россия, обладая обширной территорией, природными ресурсами и историческим статусом сверхдержавы, играет важную роль на международной арене. Ее внешняя политика основана на защите геополитических интересов, восстановлении прежнего статуса и сдерживании влияния Запада.

Основные принципы внешней политики

Внешнеполитическая стратегия России направлена на сохранение стратегического баланса в мире и продвижение многополярного мирового порядка. Основные цели включают защиту геополитических интересов, укрепление регионального сотрудничества и расширение глобального влияния.

Региональные отношения

ПРИНЦИП	ОПИСАНИЕ
Многополярность	Противодействие однополярному мировому порядку, поддержка многополярности
Суверенитет	Защита национального суверенитета, противодействие внешнему вмешательству
Политика «ближнего зарубежья»	Поддержание стратегических связей с бывшими советскими республиками

Ключевые направления внешнеполитической деятельности России:

1. Запад (США и ЕС)
   - Расширение НАТО и санкции являются основными конфликтными вопросами.
   - Европа остается стратегическим партнером из-за зависимости от российских энергоресурсов.
2. Азия
   - Китай — стратегический партнер в области энергетики и обороны.
   - Индия — важный союзник в военной и технологической сферах.
3. Ближний Восток

- Военное присутствие в Сирии и энергетическое сотрудничество с Ираном укрепляют влияние России в регионе.

4. Содружество Независимых Государств (СНГ)

- Поддержание стратегического влияния в бывших советских республиках остается приоритетной задачей.

Союзы и международные организации

РЕГИОН	КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ ОТНОШЕНИЙ
Запад	НАТО, санкции, энергетическая зависимость Европы
Азия	Энергетическое сотрудничество с Китаем, военное и технологическое партнёрство с Индией
Ближний Восток	Союзы с Сирией и Ираном
СНГ	Сохранение влияния в постсоветском пространстве

Россия укрепляет свое влияние через участие в различных международных альянсах и организациях:

ОРГАНИЗАЦИЯ	ЦЕЛЬ
BRICS	Экономическая и политическая кооперация с Бразилией, Индией, Китаем и ЮАР
Шанхайская организация сотрудничества (ШОС)	Укрепление связей с Китаем и странами Центральной Азии
Евразийский экономический союз (ЕАЭС)	Экономическая интеграция с бывшими советскими республиками
ООН	Постоянное членство в Совете Безопасности, право вето на глобальные решения

Внешняя политика России строится на принципах многополярности, укрепления региональных связей и расширения международного влияния. Используя альянсы и международные организации, страна стремится усилить свое экономическое и политическое присутствие на мировой арене.

ЭКОНОМИКА РОССИИ

Экономика Российской Федерации играет важную роль в мировой экономике благодаря обширным природным ресурсам и стратегическому геополитическому положению. Однако динамика экономического роста во многом зависит от энергетических ресурсов и подвержена влиянию внешних факторов, таких как санкции. Рассмотрим эту ситуацию более детально.

Экономический рост

Экономический рост России напрямую связан с изменениями цен на нефть и природный газ. По состоянию на 2024 год номинальный ВВП страны оценивается примерно в 2,3 трлн долларов США. По паритету покупательной способности Россия занимает высокие позиции в мировом рейтинге. Однако на темпы роста оказывают ограничивающее влияние санкции и глобальная экономическая неопределенность.

Основные черты экономической структуры

Россия применяет смешанную экономическую систему, сочетающую элементы государственного контроля и рыночной экономики. Экономика поддерживается активностью в различных отраслях.

Секторный анализ

Энергетика и природные ресурсы

Россия является одним из крупнейших производителей энергии в мире и лидером по экспорту природного газа. Энергетический сектор составляет значительную часть государственных доходов.

РЕСУРС	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Нефть и газ	Лидирующая роль в экспорте газа в Европу. Энергетический сектор – основа экономики.
Другие ресурсы	Золото, алмазы, уголь и редкие металлы играют важную роль в экспорте.

Промышленность

Россия является мировым лидером в оборонной промышленности и космических технологиях. Кроме того, она обладает мощной металлургической базой.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Оборона и космос	Один из мировых лидеров в производстве военной техники и космических технологий.
Химия и металлургия	Развитое производство алюминия и черных металлов.

Сельское хозяйство

Россия – один из крупнейших экспортеров пшеницы в мире. Обширные сельскохозяйственные земли и благоприятный климат способствуют развитию отрасли. Однако повышению производительности препятствует низкий уровень модернизации.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Зерновое производство	Крупнейший экспортер пшеницы в мире.
Потенциал	Большие площади и благоприятные климатические условия.

Сфера услуг

Сфера услуг демонстрирует рост, особенно в финансах и туризме. Москва становится региональным финансовым центром, а туристическая отрасль сосредоточена в таких исторических городах, как Москва и Санкт-Петербург.

СФЕРА УСЛУГ	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Финансы	Москва развивается как финансовый центр.
Туризм	Исторические города привлекают туристов.

Внешняя торговля

- Экспорт: нефть, природный газ, металлы, сельскохозяйственная продукция.
- Импорт: электроника, оборудование, фармацевтические препараты.

- Основные торговые партнеры: Китай, Европейский союз, Турция, Индия.

Санкции и экономическая устойчивость

Введенные санкции ограничили доступ России к финансовым и технологическим рынкам. Однако страна продолжает адаптироваться, диверсифицируя экономическое сотрудничество и развивая новые торговые связи.

Валютные резервы и денежно-кредитная политика

Золотовалютные резервы России защищают экономику от внешних шоков. На 2024 год они составляют около 580 млрд долларов США, из которых треть приходится на золото, а остальная часть – на иностранную валюту. Доля доллара сокращается, а евро и юань занимают более важное место. Эти резервы помогают контролировать колебания рубля и укрепляют платежеспособность страны.

Сильные и слабые стороны экономики

Сильные стороны:

- Богатые природные ресурсы.
- Стратегическое географическое положение и контроль над энергетическими коридорами.
- Лидерство в оборонной и космической промышленности.

Слабые стороны:

- Зависимость экономики от энергосектора.
- Необходимость модернизации промышленности исельского хозяйства.
- Демографические изменения, влияющие на рынок труда.
- Ограниченный доступ к финансовым и технологическимресурсам из-за санкций.

Экономика России обладает значительным потенциалом благодаря богатым природным ресурсам и сильным секторам промышленности. Долгосрочный рост будет зависеть от диверсификации экономики за пределами нефтегазового сектора и инвестиций в технологии. Демографические тренды и влияние санкций определят стратегические направления развития. В этом контексте структурные реформы и инновации могут укрепить позицию России в мировой экономике.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ РОССИИ

Макроэкономические показатели России отражают экономическую структуру страны, основанную на обширных природных ресурсах и экспорте энергоресурсов, и формируются под влиянием глобальных экономических процессов и санкций. Ниже приведены основные макроэкономические показатели России на 2024 год:

Валовой внутренний продукт (ВВП)

Размер и темпы роста:

- Номинальный ВВП России составляет примерно 2,2 трлн долларов, благодаря чему страна входит в число 12 крупнейших экономик мира.
- Прогнозируемый темп роста на 2024 год составляет 3,9%, что объясняется восстановлением цен на энергоресурсы и укреплением торговых связей с азиатскими рынками.

Вклад различных секторов:

- Основными компонентами ВВП являются промышленность (33%), услуги (55%) и сельское хозяйство (12%).
- Энергетический сектор (нефть и газ) составляет около 20% ВВП.

Инфляция

- По прогнозам, уровень инфляции к концу 2024 года составит около 10%.
- Инфляция формируется под влиянием колебаний мировых цен на энергоносители и внутреннего потребительского спроса.
- Центральный банк России придерживается жёсткой денежно-кредитной политики для сдерживания инфляции.

Уровень безработицы

- Россия демонстрирует низкий уровень безработицы — около 2,5%.
- Рынок труда в значительной степени зависит от энергетического сектора, строительства и сельского хозяйства.
- Несмотря на тенденцию к сокращению населения, трудовые ресурсы поддерживаются миграционной политикой и программами стимулирования занятости.

Денежно-кредитная политика и процентные ставки

- В феврале 2025 года ключевая ставка Банка России составляет 21% годовых, что направлено на сдерживание инфля-

ции и стабилизацию валютного рынка.
- Строгая денежно-кредитная политика применяется для поддержания курса рубля и снижения влияния международных санкций.

Внешняя торговля

Россия является одним из ведущих мировых экспортёров, особенно в сфере энергетики и природных ресурсов:

Экспорт:
- В 2023 году общий объём экспорта составил 465,43 млрд долларов.
- Основные экспортные товары: нефть, природный газ, металлы и сельскохозяйственная продукция (особенно пшеница).
- Основные торговые партнёры: Китай, Индия и страны Европейского Союза.

Импорт:
- В том же периоде импорт составил 378,61 млрд долларов.
- Основные импортируемые товары: высокотехнологичная продукция, фармацевтические препараты и автомобили.

Сальдо текущего счета

- Ожидается, что в 2024 году положительное сальдо текущего счета составит 55,83 млрд долларов, основным источником которого являются доходы от экспорта энергоресурсов.
- Рост торговых отношений с азиатскими странами помогает компенсировать влияние западных санкций.

Государственные финансы

Государственный долг:
- Соотношение государственного долга к ВВП составляет 20,76%, что указывает на финансовую стабильность страны.

Бюджет:
- Доходы бюджета: 65,808 трлн рублей.
- Расходы бюджета: 69,334 трлн рублей.
- Дефицит бюджета связан с инвестициями в инфраструктуру и социальные расходы.

Золотовалютные резервы

- Международные резервы России составляют 606,7 млрд дол-

ларов, что является значительным показателем.
- Эти резервы используются для стабилизации валютного курса и смягчения экономических колебаний.

Энергетика и природные ресурсы
- Россия обладает значительной долей мировых запасов нефти и природного газа.
- По состоянию на 2024 год доходы от энергетического сектора составляют около 45% бюджета.
- Ограничения на энерготорговлю с Европой компенсируются ростом поставок в Китай, Индию и другие азиатские страны.

Вызовы и возможности

Вызовы:
- Западные санкции накладывают ограничения на финансовый и высокотехнологичный секторы.
- Снижение численности населения в долгосрочной перспективе может привести к сокращению предложения рабочей силы.
- Отсутствие экономической диверсификации делает экономику уязвимой к колебаниям цен на энергоресурсы.

Возможности:
- Рост азиатских рынков создаёт новые перспективы для экспорта энергетических и природных ресурсов.
- Инвестиции в цифровую экономику способствуют технологическому развитию и модернизации промышленности.
- Экспорт сельскохозяйственной продукции и продовольствия становится стратегически важным сектором в условиях роста мирового спроса.

Такой анализ предлагает сбалансированный взгляд на экономику России, сочетая вызовы и перспективы.

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ

Банковская система России функционирует как двухуровневая структура, где на вершине находится Центральный банк России (ЦБР), а второй уровень образуют коммерческие банки и другие финансовые учреждения. Ниже представлен обзор структуры:

Центральный банк России (ЦБ Рф)

РОЛЬ	ФУНКЦИИ
Регулирующий орган	Осуществляет надзор и лицензирование коммерческих банков и финансовых организаций.
Менеджер денежно-кредитной политики	Устанавливает ключевые процентные ставки для контроля инфляции и управления экономическим ростом.
Управляющий резервами и золотом	Контролирует золотовалютные резервы и политику обменного курса.
Надзор за платежной системой	Обеспечивает эффективные и безопасные платежные системы по всей стране.

Центральный банк выполняет функции регулирующего и надзорного органа для всей банковской системы. Он отвечает за денежно-кредитную политику, эмиссию валюты, финансовую стабильность и регулирование финансовых организаций.

Коммерческие банки

Коммерческие банки России предоставляют различные финансовые услуги и подразделяются на три основные категории:

ТИП	ОПИСАНИЕ
Государственные банки	Крупные банки, такие как Сбербанк и ВТБ доминируют на рынке по объёму активов и числу клиентов.
Частные банки	Действуют независимо от государственного контроля и обслуживают розничных и корпоративных клиентов.
Иностранные банки	Ориентируются на корпоративных клиентов и специализированные ниши, имеют ограниченное присутствие на российском рынке.

Основные функции коммерческих банков:

- Обслуживание физических и юридических лиц: кредиты, депозиты, платежи.
- Инвестиционно-банковские услуги и финансовый консалтинг.

Специализированные банки и учреждения

Некоторые банки и финансовые организации России ориентированы

на определенные экономические сектора или приоритеты развития.

ТИП УЧРЕЖДЕНИЯ	НАЗНАЧЕНИЕ
Банки развития	Такие как ВЭБ.РФ, финансируют крупные инфраструктурные проекты и стратегические направления экономики.
Аграрные и промышленные банки	Обслуживают финансовые потребности сельского хозяйства и промышленности.

Небанковские финансовые учреждения

Эти организации предоставляют альтернативные финансовые услуги для недостаточно обслуживаемых категорий населения.

ТИП УЧРЕЖДЕНИЯ	НАЗНАЧЕНИЕ
Кредитные кооперативы	Обеспечивают мелкие финансовые услуги, в основном в сельских районах.
Микрофинансовые организации	Выдают небольшие кредиты частным лицам и бизнесу, которым отказали традиционные банки.

Основные характеристики российской банковской системы

1. Высокая концентрация: Рынок контролируется небольшим числом крупных государственных банков.

2. Жесткое регулирование: ЦБ РФ применяет строгие меры для поддержания финансовой стабильности (контроль ликвидности, достаточности капитала, борьба с отмыванием денег).

3. Цифровизация: Российские банки являются лидерами в области цифрового банкинга, предоставляя передовые мобильные и онлайн-услуги.

Вызовы:

- Западные санкции ограничили доступ российских банков к международным финансовым рынкам.
- Высокая роль государства в банковском секторе может снижать конкуренцию.

Российская банковская система сочетает централизованное регулирование с возможностью удовлетворения разнообразных

финансовых потребностей. Однако, внешнее экономическое давление и геополитические факторы существенно влияют на стабильность сектора. Внедрение цифровых технологий и развитие специализированных финансовых институтов демонстрируют стремление к модернизации и диверсификации банковских услуг.

Деятельность и регулирование российских банков

Российские банки осуществляют разнообразные финансовые операции, обслуживая как физических, так и юридических лиц. Центральный банк России (ЦБ РФ) регулирует их деятельность, чтобы поддерживать финансовую стабильность и защищать потребителей. Ниже представлен обзор основных направлений деятельности и нормативно-правовой базы.

Основные направления деятельности российских банков

Розничный банкинг:

- Вклады: Операции с накопительными и текущими счетами.
- Потребительское кредитование: Кредиты, ипотека, кредитные карты.
- Платежные услуги: Внутренние и международные переводы, цифровые кошельки.

Корпоративный банкинг:

- Кредитование: Финансирование бизнеса и инвестиционных проектов.
- Торговое финансирование: Импортно-экспортные инструменты, аккредитивы.
- Управление ликвидностью: Поддержка денежных потоков.

Инвестиционный банкинг:

- Торговля ценными бумагами: Акции, облигации, деривативы.
- Слияния и поглощения (M&A): Консалтинг по сделкам.
- Андеррайтинг: Помощь в выпуске ценных бумаг.

Валютные операции:

- Обмен валюты и хеджирование рисков.

Управление активами:

- Управление капиталом, паевые инвестиционные фонды.

Цифровой банкинг:
- Мобильный банкинг, онлайн-сервисы, финтех-коллаборации.

Специализированные услуги:
- Отраслевое финансирование, private banking для состоятельных клиентов.

Регуляторная среда

Надзор ЦБ РФ:
- Лицензирование, пруденциальные стандарты, контроль соответствия.

Основные нормативы:
- Достаточность капитала: В соответствии с требованиями Basel III.
- Ликвидность: Обеспечение выполнения краткосрочных обязательств.
- Управление рисками: Жесткий контроль кредитных и операционных рисков.

Защита потребителей:
- Прозрачность тарифов и условий.
- Механизмы разрешения споров.

Противодействие отмыванию денег (AML) и финансированию терроризма (CTF):
- Строгие процедуры KYC и мониторинг транзакций.
- Сообщение о подозрительных операциях в Росфинмониторинг.

Валютный контроль:
- Регулируется Федеральным законом № 173-ФЗ, установлены отчетные лимиты.

Финансовая отчетность и прозрачность:
- Обязательная публикация отчетности и раскрытие информации.

Кибербезопасность:
- Соблюдение стандартов ЦБ РФ по борьбе с мошенничеством и защите данных.

Страхование вкладов:

- Агентство по страхованию вкладов (АСВ) обеспечивает защиту частных вкладчиков.

Соблюдение нормативов и вызовы

- Несоблюдение требований может привести к штрафам или отзыву лицензии.
- ЦБ РФ проводит регулярные аудиты для контроля соответствия стандартам.

Вызовы и возможности

- Вызовы: **Санкции, геополитические риски, зависимость от госбанков.**
- Возможности: **Рост** финтех-сектора, цифровой банкинг, расширение финансовых услуг.

Строгая система регулирования способствует стабильности и надежности банковского сектора России, повышая его эффективность и уровень защиты потребителей.

КОРПОРАТИВНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ

Корпоративное кредитование в России отражает экономическую структуру страны, регуляторную среду и историческое наследие. Несмотря на определенные вызовы, система предоставляет значительные возможности для бизнеса, особенно в стратегически важных секторах.

Доминирование государственных банков

Государственные банки, такие как Сбербанк, ВТБ и Газпромбанк, играют ключевую роль в корпоративном кредитовании. Они сосредоточены на финансировании проектов, поддерживаемых государством, в таких сферах, как энергетика, оборона и инфраструктура. Этот подход обеспечивает стабильную поддержку критически важных отраслей экономики.

Отраслевая направленность

Корпоративное кредитование в России ориентировано на природные ресурсы, сельское хозяйство и промышленность. Эти сектора получают поддержку как от частных, так и от государственных программ, направленных на повышение производительности и экспортного потенциала. Хотя малые и средние предприятия

(МСП) сталкиваются с трудностями в получении кредитов, развитие финтех-решений и целевые государственные программы постепенно улучшают их доступ к финансированию.

Высокий уровень залогового обеспечения
Российские банки придерживаются осторожной кредитной политики, требуя залог в виде недвижимости, оборудования или финансовых гарантий. Несмотря на то, что этот подход может ограничивать объемы кредитования, он способствует более стабильной финансовой среде и снижает риски для банковской системы.

Геополитическая устойчивость
Несмотря на внешние факторы, такие как санкции, российская банковская система адаптировалась, увеличив зависимость от внутренних источников финансирования. Кроме того, правительственные инициативы направлены на снижение воздействия валютных колебаний, особенно для компаний, ведущих международную торговлю.

Условия кредитования и государственная поддержка
Условия кредитования зависят от макроэкономических факторов, включая высокие процентные ставки и короткие сроки погашения. Однако государственные субсидии в приоритетных секторах, таких как сельское хозяйство и возобновляемая энергетика, играют ключевую роль в смягчении этих факторов и стимулируют инвестиции в инновационные проекты.

Роль долгосрочных банковских отношений
Одной из особенностей корпоративного кредитования в России является значительная роль взаимоотношений между банками и клиентами. Персональные менеджеры и индивидуальный подход к обслуживанию способствуют доверию, упрощают процесс одобрения кредитов и формируют долгосрочные партнерства между бизнесом и банками.

Цифровая трансформация
Российские банки активно внедряют цифровые технологии для оптимизации корпоративного кредитования. Упрощенные процедуры подачи заявок и передовые инструменты оценки кредитоспособно-

сти повышают эффективность работы. Сотрудничество с финтех-компаниями расширяет доступ МСП к кредитным ресурсам, способствуя росту в недостаточно охваченных сегментах рынка.
Корпоративное кредитование в России тесно связано со стратегическими приоритетами страны, обеспечивая надежную поддержку ключевых отраслей, таких как энергетика, сельское хозяйство и промышленность. Хотя высокие требования к залоговому обеспечению и геополитические вызовы остаются значительными факторами, цифровизация и государственные программы способствуют созданию более инклюзивной и динамичной финансовой среды. Компании, которые адаптируются к этим особенностям рынка, могут успешно развиваться в изменяющихся экономических условиях.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ

Потребительское кредитование в России играет важную роль в поддержке внутреннего потребления и стимулировании экономического роста. С ростом среднего класса и увеличением использования цифровых банковских сервисов, сектор претерпел значительное развитие в последние годы.

Ключевые особенности потребительского кредитования

Рост спроса на рынке

Увеличение располагаемых доходов и улучшение доступа к финансовым услугам способствовали росту спроса на потребительские кредиты. Продукты, такие как персональные кредиты, кредитные карты и автокредиты, особенно популярны среди городских потребителей.

Цифровая трансформация

Российские банки активно внедряют цифровые платформы для упрощения процесса подачи заявок на кредиты. Мобильные банковские приложения и онлайн-платформы обеспечивают мгновенное одобрение и персонализированные предложения по кредитам, делая заимствование более доступным.

Процентные ставки и условия кредитования

Процентные ставки по потребительским кредитам в России зависят от макроэкономической ситуации. Несмотря на то, что ставки могут

казаться высокими по сравнению с западными стандартами, конкурентные предложения и государственные программы помогают снизить стоимость заимствования для определенных слоев населения.

Государственная поддержка социального кредитования
Российское правительство внедрило программы, направленные на продвижение доступного кредитования. Субсидированные кредиты на образование, жилье и поддержку семей сделали кредиты доступными для более широкой части населения, способствуя финансовой инклюзии.

Управление кредитными рисками
Банки России внедрили строгие системы оценки кредитоспособности, чтобы минимизировать риски, связанные с проблемными займами. Эти системы используют передовые аналитические инструменты и данные клиентов для эффективной оценки кредитоспособности заемщиков.

Популярные продукты потребительского кредитования
Проблемы в потребительском кредитовании

ПРОДУКТ	ХАРАКТЕРИСТИКИ
Персональные кредиты	Гибкие условия займа для различных нужд, от ремонта жилья до путешествий.
Автокредиты	Конкурентоспособные условия финансирования для покупки автомобилей.
Ипотечные кредиты	Долгосрочные кредиты для покупки жилья с выгодными условиями для молодых семей.
Кредитные карты	Широко используемые для удобства с программами вознаграждений и возможностью рассрочки.

- Экономическая нестабильность: Колебания инфляции и обменных курсов могут влиять на способность потребителей погашать кредиты.
- Высокие процентные ставки: Несмотря на усилия правительства, процентные ставки могут оставаться проблемой для домохозяйств с низким доходом.

- Регуляторная среда: Строгие требования Центрального банка России обеспечивают финансовую стабильность, но могут ограничивать инновации в некоторых областях.

Возможности для роста

- Расширение в сельские регионы: Потребительское кредитование все еще сосредоточено в городах, что открывает возможности для роста в недостаточно обслуживаемых сельских регионах.
- Сотрудничество с финтех-компаниями: Партнерства с финтехкомпаниями могут улучшить доступность и доступность кредитов для более широкой аудитории.
- Инициативы зеленого кредитования: Экоориентированные кредитные продукты, такие как финансирование энергоэффективных бытовых приборов или жилья, становятся все более популярными.

Потребительское кредитование в России быстро развивается, благодаря цифровым достижениям и растущему спросу со стороны потребителей. Несмотря на сохраняющиеся проблемы, такие как экономическая нестабильность и высокие процентные ставки, сектор продолжает расширяться, предоставляя новые возможности как для заемщиков, так и для кредиторов. С акцентом на инновации и инклюзивность, потребительское кредитование будет играть важную роль в формировании экономической ситуации в России.

РОССИЙСКИЕ СТАНДАРТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Регуляторная база

Российские банки работают в рамках жесткой регуляторной базы, обеспечивающей соблюдение требований и прозрачность бухгалтерского учета и отчетности:

Российские стандарты бухгалтерского учета (РСБУ):

- Регулируются Федеральным законом № 402-ФЗ и Центральным банком России (ЦБ РФ).
- Основное внимание уделяется обязательствам по налоговой и юридической отчетности.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО):

- Требуются для публичных банков или банков с иностранными инвестициями.

- Регулируются Федеральным законом № 208-ФЗ, с акцентом на справедливую стоимость и прозрачность.

Регламенты ЦБ РФ:
- Определяют форматы регуляторной отчетности.
- Обеспечивают финансовую стабильность и эффективное управление рисками.

Ключевые стандарты

СТАНДАРТ	КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ
РСБУ	Ориентирован на бухгалтерский учет по исторической стоимости для соблюдения законодательства.
МСФО	Подчеркивает использование учета по справедливой стоимости и детальное раскрытие рисков, включая стандарты, такие как МСФО 9, МСФО 16, МСФО 15.
Регламенты ЦБР	Охватывают регулирование капитальной адекватности, ликвидности и практик управления рисками.

Требования к отчетности

Российские банки обязаны соблюдать различные форматы отчетности в зависимости от применяемой регуляторной и международной базы:

РЕГУЛЯРНАЯ БАЗА	КЛЮЧЕВЫЕ ОТЧЕТЫ
РСБУ	Бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, пояснительные примечания.
МСФО	Консолидированный баланс, отчет о прибылях и убытках, отчёт о движении денежных средств.
ЦБР	Ежемесячные/ежеквартальные обновления по капитальной адекватности и ликвидности.
Публичные раскрытия	Информация о финансовых рисках и корпоративном управлении для инвесторов.
Налоговая отчетность	Соответствие российским налоговым законам для подачи обязательных заявок.

Ключевые различия между РСБУ и МСФО

Аспект	РСБУ (Российские стандарты бухгалтерского учета)	МСФО (Международные стандарты финансовой отчетности)
Оценочная база	Историческая стоимость	Справедливая стоимость
Обесценение	Основано на правилах	Модель ожидаемых кредитных убытков
Консолидация	Не требуется	Обязательна для групповой отчетности
Признание выручки	Основано на юридических отношениях	Основано на обязательствах по исполнению
Раскрытие рисков	Минимальные	Комплексные

Проблемы

Российские банки сталкиваются с несколькими проблемами в управлении двойной отчетностью. Необходимость соблюдения требований как РСБУ, так и МСФО значительно увеличивает сложность и требует значительных ресурсов. Соблюдение специфических требований ЦБ РФ особенно затратное, что добавляет еще один уровень сложности. Кроме того, экономическая нестабильность влияет на расчеты справедливой стоимости по МСФО, что часто приводит к несоответствиям. Согласование данных между системами РСБУ и МСФО также создает операционные проблемы, что затрудняет обеспечение консистентности между стандартами отчетности.

Цифровизация

Центральный банк России активно продвигает использование цифровых инструментов для упрощения финансовой отчетности. Инициативы, такие как внедрение XBRL, стандартизируют процесс подачи финансовых отчетов, что повышает точность и прозрачность системы.
Российские банки работают в рамках двух систем отчетности (РСБУ и МСФО), обеспечивая как соблюдение законодательства, так и международную прозрачность. Регуляторные отчеты направлены на поддержание финансовой стабильности, однако для эффективного управления сложностями требуется наличие мощных систем и процессов. Несмотря на трудности, такие инициативы, как цифровизация и стандартизированные форматы отчетности, упрощают процесс соблюдения требований.

ОБЩИЕ КРИТЕРИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕСА В РОССИИ

При поиске финансирования для бизнеса в России заемщики должны соответствовать определенным критериям для получения кредитов, инвестиций или других форм финансирования. Эти критерии обеспечивают финансовую состоятельность заемщика, жизнеспособность бизнеса и эффективное использование средств. Ниже представлен более подробный обзор ключевых критериев финансирования:

Кредитоспособность заемщика

- Надежная кредитная история: Кредиторы и инвесторы отдают предпочтение заемщикам с хорошей историей погашения долгов. Это включает своевременное погашение прошлых кредитов, низкий риск дефолта и чистую кредитную отчетность.
- Финансовая стабильность: Это демонстрируется через проверенные финансовые отчеты, показывающие стабильный рост доходов, прибыльность и здоровый денежный поток за последние 2–3 года.
- Управление долгом: Низкое соотношение долга к капиталу критически важно. Компании, имеющие большую задолженность, как правило, реже получают дополнительное финансирование.

Бизнес-план и цель финансирования

Комплексный бизнес-план:

Бизнес-план должен включать:

- Исполнительное резюме;
- Анализ рынка;
- Операционную стратегию;
- Финансовые прогнозы на 3–5 лет;
- Оценку рисков и стратегии их минимизации.

Четкая цель финансирования:

- Необходимости в оборотном капитале;
- Расширение, например, выход на новые рынки или увеличение производственных мощностей;
- Инвестиции в технологии, инновации или оборудование;
- Ожидания по доходности: Кредиторы и инвесторы часто требуют четкого графика, когда бизнес начнет генерировать доходы от финансируемого проекта.

Залог и гарантии

Осязаемый залог:

- Недвижимость (коммерческая или промышленная);
- Машины, транспортные средства или производственное оборудование;
- Товары или дебиторская задолженность (в некоторых случаях);
- Личные гарантии: Для малого бизнеса или стартапов могут требоваться личные гарантии владельцев бизнеса;
- Страхование: Кредиторы часто требуют, чтобы финансируемые активы или залоги были застрахованы для минимизации рисков.

Финансовое здоровье и эффективность

- Аудированные финансовые отчеты: Правильно подготовленные балансы, отчеты о прибылях и убытках, а также отчеты о движении денежных средств обязательны.
- Устойчивые источники дохода: Демонстрация постоянного дохода от диверсифицированных источников является ключевым фактором.
- Ликвидность: Положительные ликвидные коэффициенты и способность покрывать краткосрочные обязательства повышают шансы на одобрение.

Отрасль и жизнеспособность рынка

- Фокус на приоритетные сектора: Сектора, поддерживаемые государством, такие как технологии, сельское хозяйство и производство.
- Развивающиеся рынки, например, возобновляемая энергетика и IT-услуги.

Анализ рынка:

- Доказательства роста рынка или неиспользованных возможностей.
- Конкурентные преимущества, такие как уникальные продукты, патенты или налаженные каналы распределения.

Соответствие нормативным требованиям:

Соблюдение местных законов и отраслевых стандартов критично.

Опыт и руководство

- Опытное руководство: Кредиторы предпочитают бизнесы, которыми руководят опытные менеджеры с доказанным опытом в отрасли.
- Структура управления: Ясная организационная структура и модель управления внушают доверие финансовым учреждениям.
- Обучение и квалификация: Наличие доказательств постоянного обучения и адаптации к трендам отрасли повышает доверие.

Оценка рисков и минимизация

- Стратегия управления рисками: Кредиторы оценивают возможные риски, связанные с бизнесом, и способы их минимизации. Это включает рыночные, операционные и финансовые риски.
- Диверсификация: Бизнесы, которые не зависят исключительно от одного клиента, продукта или источника дохода, считаются менее рисковыми.

Сосредоточив внимание на этих критериях, компании могут повысить свои шансы на получение финансирования от российских банков, инвесторов или альтернативных источников. Для стартапов или компаний, работающих в нишевых рынках, соответствие этим критериям может потребовать дополнительной подготовки, такой как получение консультаций от финансовых экспертов или участие в государственных программах поддержки.

ТАМОЖЕННАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ

Таможенная политика России в первую очередь регулируется Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС), в который входят государства-члены, такие как Россия, Беларусь, Казахстан, Армения и Кыргызстан. В рамках этого союза российские таможенные нормы ориентированы на упрощение торговых процессов и содействие экономической интеграции региона.

Основные аспекты таможенной политики России

Таможенный кодекс ЕАЭС

Таможенный кодекс ЕАЭС представляет собой комплексную правовую основу, способствующую эффективным таможенным процедурам на территории всех стран-членов. Он содержит четкие

указания по вопросам таможенных деклараций, импортных/экспортных пошлин и движения товаров через границу.

Таможенные тарифы

Тарифная система России основана на Гармонизированной системе (HS) тарифных кодов, что обеспечивает соответствие международным стандартам. Ставки пошлин варьируются от 0% до 20%, при этом более низкие ставки способствуют развитию торговли, а высокие — защищают ключевые отечественные отрасли.

Налог на добавленную стоимость (НДС)

Импортированные товары облагаются российским НДС, который обычно составляет 20%, с некоторыми исключениями для важных категорий, таких как медицинские товары, которые облагаются пониженной ставкой 10%. Эта система обеспечивает фискальную стабильность и поддержку жизненно важных секторов.

Контроль за экспортом

Лицензирование экспорта обеспечивает ответственный обмен чувствительными товарами, включая товары двойного назначения, военную технику и стратегические ресурсы, такие как нефть и природный газ. Это способствует соблюдению международной безопасности.

Санкции и импортные ограничения

Активное использование Россией контрсанкций стимулирует развитие внутреннего производства и сокращение зависимости от определенных импортов. Например, ограничения на сельскохозяйственные продукты способствовали росту местных пищевых отраслей.

Таможенные процедуры

Цифровые инновации, такие как электронные таможенные декларации, значительно упростили процессы, уменьшив время обработки и повысив эффективность. Упрощенные требования к документации и прозрачность процедур предоставляют импортерам и экспортерам значительные преимущества.

Особые экономические зоны (ОЭЗ)

ОЭЗ в России предлагают значительные преимущества, включая освобождение от таможенных пошлин, что делает их центрами инноваций и инвестиций как для отечественных, так и для иностранных предприятий.

Регулирование электронной торговли

Российская система регулирования электронной торговли поддерживает рост онлайн-торговли при соблюдении справедливого налогообложения. Личные импорты, превышающие 1 000 евро или 31 кг в месяц, облагаются пошлиной, что обеспечивает баланс между контролем и удобством для потребителей.

Интеграция в Таможенный союз

ЕАЭС гармонизирует таможенную политику среди стран-членов, создавая единый рынок, который снижает торговые барьеры и способствует экономическому сотрудничеству в регионе.

Возможности в российской таможенной сфере

- Упрощенные процедуры: Постоянные цифровизационные инициативы продолжают упрощать таможенные процессы, снижая бюрократию и повышая эффективность.
- Экономическая интеграция: Сотрудничество в рамках ЕАЭС облегчает торговлю между государствами-членами, открывая новые рынки для бизнеса.
- Инвестиционные стимулы: ОЭЗ и целенаправленные меры государственной политики создают благоприятную среду для инвестиций и инноваций.

Таможенная политика России отражает стремление к экономическому росту и региональной интеграции в рамках ЕАЭС. С акцентом на цифровизацию, упрощение процессов и стимулирование инвестиций российская система поддержки бизнеса продолжает адаптироваться к глобальным торговым реалиям, открывая новые возможности для предпринимателей.

ИМПОРТНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ РОССИИ

Импортные ограничения России обоснованы внутренней экономической политикой, геополитическими соображениями и обяза-

тельствами в рамках международных торговых соглашений. Эти ограничения могут быть классифицированы как санкционные, протекционистские или связанные с охраной здоровья и безопасности.

Санкции и контрсанкции

- Контрсанкции (продовольственное эмбарго): В ответ на санкции со стороны западных стран (например, ЕС, США и других) Россия ввела запрет на определенные сельскохозяйственные и продовольственные товары из этих регионов. Ключевые запрещенные товары включают мясо (говядина, свинина, птица), молочные продукты, фрукты и овощи, а также рыбу и морепродукты.
- Технологии и промышленные товары: Ограничения распространяются на определенные передовые технологии, машины и товары двойного назначения из стран, признанных недружественными к России.

Протекционистские меры

- Политика импортозамещения: Россия делает акцент на развитие внутреннего производства в ключевых отраслях, таких как сельское хозяйство, фармацевтика и технологии, введя импортные квоты, повышенные пошлины и запреты на определенные товары для защиты отечественных производителей.
- Инициатива «Сделано в России»: Регламенты стимулируют закупки отечественной продукции в рамках государственных проектов, что ставит импортные товары в менее выгодные условия.

Стандарты безопасности, здоровья и экологии

- Технические и сертификационные стандарты: Импортированные товары должны соответствовать российским стандартам (сертификация ГОСТ или ЕАЭС). Эти требования могут быть строже международных норм и действовать как фактические торговые барьеры.
- Санитарные и фитосанитарные меры: Ограничения на сельскохозяйственные импорты в зависимости от здоровья (например, запрет на мясо, обработанное определенными гормонами роста или пестицидными веществами).
- Экологические опасности: Ограничения на импорт химических веществ, пластмасс и отходов, признанных экологически вредными.

Лицензирование

Некоторые товары, включая фармацевтические препараты и медицинское оборудование, оружие и военную технику, алкоголь и табачные изделия, а также драгоценные металлы и камни, требуют импортных лицензий, что может ограничивать торговлю.

Квоты

- Текстиль и обувь: Импортные квоты применяются для защиты отечественных производителей, чтобы они оставались конкурентоспособными.
- Сельскохозяйственные продукты: Квоты часто вводятся на зерно и другие сельскохозяйственные товары с целью стабилизации местных рынков и защиты производителей.

Электронная торговля и личные импорты

- Ограничения на онлайн-покупки: Импортные пошлины применяются к личным товарам, превышающим 1 000 евро или 31 кг в месяц, с дополнительными правилами для отдельных категорий, таких как медикаменты и электроника.

Геополитические ограничения

Отношения России с конкретными странами сильно влияют на ее импортную политику:

- Украина: Широкие запреты на украинские товары с 2014 года.
- Западные страны: Ограничения на товары, происходящие из ЕС, США и других стран, вводящих санкции.

Примеры недавно ограниченных товаров:

- Высокие технологии: Компоненты для полупроводников, авиастроения и телекоммуникаций.
- Предметы роскоши: Запрещенные товары, такие как автомобили, ювелирные изделия и брендовая одежда из западных стран.
- Фармацевтика: Некоторые западные медикаменты сталкиваются с ограничениями из-за проблем с лицензированием или сертификацией.

Последствия для бизнеса

Компании, экспортирующие в Россию, должны учитывать:

- Требования к сертификации и лицензированию.

- Риски соблюдения санкций (особенно для западных фирм).
- Эволюцию контрсанкций.
- Локальные партнерства и производство могут помочь обойти ограничения (например, локализация).

ОСНОВНЫЕ ДОКУМЕНТЫ ДЛЯ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ

Документация и процедуры импорта и экспорта товаров в России регулируются Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и российским национальным таможенным законодательством. Четкое понимание требуемых документов и процессов критически важно для обеспечения бесперебойного таможенного оформления и предотвращения задержек или штрафов.

Основные документы для таможенного оформления

Таможенная декларация

- Подается в электронном виде через Единую автоматизированную информационную систему Таможенных органов.
- Должна содержать подробную информацию о товарах, такую как описание и классификация (код ТН ВЭД), таможенная стоимость, страна происхождения и данные о транспортировке.

Торговая накладная

- Подробная накладная от продавца, включающая данные покупателя и продавца, описание, количество, единичную цену, общую стоимость, валюту и условия поставки (Инкотермс).

Упаковочный лист

- Указывает содержание, детали упаковки, вес и размеры каждой упаковки.

Сертификат происхождения

- Сертифицирует страну, в которой были произведены товары.
- Требуется для получения преференциальных условий торговли или для соответствия требованиям импорта в зависимости от страны происхождения.

Транспортная накладная (или воздушная накладная)

- Транспортный документ, выданный перевозчиком, содержа-

щий информацию о перевозке и условиях транспортировки.

Сертификат страхования
- Подтверждение наличия страховки для перевозки, особенно для сделок по условиям CIF (стоимость, страхование и фрахт).

Декларация таможенной стоимости
- Требуется для товаров, превышающих определенный порог стоимости (например, 200 000 рублей).
- Используется для подтверждения таможенной стоимости товаров для расчета пошлин и налогов.

Импортные/экспортные лицензии
- Для некоторых товаров (например, фармацевтических препаратов, военной техники, товаров двойного назначения) требуются лицензии или разрешения от соответствующих органов.

Документы по техническому соответствию
- Сертификаты или декларации, подтверждающие соответствие товаров российским или ЕАЭС стандартам (например, маркировка EAC, сертификация ГОСТ).
- Применяется к электронике, продукции машиностроения, игрушкам, косметике и другим товарам.

Санитарные, ветеринарные или фитосанитарные сертификаты
- Требуются для сельскохозяйственных продуктов, продуктов питания, живых животных и других чувствительных товаров.

Подтверждение оплаты
- Доказательство оплаты пошлин, налогов и таможенных сборов.

Процедуры таможенного оформления

Шаг 1: Подготовка к импорту
- Подтвердить правильность классификации товаров по коду ТН ВЭД.
- Получить все необходимые лицензии, разрешения или сертификаты.

- Убедиться в точности документации и согласовании данных с транспортными партнерами.

Шаг 2: Прибытие товаров на таможню
- Товары прибывают на таможенный терминал или пограничный пункт.
- Документация подается в электронном виде через систему Таможенной декларации.

Шаг 3: Подача таможенной декларации
- Подать таможенную декларацию вместе с необходимыми подтверждающими документами.
- Таможенные органы проверяют полноту и достоверность представленной документации.

Шаг 4: Осмотр и проверка
- Физическая проверка может потребоваться для определенных товаров или партий, которые были отмечены в системе управления рисками таможни.
- Таможенные органы проверяют:
  a. Соответствие документации
  b. Происхождение и классификацию товаров
  c. Правильность оценки стоимости для пошлин и налогов

Шаг 5: Оплата пошлин и налогов
- Рассчитываются и оплачиваются импортные пошлины, НДС и любые применимые акцизные налоги.
- Также применяются таможенные сборы.

Шаг 6: Выпуск товаров
- После выполнения всех проверок и оплат товары освобождаются для выпуска и могут быть доставлены в конечный пункт назначения.

Обычные таможенные процедуры

Импорт для внутреннего потребления:
- Полностью оплачиваются пошлины и налоги, и товары выпускаются на российский рынок.

Внутренняя переработка:
- Беспошлинный импорт материалов/компонентов для переработки, при условии, что готовая продукция будет реэкспортирована.

Временный импорт:
- Товары могут быть временно импортированы (например, для выставок) с уменьшенными или отмененными пошлинами.

Реэкспорт:
- Товары экспортируются после временного импорта или неиспользования.

Таможенный транзит:
- Товары перемещаются через Россию в другое место без уплаты импортных пошлин.

Документация и управление рисками

Чтобы уменьшить задержки:
- Убедитесь в правильности классификации и оценки стоимости товаров.
- Избегайте несоответствий в документах, так как это может вызвать дополнительные проверки со стороны таможни.
- Работайте с таможенными брокерами или логистическими партнерами, которые знакомы с российскими правилами.

Штрафы за несоответствие

Несоответствие таможенной документации и процедурам может привести к:
- Штрафам или санкциям.
- Конфискации или возврату товаров.
- Задержкам в таможенном оформлении.

РЕЭКСПОРТ В РОССИИ

Реэкспорт относится к процессу экспорта товаров, которые были ранее импортированы в Россию без значительной переработки или изменения. Реэкспорт может включать товары, привезённые в Россию временно, отклонённые товары или избыточные запасы, которые импортер решает отправить в другую страну.

Основные особенности реэкспорта в России:

Правовая основа

- Регулируется Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Реэкспорт разрешён, если товары не использовались и не были значительно изменены в России, и остаются в исходном состоянии.

Классификация товаров

- Реэкспорт касается неиспользованных или не переработанных товаров, товаров, временно импортированных под таможенный контроль, а также товаров, возвращённых поставщику из-за проблем с качеством. Кроме того, он охватывает товары, переработанные в рамках режима внутренней переработки, но не потреблённые внутри страны.

Основные сценарии реэкспорта:

Временный импорт

- Товары, импортированные временно (например, для выставок), реэкспортируются после их использования.

Невыполнимая продукция

- Продукция, отклонённая покупателем или не соответствующая российским стандартам, отправляется обратно поставщику.

Избыточные запасы

- Лишние товары реэкспортируются на другие рынки для сокращения затрат или предотвращения потерь.

Товары в транзите

- Товары, которые транзитом проходят через Россию, но должны быть перенаправлены в другие страны.

Таможенные процедуры для реэкспорта:

Документация

- Для оформления реэкспорта обычно требуются следующие документы:

a. Таможенная декларация: указывает на реэкспорт как таможенную процедуру.
b. Коммерческий инвойс: информация о сделке и причина реэкспорта.
c. Упаковочный лист: уточняются товары и детали упаковки.
d. Оригинальная декларация импорта: подтверждение первоначального импорта в Россию.
e. Сертификат происхождения (если требуется): для соблюдения требований страны назначения.
f. Транспортные документы: коносамент или авианакладная.
g. Экспортная лицензия (если применимо): для контролируемых товаров, таких как военная техника или товары двойного назначения.

Таможенная проверка

- Таможенные органы проверяют:
  a. Соответствие состояния товаров с оригинальной импортной документацией.
  b. Соблюдение всех применимых ограничений или регламентов.

Пошлины и налоги

- Возврат пошлин и НДС: пошлины и НДС, уплаченные при первоначальном импорте, могут быть возвращены при реэкспорте, если товары не использовались в России.
- Нет дополнительных экспортных пошлин: товары, подлежащие реэкспорту, обычно освобождены от экспортных пошлин, если это не требуется законом.

Сроки

- Товары, подлежащие реэкспорту, должны покинуть Россию в пределах срока, установленного их первоначальной таможенной очисткой (например, лимиты для временного импорта).

Таможенный контроль и хранение

- Товары, находящиеся в процессе реэкспорта, часто хранятся на таможенных складах до завершения процесса реэкспорта.

Особые режимы реэкспорта:

Временный импорт для реэкспорта

- Товары, привезённые временно (например, техника, автомобили или товары для выставок), могут быть реэкспортированы без уплаты пошлин, если:
  a. Они экспортируются в пределах утверждённого срока.
  b. За время нахождения в России в товары не вносились существенные изменения.

Внутренняя переработка

- Сырьё или компоненты, ввезённые беспошлинно для производства, могут быть реэкспортированы после переработки.
- Пошлины и НДС не применяются, при условии, что готовая продукция покидает Россию.

Реэкспорт товаров в транзите

- Товары, находящиеся в транзите через Россию, могут быть реэкспортированы в другую страну без уплаты таможенных пошлин или налогов.

Для товаров в рамках режима Таможенного транзита применяются упрощённые процедуры.

Проблемы и риски:

Соблюдение документации

- Точная и полная документация необходима для предотвращения задержек или штрафов.

Процесс возврата

- Для возврата пошлин и налогов требуется тщательное ведение учёта.

Задержки с таможенной проверкой

- Физические осмотры могут задержать процесс реэкспорта, особенно для чувствительных или контролируемых товаров.

Преимущества реэкспорта:

Снижение затрат

- Возврат пошлин и НДС снижает общие расходы.

Эффективное управление запасами

- Позволяет компаниям перенаправлять избыточные или не соответствующие товары на альтернативные рынки.

Гибкость в международной торговле

- Открывает компаниям возможность адаптироваться к изменениям рыночных условий, перераспределяя запасы.

Недавние изменения:

- Упрощение процедур для временного импорта и реэкспорта с целью стимулирования международной торговли.
- Улучшенные электронные таможенные системы для более быстрой обработки деклараций на реэкспорт.
- Усиленный контроль за товарами в связи с геополитической ситуацией, особенно за товарами двойного назначения и санкционными товарами.

ЛЬГОТЫ ПО ТАМОЖЕННЫМ ПОШЛИНАМ

Россия предлагает льготы по таможенным пошлинам с целью стимулирования инвестиций, содействия развитию конкретных отраслей и упрощения торговли. Эти льготы включают освобождения, сокращения и специальные режимы, предназначенные для снижения стоимости импорта товаров или материалов для определённых целей.

Основные льготы по таможенным пошлинам в России

Особые экономические зоны (ОЭЗ)

- Компании, работающие в ОЭЗ, могут получить следующие льготы:
  - Освобождение от импортных пошлин:
    Товары, импортируемые в ОЭЗ для производства или переработки, освобождаются от пошлин, при условии их использования в зоне или реэкспорта.
  - Освобождение от НДС: Нет НДС на товары и оборудование, импортируемые в ОЭЗ.

- Основные виды ОЭЗ:
  - Промышленные и производственные зоны
  - Зоны технологий и инноваций
  - Логистические хабы

Инвестиционные льготы

- Компании, инвестирующие в приоритетные сектора (например, сельское хозяйство, высокотехнологичные отрасли), могут претендовать на:
  - Сниженные или нулевые импортные пошлины на капитальное оборудование и сырьё.
  - Упрощённые таможенные процедуры для одобренных проектов.

Тарифные льготы по торговым соглашениям

- Преференциальные или нулевые таможенные пошлины на товары из стран или регионов, с которыми у России есть соглашения о свободной торговле, такие как:
  - Евразийский экономический союз (ЕАЭС): Нет таможенных пошлин на торговлю внутри стран-членов ЕАЭС (Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Кыргызстан).
  - Общая система преференций (ОСП): Сниженные или нулевые тарифы на товары из некоторых развивающихся стран.
  - Билатеральные торговые соглашения: Специальные ставки с такими странами, как Вьетнам и Сербия.

Освобождение от таможенных пошлин

- Капитальное оборудование:
  - Освобождение от пошлин на оборудование для производства и переработки, особенно для одобренных инвестиционных проектов.
  - Применяется к оборудованию, которое не производится в ЕАЭС.
- Сырьё для экспортного производства:
  - Освобождение от пошлин на сырьё и компоненты, используемые для производства товаров, предназначенных для экспорта.
- Гуманитарная помощь:
  - Освобождение от пошлин на гуманитарные поставки,

включая медицинское оборудование и товары для ликвидации последствий бедствий.

Таможенные режимы переработки

- Освобождение от пошлин для внутренней переработки:
  - Сырьё и компоненты могут быть импортированы без пошлин, если они перерабатываются в России и готовая продукция экспортируется.
- Освобождение от пошлин для внешней переработки:
  - Освобождение или сокращение пошлин на товары, временно экспортируемые для переработки и затем реимпортируемые.

Временный импорт

- Товары, импортированные для временного использования (например, оборудование, транспортные средства, товары, привезённые для выставок, тестирования или конкретных проектов), могут претендовать на:
  - Освобождение или сокращение импортных пошлин.

Научные и образовательные цели

- Освобождение от пошлин на специализированное оборудование, материалы и инструменты, используемые для:
  - Научных исследований
  - Образовательных целей
  - Право на льготы зависит от аккредитации организации и предназначения товаров.

Зеленые и экологические инициативы

- Сниженные пошлины или освобождение от пошлин на импорт:
  - Оборудования для возобновляемых источников энергии (например, солнечные панели, ветряные турбины).
  - Технологий для сокращения выбросов углерода или повышения энергетической эффективности.

Пошлинные пороги для электронной торговли

- Розничный онлайн-импорт освобождается от пошлин, если стоимость и вес товара не превышает:
  - €1,000 и 31 кг (по текущим правилам, может изменяться).

Поддержка малых и средних предприятий (МСП)

- Упрощённые таможенные процедуры и сниженные сборы для МСП, импортирующих сырьё или оборудование для производства.

ПОРЯДОК ПОЛУЧЕНИЯ ЛЬГОТ ПО ТАМОЖЕННЫМ ПОШЛИНАМ

Процесс подачи заявки

- Компании должны подать заявку через соответствующие государственные органы или таможенные службы, предоставив документы, подтверждающие их право на получение льгот.
- Для Особых экономических зон (ОЭЗ) и одобренных инвестиционных проектов предприятиям необходимо получить разрешение от местных или федеральных властей перед тем, как воспользоваться освобождением от пошлин или их снижением.

Требования по соблюдению условий

- Товары, импортируемые в рамках льгот по таможенным пошлинам, должны строго соответствовать ограничениям по использованию, таким как использование только для производства, переработки или реэкспорта.
- Нарушение условий использования льгот, включая несанкционированное использование импортированных товаров, может привести к штрафам, начислению пошлин задним числом или даже отмене привилегий.

Недавние события

- Расширение ОЭЗ: Были введены новые или расширены существующие Особые экономические зоны с целью привлечения иностранных инвестиций и стимулирования экономического роста в целевых регионах.
- Поддержка высокотехнологичных отраслей: В ответ на санкции Россия увеличила льготы для проектов локализации и развития высокотехнологичных отраслей с целью сокращения зависимости от иностранных поставок.
- Фокус на возобновляемые источники энергии: Льготы по таможенным пошлинам были распространены на экологически чистые товары и проекты возобновляемой энергетики, стимулируя принятие устойчивых технологий.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ И ДРУГИЕ СТРУКТУРЫ В РОССИИ

Специальные экономические зоны (СЭЗ) в России

Россия создала специальные экономические зоны (СЭЗ), чтобы стимулировать экономический рост, привлекать прямые иностранные инвестиции, способствовать технологическому развитию и создавать рабочие места. Эти зоны предлагают различные льготы, такие как налоговые скидки, освобождение от таможенных пошлин и упрощенные административные процедуры для привлечения бизнеса.

Типы СЭЗ в России

1. Зоны промышленного производства

Они ориентированы на производство и промышленную переработку, часто поддерживая такие отрасли, как автомобилестроение, химическая промышленность и производство строительных материалов.

2. Зоны технологического развития

Эти зоны способствуют научно-исследовательской и опытно-конструкторской деятельности, ориентируясь на информационные технологии, электронику, биотехнологии и другие высокотехнологичные отрасли.

3. Зоны туризма и отдыха

Эти зоны предназначены для развития туристической отрасли, поддерживая строительство гостиниц, курортов и развлекательных объектов.

4. Портовые зоны

Зоны, расположенные рядом с морскими портами и аэропортами, ориентированы на логистику, обработку грузов и транспортные отрасли.

Примеры СЭЗ в России

СЭЗ «Алабуга» (Татарстан)

Одна из крупнейших и успешных СЭЗ в России, «Алабуга» сосредоточена на промышленном производстве и переработке. Здесь работают международные компании, в первую очередь в автомобильной и химической отраслях.

Инновационный центр «Сколково» (Московская область)
Центр технологий и инноваций, часто называемый российской «Силиконовой долиной». Специализируется на информационных технологиях, энергоэффективности и биомедицине.
Технополис Москва
Эта СЭЗ акцентирует внимание на технологическом развитии, в частности в области робототехники, микроэлектроники и медицинских технологий.
СЭЗ Калининград
Уникальная СЭЗ благодаря своему географическому положению, Калининград находится вблизи европейских рынков и ориентирован на производство автомобилей, электроники и логистику.
Свободный порт Владивосток (Приморский край)
Этот свободный порт является ключевым торговым узлом с Азиатско-Тихоокеанским регионом. Он поддерживает развитие логистики, производства и туризма.

Льготы и преимущества

- *Налоговые льготы:* Сниженные или нулевые ставки налога на прибыль, освобождение от налога на имущество и землю, сниженные социальные взносы.
- *Таможенные преимущества:* Отсутствие пошлин и НДС на товары и материалы, импортируемые в зоны.
- *Упрощенные регламенты:* Упрощенные процедуры получения разрешений, лицензий и документации.
- *Инфраструктурная поддержка:* Современная инфраструктура, включая дороги, коммунальные услуги и телекоммуникации.

Проблемы, с которыми сталкиваются СЭЗ в России

- *Бюрократия и коррупция:* Несмотря на попытки упростить процедуры, бизнес сталкивается с административными барьерами.
- *Экономические санкции:* Международные санкции оказали влияние на иностранные инвестиции, особенно в высокотехнологичные и ориентированные на экспорт СЭЗ.
- *Инфраструктурные проблемы:* В некоторых регионах недостаточное развитие инфраструктуры ограничивает эффективность СЭЗ.
- *Региональные различия:* Развитие СЭЗ неравномерно, некоторые регионы получают больше выгоды, чем другие.

Другие экономические структуры

1. Свободные порты: Подобно СЭЗ, свободные порты, такие как Свободный порт Владивостока, предлагают налоговые и таможенные льготы для стимулирования торговли и инвестиций.
2. Промышленные парки: Меньшие промышленно-кластерные зоны, которые предоставляют совместное использование объектов и услуг для бизнеса.
3. Инновационные кластеры: Центры, которые способствуют сотрудничеству между академическим сообществом, промышленностью и правительством для стимулирования

СЭЗ России играют ключевую роль в стратегии экономической диверсификации, нацеленной на развитие приоритетных отраслей и содействие региональному развитию. Несмотря на существующие проблемы, эти зоны продолжают оставаться важным элементом привлечения инвестиций и стимулирования инноваций.

Инвестиционные льготы в особых экономических зонах (ОЭЗ) России

Особые экономические зоны (ОЭЗ) России предлагают широкий спектр льгот для привлечения отечественных и иностранных инвесторов. Эти льготы направлены на снижение операционных затрат, упрощение административных процедур и повышение рентабельности предприятий, работающих в зонах. Ниже представлены основные виды льгот:

Налоговые льготы

- Снижение налога на прибыль: Компании в ОЭЗ получают сниженные ставки налога на прибыль – от 0% до 15,5% вместо стандартных 20%.
- Освобождение от налога на имущество: Бизнес освобождается от налога на имущество на срок до 10 лет.
- Освобождение от земельного налога: Отсутствие налога на землю в течение 5–10 лет в зависимости от зоны.
- Снижение страховых взносов: Работодатели платят 7,6% вместо стандартных 30% в пенсионный и социальные фонды.

Таможенные и торговые льготы

- Беспошлинный ввоз и вывоз: Компании могут импортировать сырье, оборудование и комплектующие без уплаты таможенных пошлин и НДС.
- Упрощенные таможенные процедуры: Минимизация бюрократических процедур при таможенном оформлении грузов.
- Доступ к соглашениям о свободной торговле: Компании в ОЭЗ могут воспользоваться преимуществами торговых соглашений России со странами Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Административные и регуляторные льготы

- Упрощенная система лицензирования и разрешений: Компании получают ускоренное оформление лицензий и разрешений, что сокращает временные и финансовые затраты.
- Принцип «одного окна»: Все взаимодействие с государственными органами проходит через единый административный центр, снижая бюрократические барьеры.

Инфраструктурная поддержка

- Готовая инфраструктура: ОЭЗ обеспечены современными дорогами, коммунальными сетями, телекоммуникациями и логистическими центрами.
- Льготная аренда земли: Земельные участки в ОЭЗ предоставляются по ставкам ниже рыночных.
- Доступ к квалифицированной рабочей силе: Сотрудничество с образовательными учреждениями для подготовки специалистов под потребности отрасли.

Финансовая поддержка

- Субсидии на НИОКР: Компании, занимающиеся научными исследованиями и разработками, особенно в технологических зонах, могут получать гранты и государственное финансирование.
- Гарантии по кредитам и льготное кредитование: Доступ к льготным кредитам и гарантийным программам от российских финансовых институтов.
- Программы поддержки экспорта: Помощь в выходе на международные рынки, субсидии на логистику и маркетинг.

Льготы для отдельных отраслей

- Технологические зоны: Субсидии на программное и аппаратное обеспечение, гранты для стартапов, партнерство с исследовательскими институтами.
- Промышленные зоны: Скидки на поставки сырья и поддержка создания производственных мощностей.
- Туристические зоны: Государственные инвестиции в инфраструктуру (аэропорты, дороги) и освобождение от налогов на строительство гостиниц.

Долгосрочные гарантии и стабильность

- Защита от изменений законодательства: Инвесторам гарантируются неизменные условия в течение определенного срока, что исключает резкие изменения политики.
- Эксклюзивные права: Некоторые отрасли получают эксклюзивные условия для ведения бизнеса в определенных ОЭЗ, что снижает конкуренцию и повышает рентабельность.

Сравнение льгот в различных зонах

Хотя общий механизм ОЭЗ в России стандартизирован, каждая зона предлагает дополнительные преимущества, адаптированные к своей отраслевой специфике.

Ключевые льготы по зонам:

Технологические зоны (например, Сколково):

- Дополнительные гранты на НИОКР и инновационные разработки.
- Налоговые льготы и субсидии для технологических стартапов.

Туристические зоны:

- Повышенные субсидии для проектов в сфере туризма.
- Поддержка инфраструктуры для гостиниц, курортов и развлекательных комплексов.

Преимущества ОЭЗ в России

- Адаптированные льготы способствуют развитию ключевых отраслей.
- Снижение операционных затрат за счет налоговых льгот, грантов и субсидий.

- Выход на российский и евразийский рынок благодаря особым торговым условиям.

Индивидуально подобранные льготы в ОЭЗ России являются ключевым фактором привлечения отечественных и зарубежных инвесторов. Поддержка стратегических отраслей, таких как технологии и туризм, способствует экономическому развитию и создает благоприятную среду для инвестиций.

ДРУГИЕ КРИТЕРИИ ДЛЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН (ОЭЗ) В РОССИИ

Помимо предоставляемых льгот, особые экономические зоны (ОЭЗ) в России регулируются рядом критериев, определяющих их функционирование, преимущества и пригодность для различных отраслей и предприятий. Эти критерии включают местоположение, отраслевую направленность, требования к участникам и операционные нормы.

Критерии, связанные с местоположением

Близость к рынкам: ОЭЗ стратегически размещаются вблизи крупных городов, транспортных узлов (портов, аэропортов, железнодорожных станций) или границ для облегчения доступа к рынкам и логистики. Пример: Свободный порт Владивосток, ориентированный на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона.

Развитие регионов: Некоторые ОЭЗ создаются в слаборазвитых районах для стимулирования местной экономики и сокращения регионального неравенства. Пример: ОЭЗ Калининграда, разработанная для улучшения взаимодействия эксклава с другими регионами.

Отраслевая специализация

Каждая ОЭЗ ориентирована на поддержку определенных отраслей или видов экономической деятельности. Компании, соответствующие профилю зоны, получают наибольшие преимущества.

- Промышленные ОЭЗ: Ориентированы на производство автомобилей, строительных материалов, химической продукции и других промышленных товаров. Пример: ОЭЗ «Алабуга».
- Технологические ОЭЗ: Поддерживают исследования и разработки в области ИТ, биотехнологий и инженерии. Пример: Инновационный центр «Сколково».
- Туристические ОЭЗ: Способствуют развитию курортов, гостиничного бизнеса и культурных объектов. Пример: ОЭЗ «Байкал».

- Логистические ОЭЗ: Созданы для облегчения торговли через порты и транспортные узлы. Пример: Портовая зона Ульяновска.

Требования к участникам ОЭЗ

Для получения льгот компании должны соответствовать ряду условий:

- Минимальный объем инвестиций: Компании обязаны вложить установленный минимум. Например, в ОЭЗ «Алабуга» минимальный объем инвестиций составляет 10 млн евро.
- Соответствие отраслевой специализации: Вид деятельности компании должен соответствовать профилю конкретной ОЭЗ.
- Создание рабочих мест: Компании обязаны нанимать определенное количество сотрудников, способствуя занятости местного населения.
- Инновационная ценность: В технологических ОЭЗ бизнес должен демонстрировать вклад в инновации или НИОКР.

Сроки и обязательства

- Сроки запуска: Бизнес должен начать операции в установленные сроки (обычно 1–3 года) после подписания соглашения с администрацией ОЭЗ.
- Долгосрочная аренда: ОЭЗ предлагают аренду на срок до 49 лет, обеспечивая стабильность для инвесторов.
- Политика выхода: Определены условия выхода из ОЭЗ, включая штрафные санкции за несоблюдение инвестиционных или операционных обязательств.

Управление и администрирование

- Централизованное и региональное управление: Хотя ОЭЗ входят в национальную программу, управление часто осуществляется региональными органами или специализированными агентствами.
- Система «одного окна»: Компании получают централизованную поддержку по вопросам лицензирования, таможенного оформления и налоговой отчетности.
- Стандарты прозрачности: ОЭЗ проходят регулярные проверки на соответствие законодательству и предотвращение коррупции.

Инфраструктура и доступность ресурсов

- Качество инфраструктуры: ОЭЗ должны обеспечивать со-

временные дороги, коммунальные сети и телекоммуникации, адаптированные к нуждам отрасли.
- Доступность ресурсов: Близость к сырью, квалифицированным кадрам и другим ключевым ресурсам играет важную роль. Пример: ОЭЗ вблизи энергетических объектов привлекают энергоемкие производства.
- Требования к устойчивому развитию: Новые ОЭЗ все чаще включают экологически чистую инфраструктуру и методы устойчивого развития.

Интеграция с общей экономической политикой

- Соответствие национальным целям: ОЭЗ являются частью более широкой стратегии России по диверсификации экономики, снижению зависимости от нефти и газа и стимулированию инноваций.
- Экспортная ориентация: Многие ОЭЗ направлены на развитие экспортного потенциала России, предлагая логистические преимущества и выход на международные рынки.
- Связь с Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС): ОЭЗ привлекают компании, использующие торговые соглашения России с государствами ЕАЭС.

Оценка эффективности и мониторинг

Ключевые показатели: ОЭЗ оцениваются по объему инвестиций, числу созданных рабочих мест, росту экспорта и налоговым поступлениям.
Обратная связь с инвесторами: Регулярные опросы и аналитика помогают улучшить условия работы ОЭЗ.

Основные проблемы, связанные с критериями

1. Дублирование регулирования: Некоторые ОЭЗ сталкиваются с конфликтами между федеральными и региональными законами, что создает путаницу для инвесторов.
2. Высокие барьеры для входа: Минимальные пороги инвестиций могут отпугнуть малый и средний бизнес.
3. Неравномерное развитие: Не все ОЭЗ достигают поставленных целей, что приводит к разнице в успехе между зонами, такими как «Алабуга», и менее эффективными проектами.

Благодаря строгим критериям и целевым стимулам российские ОЭЗ создают благоприятную среду для бизнеса, способствуя экономическому росту и инновациям.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЮ – ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Иностранные инвестиции в Россию предлагают множество возможностей благодаря обширным природным ресурсам, крупному внутреннему рынку и развивающимся секторам экономики. Несмотря на определенные вызовы, стратегические инициативы правительства и партнерства с не западными странами способствуют улучшению инвестиционного климата.

Экономическая ситуация

- *Богатые природные ресурсы:* Россия является одним из крупнейших мировых производителей нефти, природного газа и полезных ископаемых, что создает значительные возможности для иностранных инвесторов в энергетическом и сырьевом секторах.
- *Крупный потребительский рынок:* С населением более 140 миллионов человек и растущим средним классом Россия предлагает значительный потребительский потенциал, особенно в крупных городах, таких как Москва и Санкт-Петербург.
- *Развивающиеся сектора:* Технологии, сельское хозяйство и производство демонстрируют быстрый рост, привлекая иностранные инвестиции в инновации и развитие.

Инвестиционные возможности

СЕКТОР	ВОЗМОЖНОСТИ
Энергетика	Разведка, переработка и строительство трубопроводов для нефти и газа
Технологии и инновации	Развитие стартапов в сфере ИТ, услуг и государственных инициатив
Инфраструктура	Долгосрочные инвестиции в модернизацию транспорта и строительства
Сельское хозяйство	Инвестиции в производство продуктов питания, их переработку и экспорт

Преодоление вызовов

- *Санкции:* Несмотря на западные санкции, Россия успешно привлекает инвестиции из стран Азии, Ближнего Востока и государств БРИКС, диверсифицируя экономические партнерства.

- *Упрощение регулирования:* В России принимаются меры по снижению бюрократических барьеров и упрощению законодательства для повышения удобства ведения бизнеса.
- *Стабильность валюты:* Экономическая политика способствует снижению рисков валютных колебаний, обеспечивая более стабильные условия для инвесторов.

Ключевые иностранные инвесторы

- *Китай* активно инвестирует в энергетический сектор, инфраструктуру и технологии в рамках инициативы «Один пояс, один путь».
- *Германия* сосредоточена на автомобилестроении и промышленном производстве, используя квалифицированную рабочую силу в России.
- *Турция* активно участвует в строительстве и торговле, пользуясь стратегическими соглашениями о сотрудничестве.
- *Ближний Восток* проявляет растущий интерес к энергетическим проектам и инвестициям в сельское хозяйство.

Государственная политика

- *Налоговые льготы:* Особые экономические зоны (ОЭЗ) предлагают сниженные налоговые ставки и административные преференции, делая их привлекательными для иностранных инвесторов.
- *Возможности локализации:* Иностранным компаниям предоставляются стимулы для создания производств в России, что повышает их конкурентоспособность на внутреннем рынке.
- *Поддержка стратегических отраслей:* В то время как оборонный и телекоммуникационный секторы находятся под строгим контролем, сферы технологий и сельского хозяйства получают значительные стимулы.

Современные тенденции

- *Ориентация на не западные партнерства:* Укрепление связей с БРИКС и Ближним Востоком способствует диверсификации источников инвестиций и снижению зависимости от традиционных рынков.
- *Программы импортозамещения:* Государственные инициативы по поддержке отечественного производства создают новые возможности для локализованных инвестиций.

- *Инновации и устойчивое развитие:* Повышенный интерес к возобновляемым источникам энергии и устойчивым технологиям открывает новые перспективы для международного сотрудничества.

Обширные природные ресурсы, стратегическое расположение и активная государственная поддержка создают благоприятный инвестиционный климат в России. Несмотря на вызовы, страна демонстрирует приверженность модернизации, инновациям и развитию международного партнерства, что делает ее перспективным направлением для долгосрочных инвестиций в энергетику, технологии и другие высокопотенциальные секторы.

СЕКТОРАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ

Энергетика и природные ресурсы

Нефть и газ:

- Россия является мировым лидером по добыче углеводородов.
- Крупнейшие инвесторы – компании из Китая, Индии и стран Ближнего Востока.
- Иностранные партнерства сосредоточены на добыче (upstream) и переработке (downstream).
- Пример: инвестиции Китая в газопровод «Сила Сибири».

Горнодобывающая промышленность:

- Богатые запасы золота, алмазов и редкоземельных металлов привлекают инвестиции.
- Активное участие компаний из Южной Африки и Канады.

Возобновляемые источники энергии:

- Ограниченный, но растущий интерес, особенно в проектах ветро- и солнечной энергетики.
- Основные инвесторы – европейские компании.

Производство и промышленность

Автомобильная промышленность:

- Ведущие инвесторы: Германия (Volkswagen, Mercedes-Benz), Япония (Toyota, Nissan), Южная Корея (Hyundai).

- Ориентация на строительство локализованных производственных мощностей.

Машиностроение и оборудование:
- Китай и Турция активно инвестируют в производство промышленного и тяжелого оборудования.

Химическая промышленность и удобрения:
- Россия – один из лидеров в химическом производстве.
- Значительные инвестиции поступают из стран Ближнего Востока.

Технологии и инновации

ИТ и разработка программного обеспечения:
- Россия известна высококвалифицированными кадрами в сфере технологий.
- Инвесторы – американские компании (до санкций) и азиатские фирмы, особенно в области ИИ и кибербезопасности.

Электронная коммерция и цифровые платформы:
- Крупные международные игроки, такие как Alibaba (Китай), вкладываются в российские e-commerce проекты.

Телекоммуникации:
- Из-за ограничений нацбезопасности сектор имеет ограниченное иностранное участие.
- Однако есть сотрудничество в сфере производства оборудования и развития инфраструктуры.

Сельское хозяйство и пищевая промышленность

Земельные инвестиции:
- Плодородные земли России привлекают инвесторов из Китая и стран Ближнего Востока.

Переработка продуктов питания и экспорт:
- Основные направления – зерно, мясо и молочные продукты.
- Иностранные компании инвестируют в перерабатывающие предприятия для локального потребления и экспорта.

Недвижимость и инфраструктура

Коммерческая недвижимость:

- Активные инвесторы – Турция, ОАЭ, Южная Корея.
- Основные проекты: торговые центры, офисные здания, отели.

Транспортная инфраструктура:

- Совместные проекты по строительству железных дорог и модернизации аэропортов с Китаем и европейскими фирмами.

Финансовые услуги

Банковский сектор:

- Европейские и китайские банки сохраняют доли в российских финансовых учреждениях.

Страхование и финтех:

- Иностранные инвестиции сосредоточены на цифровом банкинге и платежных системах.

Розничная торговля и потребительские товары

Сети розничной торговли:

- Крупные западные компании, такие как IKEA, Auchan и Metro, ранее активно инвестировали, но некоторые покинули рынок после санкций 2022 года.

Потребительская электроника:

- Китайские компании, такие как Huawei и Xiaomi, доминируют на российском рынке.

Изменения в секторе после санкций

Рост инвестиций из не западных стран:

- С 2014 года, а особенно после 2022 года, усилилось присутствие Китая, Индии и Турции.

Импортозамещение:

- Правительство России активно продвигает локальное производство, особенно в сельском хозяйстве, технологиях и промышленности.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПО РЕГИОНАМ РОССИИ

Иностранные инвестиции в России существенно различаются в зависимости от региона, учитывая доступность ресурсов, промышленную специализацию и региональные экономические стратегии. Ниже представлен обзор иностранных инвестиций по федеральным округам России.

Центральный федеральный округ (Москва и область)

Ключевые отрасли: финансы, технологии, недвижимость, товары народного потребления.

Иностранные инвесторы:

- Москва является экономическим центром России, привлекая штаб-квартиры и офисы международных корпораций.
- Основные инвесторы: европейские банки, китайские технологические компании, ближневосточные девелоперы.

Крупные проекты:

- Развитие офисных пространств.
- Строительство элитных торговых центров.
- Технологические и IT-хабы.

Северо-Западный федеральный округ (Санкт-Петербург и область)

Ключевые отрасли: производство, судостроение, логистика, туризм.

Иностранные инвесторы:

- Финские и немецкие компании лидируют в производстве и логистике.
- Китайские и корейские фирмы инвестируют в судостроение и портовую инфраструктуру.

Крупные проекты:

- Расширение портов Балтийского моря.
- Строительство новых производственных мощностей.

Сибирский федеральный округ

Ключевые отрасли: энергетика, добыча полезных ископаемых, сельское хозяйство.

Иностранные инвесторы:

- Китайские компании активно инвестируют в добычу полезных ископаемых и энергетические проекты.
- Ближневосточные инвесторы вкладываются в сельскохозяйственные земли и производство продуктов питания.

Крупные проекты:

- Газопровод «Сила Сибири», соединяющий Россию с Китаем.
- Добыча угля и драгоценных металлов в Красноярском крае и Иркутске.

Дальневосточный федеральный округ

Ключевые отрасли: энергетика, рыболовство, сельское хозяйство, логистика.

Иностранные инвесторы:

- Китай, Япония и Южная Корея инвестируют в энергетику, рыбный промысел и логистику.
- Индия проявляет интерес к добыче нефти и газа.

Крупные проекты:

- Развитие Свободного порта Владивосток и Особых экономических зон (ОЭЗ).
- Расширение Транссибирской магистрали и транспортной инфраструктуры.

Южный федеральный округ (Краснодар, Ростов-на-Дону и др.)

Ключевые отрасли: сельское хозяйство, недвижимость, туризм.

Иностранные инвесторы:

- Турецкие компании активно вкладываются в строительство и агропромышленный сектор.
- Ближневосточные инвесторы заинтересованы в сельском хозяйстве.

Крупные проекты:

- Развитие курортов на Черноморском побережье.
- Аграрно-промышленные комплексы для экспорта зерна.

Приволжский федеральный округ
Ключевые отрасли: автомобилестроение, нефтепереработка, химическая промышленность.

Иностранные инвесторы:
- Немецкие и японские автоконцерны (Volkswagen, Toyota) построили заводы в регионе.
- Ближневосточные компании вкладываются в нефтепереработку и нефтехимию.

Ключевые регионы:
- Татарстан и Самарская область – лидеры в промышленном и нефтехимическом секторах.

Уральский федеральный округ
Ключевые отрасли: горнодобывающая промышленность, металлургия, энергетика.

Иностранные инвесторы:
- Европейские и азиатские компании вкладываются в производство стали и редкоземельных металлов.
- Китайские компании активно участвуют в добыче угля и минеральных ресурсов.

Крупные проекты:
- Инвестиции в металлургические заводы Екатеринбурга.
- Совместные предприятия по добыче редкоземельных металлов.

Северо-Кавказский федеральный округ
Ключевые отрасли: сельское хозяйство, туризм, энергетика.

Иностранные инвесторы:
- Турецкие компании вкладываются в сельское хозяйство и гостиничный бизнес.
- Ближневосточные компании рассматривают проекты в сфере энергетики и курортного строительства.

Крупные проекты:
- Развитие курортов в Дагестане и Чечне.
- Аграрные проекты, ориентированные на халяльное производство.

Тенденции региональных инвестиций после санкций

Смещение акцента на восток: Дальний Восток и Сибирь стали основными направлениями для иностранных инвестиций благодаря укреплению связей с Азиатско-Тихоокеанским регионом.
Особые экономические зоны (ОЭЗ): ОЭЗ во Владивостоке и регионах Приволжья предлагают налоговые льготы для иностранных компаний.
Локализованное производство: Иностранные компании открывают заводы в Татарстане, Калужской области и других регионах для соответствия требованиям локализации.
Каждый регион России предлагает уникальные возможности для иностранных инвесторов, учитывая его природные ресурсы, промышленный потенциал и географическое положение.

ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОСТЬ В РОССИИ

Инвестиции в недвижимость в России занимают значительное место в портфелях как иностранных, так и отечественных инвесторов, что обусловлено урбанизацией, коммерческими возможностями и региональным развитием. Ниже представлен обзор тенденций, возможностей и вызовов в сфере инвестиций в недвижимость в России:

Ключевые сегменты инвестиций в недвижимость

Коммерческая недвижимость
Офисные помещения

- Спрос сосредоточен в Москве и Санкт-Петербурге, где международные корпорации открывают региональные представительства.
- Основными иностранными инвесторами являются компании из Европы и Ближнего Востока.

Значимые проекты: Московский международный деловой центр (Москва-Сити) – центр премиальных офисных помещений.

Торговая недвижимость

- Высокий спрос на торговые центры и комплексы, особенно в крупных городах.
- Турецкие и европейские компании исторически активно инвестировали в этот сектор.

Недавние тенденции: Увеличенное внимание к инфраструктуре электронной коммерции, включая склады и центры выполнения заказов.

Промышленная и логистическая недвижимость
- Растущий спрос на склады и логистические центры, особенно вблизи транспортных узлов и портов.
- Крупнейшие иностранные инвесторы – компании из Китая, Германии и Нидерландов.

Факторы роста: Расширение электронной коммерции и развитие инициативы «Один пояс, один путь».

Жилая недвижимость
Элитное жилье:
- Востребовано в Москве и Санкт-Петербурге, привлекает состоятельных клиентов.
- Иностранные девелоперы из ОАЭ и Турции активно вкладываются в премиальные жилые комплексы.

Доступное жилье:
- Государственные программы, такие как ипотечные субсидии, способствуют росту спроса на жилье для среднего класса.
- Доминируют отечественные застройщики, но есть потенциал для иностранных партнерств.

Курортная недвижимость
- Прибрежные регионы, такие как Сочи и Крым, привлекают инвестиции в загородные дома и курортную недвижимость.
- Интерес со стороны инвесторов из Ближнего Востока и Европы.

Гостиничный бизнес и туризм
Отели и курорты:
- Высокий потенциал в туристических регионах, таких как Москва, Санкт-Петербург, Сочи и Казань.
- Крупные международные гостиничные сети (Hilton, Marriott, Radisson) имеют значительное присутствие.

Недавние тенденции: Развитие бутик-отелей и эко-курортов в сельской местности и на побережье.

Многофункциональные комплексы:

- Проекты, сочетающие жилые, торговые и гостиничные объекты, особенно в крупных городах.
- Растущая популярность среди азиатских и ближневосточных инвесторов.

Региональные особенности

Москва и Санкт-Петербург:

Основные инвестиционные центры:

- Львиная доля инвестиций в офисную и торговую недвижимость.
- Высокий спрос на премиальные объекты и многофункциональные комплексы.

Юг России (Сочи, Крым, Краснодар):

Развитие туризма и курортов:

- Инвестиции в прибрежные курорты, гостиницы и загородную недвижимость.
- Высокий интерес со стороны Турции, ОАЭ и Китая.

Дальний Восток (Владивосток, Хабаровск):

Рост логистики и коммерческой недвижимости:

- Развитие логистических центров и жилых проектов.
- Привлечение азиатских инвесторов, особенно из Китая и Южной Кореи.

Сибирь и Урал:

Расширение промышленности и жилищного строительства:

- Строительство жилых комплексов вблизи растущих промышленных зон.
- Значительные инвестиции от местных и азиатских компаний.

Факторы, стимулирующие инвестиции в недвижимость

1. Урбанизация: Рост численности населения в городах, таких как Москва, Санкт-Петербург и Казань.
2. Бум электронной коммерции: Увеличенная потребность в складах и логистических объектах.
3. Развитие туризма: Строительство курортов и отелей для внутреннего и международного туризма.

4. Государственная поддержка: Стимулирование жилищного строительства, особенно доступного жилья.

Проблемы для иностранных инвесторов

- Санкции: Ограничения на финансирование и партнерство с западными инвесторами привели к смещению фокуса на Азию и Ближний Восток.
- Валютные риски: Колебания курса рубля могут влиять на доходность инвестиций.
- Регуляторные барьеры: Сложная бюрократия и законодательство требуют тщательной подготовки.
- Насыщенность рынка: В некоторых сегментах (например, элитная торговая недвижимость) возможна перенасыщенность.

Возможности в постсанкционный период

- Азиатские и ближневосточные партнерства: Растущий интерес со стороны Китая, Турции и ОАЭ к новым проектам.
- Экологически устойчивые проекты: Повышенный спрос на «зеленые» жилые и коммерческие объекты.
- Региональное развитие: Усиленный акцент на второстепенные города (Казань, Екатеринбург) и развивающиеся рынки Сибири и Дальнего Востока.

Недавние тенденции

- Смещение фокуса на складскую и логистическую недвижимость: Вызвано ростом электронной коммерции и потребностями цепочек поставок.
- Рост многофункциональных комплексов: Комбинирование коммерческой, жилой и гостиничной недвижимости.
- Инвестиции в цифровую инфраструктуру: Развитие дата-центров и IT-парков.
- Локальные партнерства: Многие иностранные компании сотрудничают с российскими застройщиками для преодоления регуляторных сложностей.

СУДЕБНАЯ СИСТЕМА РОССИИ

ВИДЫ СУДОПРОИЗВОДСТВ И СУДОВ

Правосудие в России осуществляют суды. Предусмотрены пять видов судопроизводств в государственных судах: конституционное, административное, уголовное, гражданское и арбитражное. Государственная судебная система России состоит из:

Конституционного суда России:

- высшая судебная инстанция, осуществляющая конституционное производство;
- проверяет соответствие законов и иных нормативно-правовых актов на соответствие Конституции России; разрешает споры между органами власти; дает толкование Конституции;
- проверяет конституционность законов и иных нормативно-правовых актов по жалобам физических и юридических лиц на нарушение конституционных прав и свобод, если исчерпаны все другие внутригосударственные средства судебной защиты (включая Верховный суд).

Верховного суда России:

- высшая судебная инстанция, осуществляющая надзор за судами в рамках гражданского, арбитражного, административного и уголовного производства;
- дает судам разъяснения по вопросам судебной практики на основе ее изучения и обобщения (в форме Постановлений и Обзоров судебной практики);
- разрешает дела об оспаривании нормативных правовых актов Президента, Правительства, федеральных органов исполнительной власти, Генеральной прокуратуры, Центрального банка Российской Федерации.

Федеральных судов общей юрисдикции:

- суды, осуществляющие гражданское, уголовное и административное судопроизводство;
- в рамках гражданского судопроизводства рассматривают споры, возникающие из гражданских, семейных, трудовых, жилищных, земельных и экологических правоотношений;
- основной закон, регулирующий компетенцию судов общей

юрисдикции и правила гражданского судопроизводства в России – Гражданский процессуальный кодекс РФ («ГПК»).

Арбитражных судов:
- суды, осуществляющие арбитражное судопроизводство;
- разрешают экономические споры и корпоративные споры;
- основной закон, регулирующий компетенцию арбитражных судов и правила арбитражного судопроизводства в России – Арбитражный процессуальный кодекс РФ («АПК»).

Мировых судей:
- осуществляют гражданское судопроизводство;
- рассматривают очень ограниченный перечень имущественных и семейных споров;
- выдают судебные приказы.

Споры между равноправными субъектами рассматриваются в рамках двух производств – гражданском и арбитражном. Именно о них речь пойдет в разделах про суды общей юрисдикции и арбитражные суды.

Несмотря на наличие развитой системы государственного судопроизводства бизнесмены всё чаще стараются передавать споры со своими контрагентами на рассмотрение третейских судов. Причины этому – более квалифицированное разрешение споров за счет более компетентных арбитров, оперативные сроки разрешения споров и отсутствие чрезмерного судейского усмотрения в части снижения неустоек, защиты слабой стороны спора и т.д.

Судебные инстанции и обжалование

Решение суда первой инстанции независимо от вида судопроизводства может быть обжаловано в апелляционном порядке в вышестоящий суд.

Основаниями для отмены решения суда в *апелляционном порядке* являются:
- неправильное определение обстоятельств, имеющих значение для дела;
- недоказанность установленных судом первой инстанции обстоятельств, имеющих значение для дела;
- несоответствие выводов суда первой инстанции, изложенных в решении суда, обстоятельствам дела;

- нарушение или неправильное применение норм материального права (неверное применение или истолкование закона) или норм процессуального права (если такое нарушение могло привести к принятию неправильного решения).

Также в любом случае подлежит отмене решение, которое вынесено в отсутствие кого-либо из лиц, участвующих в деле и ненадлежащим образом извещенных о дате судебного заседания, а также если в данном решении суд решил вопрос о правах и обязанностях лиц, которые не были привлечены к участию в деле.

По результатам рассмотрения апелляционной жалобы апелляционный суд может либо оставить решение суда первой инстанции в силе, либо отменить решение и принять по делу новый судебный акт, либо отменить решение и прекратить производство по делу.

Решение и апелляционное постановление могут быть обжалованы в суде кассационной инстанции.

Основаниями для отмены или изменения судебных постановлений *кассационным судом* являются несоответствие выводов суда, содержащихся в обжалуемом судебном постановлении, фактическим обстоятельствам дела, установленным судами первой и апелляционной инстанций, нарушение либо неправильное применение норм материального права или норм процессуального права.

Аналогично в любом случае подлежит отмене решение, которое вынесено в отсутствие кого-либо из лиц, участвующих в деле и ненадлежащим образом извещенных о дате судебного заседания, а также если в данном решении суд решил вопрос о правах и обязанностях лиц, которые не были привлечены к участию в деле.

По результатам рассмотрения кассационной жалобы кассационный суд может либо оставить обжалуемые судебные акты в силе, либо отменить обжалуемые акты и направить дело на новое рассмотрение в нижестоящий суд, либо изменить или отменить судебные акты (иди один из них) и принять по делу новый судебный акт, если допущена ошибка в применении и (или) толковании норм материального права (т.е. если судебная ошибка не связана с фактическими обстоятельствами), либо отменить судебные акты и прекратить производство по делу.

Если лицо не согласно с мнением кассационного суда, оно может обратиться с *кассационной жалобой в Верховный суд* (профессиональное сообщество юристов называет эту стадию «вторая кассация»).

Основаниями для отмены или изменения Верховным судом судебных постановлений в кассационном порядке являются существенные нарушения норм материального права и (или) норм процессуального права, которые повлияли на исход дела, и, без устранения которых, невозможны восстановление и защита нарушенных прав, свобод и законных интересов, а также защита охраняемых законом публичных интересов.
Поскольку для обжалования в рамках «второй кассации» нужны существенные нарушения, на практике Верховный суд рассматривает очень небольшое количество кассационных жалоб (большинству кассационных жалоб судья-фильтр Верховного суда отказывает в принятии кассационной жалобы к рассмотрению по существу).
Пересмотр судебных актов Верховным судом в *порядке надзора* является еще более экстраординарным явлением, чем пересмотр в рамках «второй кассации».
Основанием для отмены судебного акта в порядке надзора является нарушение судебным постановлением конституционных прав человека и гражданина, нарушение прав и законных интересов неопределенного круга лиц или публичных интересов, или нарушение единообразия в толковании и применении судами норм права.
Помимо изложенного судебные постановления, вступившие в законную силу, могут быть пересмотрены по вновь открывшимся (существовали на момент вынесения решения, но не были известны) или новым обстоятельствам (появились после принятия решения, но влияют на решение).

Обеспечительные меры
По заявлению лиц, участвующих в деле, судья или суд может принять меры по обеспечению иска. Данные меры принимаются судом, если непринятие обеспечительных мер может затруднить или сделать невозможным исполнение решения суда.
Мерами по обеспечению иска могут быть:

- наложение ареста на имущество;
- запрещение совершать определенные действия (например, регистрационные действия с имуществом);
- приостановление взыскания по исполнительному документу, если должник оспаривает судебный акт, по результатам которого выдан исполнительный лист;

- запрещение совершать сделки и другие действия в отношении акций, долей в уставном капитале хозяйственных обществ и товариществ;
- запрещение органам юридического лица принимать решения по вопросам, относящимся к предмету спора или непосредственно с ним связанным.

Лицо, в отношении которого были применены меры, вправе обжаловать их применение либо просить замену одной обеспечительной меры на другую.

Исполнение решений судов

Исполнение решения суда может быть добровольным и принудительным.

Для использования механизма принудительного исполнения необходимо обратиться в суд, вынесший решение по делу, с заявлением о выдаче исполнительного листа.

После получения исполнительного листа заявитель может либо предъявить его в банк (если известно, что должник имеет счет в указанном банке), либо передать службе судебных приставов, которая начнет исполнительное производство.

В рамках исполнительного производства судебный пристав проверяет информацию о денежных средствах должника и осуществляет принудительное списание в пользу кредитора.

Если денежные средства отсутствуют или их недостаточно для полного удовлетворения требований, судебный пристав переходит к выявлению имущества должника и его реализации.

Распределение судебных расходов на судебное разбирательство

Сторона, в пользу которой вынесено решение, вправе получить от другой стороны возмещение своих судебных издержек (на представителей, оплату государственной пошлины, почтовые расходы, командировочные расходы и т.д.) в разумных пределах.

На практике это означает, что государственные суды часто снижают суммы заявленных расходов. В указанном плане третейские суды действуют более лояльно по отношению к стороне, выигравшей спор, и как правило взыскивают расходы в полном объеме или несущественно снижая их.

Если истец отказался от иска, судебные расходы не возмещают-

ся ответчиком. Наоборот, истец возмещает ответчику издержки в связи с судебным делом.
Если ответчик добровольно исполнил требования после предъявления иска, понесенные истцом расходы подлежат взысканию с ответчика.
При заключении мирового соглашения стороны должны предусмотреть порядок распределения судебных расходов.

СУДЫ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ / COURTS OF GENERAL JURISDICTION

Суды общей юрисдикции («СОЮ») рассматривают следующие споры:

- споры, возникающие из гражданских, семейных, трудовых, жилищных, земельных и экологических правоотношений;
- споры между физическими лицами (не предпринимателями) об авторстве на результаты интеллектуальной деятельности;
- корпоративные споры, но только в отношении некоммерческой организации.

Сторонами споров могут быть физические и юридические лица (независимо от гражданства или места регистрации) и органы государственной власти. Ключевым отличием СОЮ от арбитражных судов является тот факт, что СОЮ не рассматривают дела, которые связаны с осуществлением предпринимательской или иной экономической деятельности.

Процедуры, в соответствии с которыми рассматриваются дела
Дела, рассматриваемые в СОЮ, разрешаются по определенным процедурам:

- приказное производство – рассматриваются требования о взыскании денежных сумм или об истребовании движимого имущества от должника на сумму не более 500 000 руб. (около 5000 долларов США). В рамках данного производства могут быть рассмотрены только те требования, которые основаны на нотариально удостоверенной сделке, сделке в письменной форме, а также требования о выплате работнику заработной платы и иных аналогичных выплат. Особенность приказного производства состоит в том, что судебный приказ выносится судьей без вызова сторон (без проведения судебного заседания) в кратчайшие сроки (10 дней со дня поступления заявления в суд);
- исковое производство – спор рассматривается судьей в су-

дебном заседании, где у истца и ответчика есть возможность давать пояснения по делу (наиболее часто используемое при наличии между истцом и ответчиком спора о праве);
- упрощенное производство – спор рассматривается без вызова сторон и может быть связан только с денежными или имущественными требованиями на сумму до 250 000 руб.;
- заочное производство – спор рассматривается без ответчика, который надлежащим образом был уведомлен о судебном заседании, но не явился на него. Особенность процесса в том, что ответчик, не участвующий в деле по уважительным причинам, может попросить отменить заочное решение, и тогда дело будет возобновлено с его участием.

Также СОЮ рассматривают дела в рамках особого производства:
- об установлении фактов, имеющих юридическое значение;
- об усыновлении (удочерении) ребенка;
- о признании гражданина безвестно отсутствующим или умершим;
- об ограничении дееспособности;
- о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам (вызывное производство);
- о внесении исправлений или изменений в записи актов гражданского состояния;
- по заявлениям о совершенных нотариальных действиях или об отказе в их совершении.

Помимо рассмотрения споров в СОЮ рассматриваются требования о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов, включая третейские суды, и о выдаче исполнительных листов на решения российских третейских судов.

Подсудность (вертикальная структура судов)

Вертикальная структура СОЮ состоит из следующих элементов:
- мировые судьи;
- районные суды;
- суды субъектов РФ;
- ВС РФ.

Практическое значение данного деления состоит в том, что каждый суд вправе рассматривать только конкретные требования.

Мировые судьи рассматривают имущественные споры на сумму до 50 000 руб. (около 500 долларов США), дела о расторжении

брака, если отсутствует спор о детях, а также споры о защите прав потребителей на сумму до 100 000 руб. (около 1000 долларов США). Также мировые судьи выдают судебные приказы.
Районные суды рассматривают все дела, которые не подсудны мировым судьям и вышестоящим судам (судам субъектов и ВС РФ), то есть в основном именно данные суды являются первой инстанцией по рассмотрению споров.
Суды субъектов РФ в качестве суда первой инстанции рассматривают дела о признании и исполнении решений иностранных судов и иностранных третейских судов (арбитражей).
Верховный суд в качестве суда первой инстанции рассматривает ограниченный и специфичный круг требований, и в ординарных делах является судом кассационной или надзорной инстанции.

Государственные пошлины за обращение в СОЮ

ВИД/РАЗМЕР ТРЕБОВАНИЯ	РАЗМЕР ГОСПОШЛИНЫ
до 100 000 рублей	4000 рублей
1 000 000 рублей	25 000 рублей
10 000 000 рублей	87 000 рублей
50 000 000 рублей	214 000 рублей
100 000 000 рублей	314 000 рублей
>100 000 000 рублей	314 000 рублей + 0,15% от суммы, превышающей 100 000 000 рублей, но не более 900 000 рублей
Апелляционная жалоба от физического лица	3000 рублей
Апелляционная жалоба от юридического лица	15 000 рублей
Кассационная жалоба от физического лица	5000 рублей
Кассационная жалоба от юридического лица	20 000 рублей
Кассационная или надзорная жалоба в ВС РФ от физического лица	7000 рублей
Кассационная или надзорная жалоба в ВС РФ от юридического лица	25 000 рублей

Представительство интересов в СОЮ

Представителями у мировых судей и в районных судах (первая инстанция для большинства дел) могут быть любые лица, которые имеют доверенность на представление интересов в суде.

Представителями в судах субъектов, кассационных судах и ВС РФ могут быть только лица с высшим юридическим образованием.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ АРБИТРАЖНЫЕ СУДЫ / STATE ARBITRAZH COURTS

Арбитражные суды рассматривают споры, возникшие в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности.

Арбитражные суды обладают исключительной компетенцией на рассмотрение:

- дел о банкротстве (независимо от субъекта: это может быть как организация, так и физическое лицо, в том числе не имеющее статус индивидуального предпринимателя и не осуществляющее предпринимательскую деятельность);
- корпоративных споров в связи с участием в коммерческих организациях (споры о реорганизации и ликвидации организаций; о владении акциями и долями организаций и т.д.).

Также в систему арбитражных судов входит Суд по интеллектуальным правам.

Обязательный претензионный порядок

Споры о взыскании денежных средств по требованиям, возникшим из сделок или вследствие неосновательного обогащения, могут быть переданы на разрешение арбитражного суда только после принятия сторонами мер по досудебному урегулированию (по общему правилу 30 дней на урегулирование претензии, если в ней не указано иное).

Процедуры, в соответствии с которыми рассматриваются дела

Аналогично с ГПК дела, рассматриваемые в арбитражных судах, разрешаются по определенным процедурам:

- исковое производство – спор рассматривается судьей в судебном заседании, где у истца и ответчика есть возможность давать пояснения по делу (основная процедура, которая используется при наличии между истцом и ответчиком спора о праве);

- производство по делам, возникающим из административных и иных публичных правоотношений – данная процедура предполагает рассмотрение дел об оспаривании (1) нормативных правовых актов и разъяснений законодательства, а также об оспаривании (2) ненормативных правовых актов, решений и действий (бездействия) государственных органов и организаций, наделенных государственными или иными публичными полномочиями, должностных лиц. Проходит по правилам общего искового производства, но с отдельными особенностями (бремя доказывания возложено не на заявителя, а на государственный орган, действия которого оспаривается);
- упрощенное производство – спор рассматривается без вызова сторон и может быть связан только с денежными или имущественными требованиями на сумму до 1,2 млн. для организаций и до 600 тыс. руб. для индивидуальных предпринимателей; независимо от суммы требований в упрощенном порядке рассматриваются споры, в рамках которых должник признает долг, но не платит его; также в порядке упрощенного производства могут быть обжалованы ненормативные акты и решения государственных органов о взыскании средств или имущества.
- приказное производство – рассматриваются требования только о взыскании денежных сумм, в т.ч. обязательных платежей, до 750 тыс. рублей. В рамках данного производства могут быть рассмотрены только те требования, которые основаны на нотариально удостоверенной сделке, сделке в письменной форме, а также требования о выплате работнику заработной платы и иных аналогичных выплат. Особенность приказного производства состоит в том, что судебный приказ выносится судьей без вызова сторон (без проведения судебного заседания) в кратчайшие сроки (10 дней со дня поступления заявления в суд).

Арбитражные суды также рассматривают дела об установлении юридически значимых фактов.

Подсудность (вертикальная структура судов)

В отличие от СОЮ первой судебной инстанцией арбитражных судов является только арбитражный суд субъекта (например, Арбитражный суд г. Москвы). Исключением из этого правила Суд по интеллектуальным правам, который по правилам первой

инстанции рассматривает следующие споры:

- дела об оспаривании нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти в сфере патентных прав и прав на права на секреты производства (ноу-хау), прав на средства индивидуализации юридических лиц;
- дела по спорам о предоставлении или прекращении правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности (за исключением авторских и смежных прав), в т.ч. дела (1) об оспаривании решений Роспатента, (2) об установлении патентообладателя, (3) о признании недействительными патента или решения о предоставлении правовой охраны товарному знаку, (4) о досрочном прекращении правовой охраны товарного знака вследствие его неиспользования.

Апелляционной инстанцией являются Арбитражные апелляционные суды №1-21.

Кассационной инстанцией выступают Арбитражные суды округов (10 судов). Если речь идет о спорах по интеллектуальным правам (и это не те споры, которые СИП рассматривает как первая инстанция), кассационной инстанцией выступает Суд по интеллектуальным правам.

Второй кассационной инстанцией, как и надзорной инстанцией выступает Верховный суд РФ.

Государственные пошлины за обращение в арбитражные суды

ВИД/РАЗМЕР ТРЕБОВАНИЯ	РАЗМЕР ГОСПОШЛИНЫ
до 100 000 рублей	10 000 рублей
1 000 000 рублей	55 000 рублей
10 000 000 рублей	325 000 рублей
50 000 000 рублей	725 000 рублей
100 000 000 рублей	975 000 рублей
>100 000 000 рублей	725 000 рублей + 0,5% суммы, превышающей 50 000 000 рублей, но не более 10 000 000 рублей

ВИД/РАЗМЕР ТРЕБОВАНИЯ	РАЗМЕР ГОС-ПОШЛИНЫ
Апелляционная жалоба от физического лица	10 000 рублей
Апелляционная жалоба от юридического лица	30 000 рублей
Кассационная жалоба от физического лица	20 000 рублей
Кассационная жалоба от юридического лица	50 000 рублей
Кассационная или надзорная жалоба в ВС РФ от физического лица	30 000 рублей
Кассационная или надзорная жалоба в ВС РФ от юридического лица	80 000 рублей

Представительство интересов в арбитражных судах

Представителями в арбитражных судах могут быть только лица с высшим юридическим образованием.

Представителями в Роспатенте (уполномоченный в РФ орган на разрешение определенных вопросов, связанных с патентами и товарными знаками) у граждан, которые постоянно проживают за пределами РФ, а также у иностранных юридических лиц могут быть только патентные поверенные, если международным договором РФ не предусмотрено иное.

Данное правило не применяется, если представитель иностранного юридического лица или постоянно проживающего за пределами РФ гражданина может предоставить Роспатенту адрес на территории РФ для переписки.

АДМИНИСТРАТИВНОЕ СУДОПРОИЗВОДСТВО / ADMINISTRATIVE JUDICIAL PROCEEDINGS

Понятие административного судопроизводства

Административное судопроизводство – это один из пяти видов судопроизводств, связанный с урегулированием споров в сфере административных и иных публичных правоотношений.

К административным и иным публичным правоотношениям относятся общественные отношения, складывающиеся в сфере государственного управления, осуществляемого государственными органами или иными лицами, наделенными отдельными государственными или иными публичными полномочиями.

Цель данного судопроизводства – защита нарушенных и закон-

ных интересов граждан и организаций и осуществление судебного контроля за законностью и обоснованностью осуществления государственных или иных публичных полномочий.
Административное судопроизводство проходит по правилам Кодекса административного судопроизводства (*«КАС РФ»*) и АПК РФ. Разграничение компетенции между АПК РФ (и арбитражными судами) и КАС РФ (и судами общей юрисдикции) установлено следующим образом: бОльшая часть споров в порядке административного судопроизводства подлежит рассмотрению в СОЮ, а арбитражные суды рассматривают дела, если они представляют собой споры, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности, или иные экономические споры.

Категории споров, рассматриваемых в рамках КАС РФ
Выделяются две группы дел, рассматриваемых в рамках КАС РФ:

- дела, связанные с неправомерными действиями государственных органов (оспаривание нормативных правовых актов и действий (бездействия) государственных органов, решений квалификационных коллегий судей, некоммерческих организаций, наделенных отдельными государственными или публичными полномочиями, в том числе саморегулируемых организаций);
- дела, связанные с осуществлением обязательного судебного контроля за соблюдением прав и свобод человека и гражданина, прав организаций (дела о прекращении деятельности политических партий, СМИ, общественного объединения или религиозной организации, о признании информационных материалов экстремистскими и об ограничении доступа к информации в сети «Интернет», о взыскании денежных сумм в счет уплаты установленных законом обязательных платежей и санкций с физических лиц и др.).

Административное судопроизводство состоит из аналогичных АПК РФ и ГПК РФ стадий – первая, апелляционная, кассационная и надзорная инстанции, а также пересмотр вступивших в законную силу судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.
Аналогично с АПК РФ и ГПК РФ дела в административном судопроизводстве могут рассматриваться в общем и упрощенном порядках.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ / INTERNATIONAL ARBITRATION

Понимание законодательства Российской Федерации в сфере арбитража значимо для тех лиц, кто выбирает в качестве места (seat) арбитража – Россию и/или соглашается на применимое процессуальное право – российское. Национальное законодательство РФ также имеет важное значение, если стороны согласовали в качестве места разрешения спора – российский арбитражный институт.

Ключевым законом, регламентирующим сферу международного арбитража в России, является Закон РФ от 07.07.1993 №5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» (*«Закон о МКА»*), который берет начало из Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже.

В сферу действия Закона о МКА относятся споры, возникающие из гражданско-правовых внешнеторговых отношений, если:

1. коммерческое предприятие хотя бы одной стороны находится за границей;
2. любое место, где должна быть исполнена значительная часть сделки или место, с которым наиболее тесно связан предмет спора, находится за границей;
3. споры, возникшие в связи с осуществлением иностранных инвестиций на территории России или российских инвестиций за границей.

Важными аспектами в контексте российского регулирования международного арбитража являются:

- Арбитражное соглашение должно быть заключено в письменной форме.
- Письменная форма арбитражного соглашения признается при (1) обмене электронными сообщениями, (2) обмене иском и отзывом, в которых одна сторона заявляет о наличии соглашения, а другая против этого не возражает, (3), а также, если арбитражная оговорка содержится в подписанном сторонами договоре.
- Если стороны не договорились об ином, арбитражное соглашение по спору распространяется на любые сделки между сторонами третейского соглашения, направленные на исполнение, изменение или расторжение договора, а также на споры, связанные с заключением такого договора, его вступлением в силу, изменением, прекращением, действительностью.

- Правила арбитража, на которые ссылается арбитражное соглашение, рассматриваются в качестве неотъемлемой части арбитражного соглашения.

Споры, которые не могут быть рассмотрены в арбитраже:

- об установлении фактов, имеющих юридическое значение;
- об усыновлении (удочерении) ребенка;
- о признании гражданина безвестно отсутствующим или об объявлении гражданина умершим;
- об ограничении дееспособности гражданина, о признании гражданина недееспособным, об ограничении или о лишении несовершеннолетнего в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет права самостоятельно распоряжаться своими доходами;
- об объявлении несовершеннолетнего полностью дееспособным (эмансипации);
- о признании движимой вещи бесхозяйной и признании права муниципальной собственности на бесхозяйную недвижимую вещь;
- о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам (вызывное производство);
- о внесении исправлений или изменений в записи актов гражданского состояния;
- по заявлениям о совершенных нотариальных действиях или об отказе в их совершении;
- по заявлениям о восстановлении утраченного судебного производства;
- споры в отношении регистрируемых прав на недвижимое имущество;
- споры по государственным закупкам;
- споры, возникающие из семейных отношений;
- споры, возникающие из трудовых отношений;
- споры, возникающие из наследственных отношений;
- споры о приватизации государственного и муниципального имущества;
- споры о возмещении вреда, причиненного жизни и здоровью;
- споры о выселении граждан из жилых помещений;
- споры, возникающие из отношений, связанных с возмещением вреда, причиненного окружающей среде;

- споры о несостоятельности (банкротстве);
- споры о защите интеллектуальных прав с участием организаций, осуществляющих коллективное управление авторскими и смежными правами и иные;
- споры из административных и иных публичных правоотношений;
- споры, вытекающие из деятельности нотариусов по удостоверению сделок с долями в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью.

Важно! В России корпоративные споры являются ограниченно арбитрабельными.

К категории корпоративных споров, запрещенных рассмотрению в арбитраже, относятся:

1) Споры о созыве общего собрания участников юридического лица.

2) Споры, связанные с приобретением и выкупом размещенных акций.

3) Споры, связанные с оспариванием ненормативных правовых актов, решений и действий (бездействия) государственных органов, органов местного самоуправления, иных органов, организаций, наделенных федеральным законом отдельными государственными или иными публичными полномочиями, должностных лиц.

4) Споры, связанные с исключением участников юридических лиц.

Остальные корпоративные споры могут быть переданы в арбитраж с соблюдением следующих условий.

- местом арбитража является Россия.
- спор администрируется постоянно действующим арбитражным учреждением («ПДАУ»).
- у ПДАУ утверждены и опубликованы специальные правила разбирательства корпоративных споров.

Признание и приведение в исполнение иностранных арбитражных решений в России

Россия является участницей Нью-Йоркской Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 года. Соответственно на территории России должны признаваться

иностранные арбитражные решения, вынесенные в странах, участницах конвенции (при соблюдении остальных формальных требований).

Формальные требования к арбитражному решению для признания в РФ:

1) арбитражное решение вступило в законную силу;
2) должник по решению был своевременно и надлежащим образом извещен об арбитражном разбирательстве;
3) рассмотренный спор не относится к исключительной компетенции российского суда;
4) отсутствует вступившее в законную силу решение суда в России по тому же делу;
5) на рассмотрении российского суда не находится тоже самое дело, по которому вынесено решение;
6) не истек 3-летний срок давности приведения решения иностранного суда к принудительному исполнению;
7) исполнение решения не противоречит публичному порядку Российской Федерации.

Требования к форме заявления о признании и приведении в исполнение Приложения[1]:

1. Удостоверенная надлежащим образом копия иностранного арбитражного решения (оригинал с подписями арбитров или копия, заверенная арбитражным институтом).
2. Документ, удостоверенный надлежащим образом и подтверждающий вступление решения иностранного суда в законную силу, если это не указано в тексте самого решения.
3. Подтверждение того, что должник был своевременно и в надлежащей форме извещен об иностранном арбитражном разбирательстве
4. Доверенность.
5. Подтверждение направления должнику копии заявления о признании и приведении в исполнение решения иностранного суда.
6. Нотариально-заверенный перевод документов, указанных в п.1-5 выше.
7. Оригинал арбитражного соглашения, на основании которого было вынесено решение.
8. Платежное поручение об уплате госпошлины за подачу заявления.

[1] Документы могут быть предоставлены в российский арбитражный суд в форме сканов электронно

БАНКРОТСТВО / INSOLVENCY

Банкротство может начаться двумя путями:

- лицо само обращается с заявлением о банкротстве;
- кредитор лица обращается с заявлением о банкротстве (в таком случае обязательно необходим судебный акт, который подтверждает наличие задолженности перед кредитором).

Юридическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, если:

- соответствующие обязательства и (или) обязанность не исполнены им в течение 3 месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены;
- размер требований в совокупности составляет не менее чем 2 миллиона рублей.
- Физическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, если:
- соответствующие обязательства и (или) обязанность не исполнены им в течение 3 месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены;
- размер требований в совокупности составляет не менее чем 500 тысяч рублей.

Процедуры для юридических лиц

В рамках процедуры банкротства имеются реабилитационные процедуры, которые направлены на восстановление платёжеспособности и сохранение предприятия (наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление) и ликвидационная процедура, направленная на ликвидацию компании по итогам расчета с кредиторами (конкурсное производство).

№1. Наблюдение (обязательная стадия)

Если арбитражный суд признает заявление о банкротстве обоснованным, он выносит определение о введении наблюдения. С даты введения наблюдения кредиторы юридического лица вправе заявить требования в реестр требований кредиторов («РТК») через арбитражный суд. Кроме того, автоматически вводятся следующие ограничения:

- участник не может выйти из юридического лица-должника и получить действительную стоимость доли;
- не допускается выплата дивидендов, доходов по долям

(паям), а также распределение прибыли между учредителями (участниками) должника;
- не начисляются неустойки (штрафы, пени) и иные финансовые санкции за неисполнение или ненадлежащее исполнение денежных обязательств и обязательных платежей, за исключением текущих платежей.

С момента введения наблюдения руководитель должника и иные органы управления продолжают осуществлять свои полномочия, но с ограничениями, например:
- сделки об отчуждении стоимости имущества более 5% от балансовой стоимости или выдача / получение займов и кредитов осуществляется только с согласия временного управляющего (*«Управляющий»*);
- органы управления должника не вправе принимать решения: о реорганизации и ликвидации должника; о создании организаций или об участии должника в иных юридических лицах; о создании филиалов и представительств и т.д.

В рамках данной процедуры Управляющий оценивает финансовое состояние должника, выявляет кредиторов и собирает первое собрание кредиторов, анализирует возможность восстановление платежеспособности должника.

Собрание кредиторов может решить, что в отношении должника должна быть введена процедура финансового оздоровления, внешнего управления или конкурсное производство.

№2. Финансовое оздоровление

Кредиторы могут решить, что в отношении должника должно быть введено финансовое оздоровление (*«ФО»*) либо сразу перейти к стадии внешнего управления / конкурсного производства.

Должник может обратиться к кредиторам с просьбой введения ФО, если разработает (1) план финансового оздоровления, (2) график погашения задолженности и укажет (3) срок введения ФО.

Новую процедуру в деле о банкротстве, например, ФО, вводит суд по ходатайству кредиторов.

Срок ФО – до 2 лет.

Последствия ФО: аналогично последствиям наблюдения (кредиторы могут предъявлять требования только через суд в РТК, за-

прещено распределять дивиденды и т.д.).
В ходе ФО органы управления должника осуществляют свои полномочия с ограничениями, которых становится больше: например, только с согласия Управляющего можно совершать сделки, которые (1) влекут за собой увеличение кредиторской задолженности должника более чем на 5% суммы РТК; (2) связаны с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения прямо либо косвенно имущества должника, за исключением реализации имущества должника, являющегося готовой продукцией (работами, услугами) в процессе обычной хозяйственной деятельности; (3) влекут за собой уступку прав требований, перевод долга; (4) влекут за собой получение займов (кредитов).
План ФО разрабатывается в случае, если участники должника не дали обеспечение требований кредиторов. Он должен быть разработан участниками и содержать обоснование возможности удовлетворения требований кредиторов в соответствии с графиком погашения задолженности.
График погашения задолженности должен быть разработан в любом случае и содержать пропорциональное удовлетворение требований кредиторов в соответствии с очередностью.
По итогам ФО может быть введена следующая процедура или прекращено дело о банкротстве в связи с полным исполнением обязательств перед кредиторами.
Совокупный срок ФО и внешнего управления не может превышать *2 года*.

№3. Внешнее управление
Внешнее управление вводится судом на основании решения кредиторов на срок не более 18 месяцев.
Ограничения в деятельности должника аналогичные предыдущим процедурам. Особенность заключается в том, что полномочия руководителя должника прекращаются, и управление делами должника возлагается на внешнего управляющего. Также прекращаются полномочия органов управления за исключением тех полномочий, которые связаны с увеличением уставного капитала и дополнительной эмиссии акций.
Управляющий осуществляет управленческую деятельность (заключает сделки и подает от имени должника иски о недействительности сделок / взыскании убытков) с согласия кредиторов.

На стадии внешнего управления Управляющий должен провести инвентаризацию имущества, разработать план внешнего управления, вести бухгалтерский учет, принимать меры по взысканию задолженности перед должником и т.д.
В рамках восстановления платежеспособности возможны:

- перепрофилирование производства;
- закрытие нерентабельных производств;
- взыскание дебиторской задолженности;
- продажа части имущества должника;
- уступка прав требования должника;
- увеличение УК должника за счет взносов участников и третьих лиц;
- размещение дополнительных обыкновенных акций должника (только по закрытой подписке);
- замещение активов должника (суть процедуры в том, что на базе имущества компании создаётся одно или несколько акционерных обществ (АО). Акции АО включаются в состав конкурсной массы должника и продаются на торгах или организованном рынке ценных бумаг. Полученные средства направляются на погашение задолженности.);
- иные меры по восстановлению платежеспособности должника.

На основании отчета Управляющего по итогам внешнего управления собрание кредиторов решает либо прекратить внешнее управление, либо продлить его срок, либо ввести конкурсное производство.

№4. Конкурсное производство

Конкурсное производство является заключительной стадией в процессе банкротства должника, в ходе которой удовлетворение требований кредиторов осуществляется путем реализации (продажи) имущества должника. Конкурсное производство вводится при невозможности осуществить расчеты с кредиторами.
Конечным результатом процедуры конкурсного производства является прекращение существования юридического лица.
Принятие арбитражным судом решения о признании должника банкротом влечет за собой открытие конкурсного производства (*«КП»*). КП вводится на срок до 6 месяцев, но может быть продлен на 6 месяцев. В исключительных случаях (которые на практике случаются довольно часто) возможно неоднократное продление

срока КП, например, если это необходимо для реализации имущества должника, завершения расчетов с кредиторами или для рассмотрения заявления о привлечении контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности.
Последствия введения конкурсного производства аналогичны предыдущим процедурам, в т.ч. прекращаются полномочия руководителя должника, иных органов управления.
Все имущество должника, имеющееся на дату открытия КП и выявленное в ходе КП, составляет конкурсную массу. Предмет залога учитывается отдельно и в случае реализации направляется на удовлетворение требований залогового кредитора. Требования кредиторов удовлетворяются за счет конкурсной массы.
С момента введения КП у кредиторов есть 2 месяца для заявления требований в реестр требований кредиторов.
Существует 5 очередей удовлетворения требований, и при этом требования кредиторов каждой очереди удовлетворяются после полного удовлетворения требований кредиторов предыдущей очереди, за исключением случая залогового кредитора.
Очередность удовлетворения требований:

- 1 очередь: требования граждан, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью;
- 2 очередь: требования по оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и по выплате вознаграждений авторам результатов интеллектуальной деятельности;
- 3 очередь: требования конкурсных кредиторов и уполномоченных органов.

Требования кредиторов 3 очереди по возмещению убытков в форме упущенной выгоды, взысканию неустоек (штрафов, пеней) и иных финансовых санкций, подлежат удовлетворению после погашения основной суммы задолженности и причитающихся процентов
Если кредитор опоздал и не заявил свое требование в течение 2 месяцев, а суд отказал в восстановлении срока на подачу (т.к. отсутствовали уважительные причины опоздания), его требования подлежат удовлетворению после кредиторов 1-3 очередей (т.е. шанс удовлетворения его требований минимальный).
Если в рамках одной очереди не хватает денежных средств на всех кредиторов, суммы распределяются пропорционально суммам требований.

Требования кредиторов, не удовлетворенные по причине недостаточности имущества должника, считаются погашенными.
На любой процедуре в банкротстве можно заключить мировое соглашение с кредиторами.

Субсидиарная ответственность контролирующих должника лиц

Стоит отметить, что в рамках дела о банкротстве к ответственности может быть привлечено контролирующее должника лицо (*«КДЛ»*) – участник, руководитель и т.д. – которое довело организацию до состояния банкротства или которое вовремя не обратилось в суд с заявлением о банкротстве от имени должника.
Под контролирующим должника лицом понимается физическое или юридическое лицо, имеющее либо имевшее не более чем за 3 года, предшествующих возникновению признаков банкротства, а также после их возникновения право давать обязательные для исполнения указания или возможность иным образом определять действия должника, в том числе по совершению сделок и определению их условий.
Возможность определять действия должника может достигаться:

- в силу нахождения с должником (руководителем или членами органов управления должника) в отношениях родства или свойства, должностного положения;
- в силу наличия полномочий совершать сделки от имени должника, основанных на доверенности, нормативном правовом акте либо ином специальном полномочии;
- в силу должностного положения (в частности, замещения должности главного бухгалтера, финансового директора должника либо участников с 50%, а также иной должности, предоставляющей возможность определять действия должника);
- иным образом, в том числе путем принуждения руководителя или членов органов управления должника либо оказания определяющего влияния на руководителя или членов органов управления должника иным образом.

Пока не доказано обратное (опровержимая презумпция), контролирующими должника лицами могут быть следующие лица:

- руководитель должника, член исполнительного органа должника, ликвидатор;
- лицо, которое имело право самостоятельно либо совместно с

заинтересованными лицами распоряжаться 50%+ голосующих акций АО / долей ООО, либо имело право назначать (избирать) руководителя должника (при этом по общему правилу не является контролирующим должника лицом участник, который владеет менее 10% акций / долей, и чье владение связано исключительно с получением дохода от владения акциями / долями);
- лицо, которое извлекало выгоду из незаконного или недобросовестного поведения генерального директора, члена совета директоров, участника.

Также в основу признания контролирующим должника лицом могут лечь любые неформальные личные отношения, например, совместное проживание (в том числе состояние в т.н. гражданском браке), длительная совместная служебная деятельность (в том числе военная служба, гражданская служба), совместное обучение (одноклассники, однокурсники) и т.п.

Основания, по которым КДЛ может быть привлечено к субсидиарной ответственности:
- если КДЛ довело организацию до банкротства, и отсутствует возможность полного удовлетворения требований кредиторов;
- если КДЛ (как правило руководитель) вовремя не обратился с заявлением о банкротстве организации.

В рамках *первого основания* КДЛ отвечает, если полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и (или) бездействия контролирующего должника лица.

По данному основанию ответственность наступает за заключение определенных сделок, которые наносят существенный вред кредиторам (например, заведомо убыточные сделки или сделки по отчуждению ключевого актива, после чего деятельность организации-должника затруднена или невозможна).

Размер ответственности в таком случае – размер всех требований кредиторов, включенных в РТК, а также заявленных после закрытия реестра, и требований кредиторов по текущим платежам.

В рамках второго основания КДЛ отвечает, если в течение 1 месяца с даты наступления признаков банкротства не обратился в суд с заявлением о банкротстве. Смысл данной обязанности заключается в том, чтобы организация, отвечающая признакам банкротства, не набирала новые долги, и сразу обращалась в суд для возможности восстановления платежеспособности.

Размер ответственности КДЛ по данному основанию ограничивается размером требований кредиторов, которые возникли после истечения месяца на подачу заявления о банкротстве после поступления признаков банкротства (т.е. все те требования, появления которых можно было избежать, если бы руководитель обратился с требованием о банкротстве).

Процедуры для физических лиц

В России существуют два вида банкротства физических лиц:

- внесудебное
- судебное.

Внесудебная процедура

Внесудебная процедура проводится без участия суда путем обращения в многофункциональный центр оказания государственных услуг. Данная процедура является бесплатной для должника.

Условиями для внесудебного банкротства являются:

- низкий размер требований – не менее 25 тысяч рублей и не более 1 миллиона рублей
- наличие оконченного или длящегося долгое время (7 лет) исполнительного производства в отношении гражданина, в результате которого задолженность не была взыскана в результате отсутствия у гражданина имущества.

После подачи заявления о внесудебном банкротстве информация об этом публикуется в Едином федеральном ресурсе сведений о банкротстве.

Гражданин в течение срока процедуры внесудебного банкротства не имеет права совершать сделки по получению займов, кредитов, выдаче поручительств и иные обеспечительные сделки.

У кредиторов есть 6 месяцев для того, чтобы найти имущество должника и обратиться в арбитражный суд с требованием о признании гражданина банкротом по общей процедуре банкротства. Если в течение срока процедуры внесудебного банкротства обнаружится имущество должника, которое способно удовлетворить требования кредиторов, процедура прекращается. Если в течение 6 месяцев имущество должника не будет найдено – он освобождается от всех имеющихся у него долгов в размере до 1 млн. рублей (задолженность перед кредиторами признается безнадежной к взысканию).

При этом освобождение гражданина от долгов осуществляется только по отношению к тем кредиторам, которые были заявлены должником при подаче заявления о внесудебном банкротстве.

Судебная процедура

Смысл судебной процедуры банкротства в отличие от внесудебной заключается в попытке удовлетворить хотя бы часть требований кредиторов.

С заявлением о банкротстве в суд может обратиться как сам гражданин, так и его кредитор.

Для судебной процедуры банкротства необходимо наличие следующих условий:

- требования к гражданину составляют не менее чем 500 тысяч рублей
- указанные требования не исполнены в течение 3 месяцев с даты, когда они должны быть исполнены.

Если с заявлением обращается сам гражданин, ему необязательно соответствовать этим критериям, если имеются обстоятельства, которые очевидно свидетельствуют о том, что он не в состоянии исполнить денежные обязательства в установленный срок, при этом гражданин отвечает признакам неплатежеспособности (гражданин перестал платить по долгам) или признакам недостаточности имущества (имущество должника меньше чем требования кредиторов).

Обязательным условием процедуры банкротства гражданина является полное раскрытие сведений о нем, его имуществе, вкладах, счетах; имуществе его супруга / супруги, иных родственников.

Если суд примет заявление о банкротстве, гражданину назначается финансовый управляющий.

Далее кредиторы вправе выбрать процедуру, по которой будет проходить банкротство:

- реструктуризация
- реализация имущества

В процессе реструктуризации кредиторы утверждают план реструктуризации долгов гражданина (может быть разработан как должником, так и кредиторами). Максимальный срок реструктуризации – 5 лет. План должен содержать положения о полном или частичном удовлетворении требований кредиторов.

Если план реструктуризации не утвержден (кредиторы с ним не согласны), суд сразу переходит к процессу реализации имущества гражданина. Если кредиторы не согласны с планом реструктуризации, суд может без их согласия утвердить план сроком на 3 года, если он по мнению суда способен удовлетворить требования кредиторов.

Как в процессе реструктуризации, так и в процессе реализации имущества сделки с имуществом должника осуществляются только с согласия финансового управляющего. Должник может тратить с обособленного счета до 50 тыс. рублей в месяц на личные нужды без одобрения финансового управляющего.

Реализация имущества гражданина проходит следующим образом:

- проводится опись и оценка имущества;
- кредиторы утверждают проект положения о порядке, об условиях и о сроках реализации имущества
- имущество продается на торгах
- залоговый кредитор может оставить за собой имущество должника в случае, если торги будут признаны несостоявшимися (классическая ситуация для российского правопорядка).

Требования кредиторов, включенные в реестр требований кредиторов, удовлетворяются из стоимости реализованного имущества в следующем порядке:

- в первую очередь удовлетворяются требования граждан, перед которыми гражданин несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью, а также требования о взыскании алиментов;
- во вторую очередь производятся расчеты по выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору;
- в третью очередь производятся расчеты с другими кредиторами;
- залоговый кредитор удовлетворяет свои требования из стоимости предмета залога, однако, получает ее не полностью, а только в размере 80% (10% идет на погашение требований кредиторов первой и второй очереди, а еще 10% - на погашение расходов на процедуру банкротства.

Последствия признания гражданина банкротом

Последствия признания гражданина банкротом выражаются в следующем:

- запрет заключать договоры кредита и займа без указания факта своего банкротства (срок запрета: 5 лет с даты завершения процедуры);
- запрет на повторное возбуждение дела о банкротстве в течение 5 лет с даты завершения процедуры банкротства;
- неудовлетворенные требования кредиторов, по которым наступил срок исполнения, могут быть предъявлены в обычном порядке; по таким требованиям выдаются исполнительные листы;
- запрет занимать должности в органах управления юридического лица, иным образом участвовать в управлении юридическим лицом / страховой организации, негосударственного пенсионного фонда, управляющей компании инвестиционного фонда, паевого инвестиционного фонда и негосударственного пенсионного фонда или микрофинансовой компании в течение 3 лет с даты завершения банкротства (а если речь идет о кредитных организациях – в течение 10 лет).

Также в конце отметим, что процедура банкротства как физического, так и юридического лица может быть прекращена в связи с отсутствием финансирования. Однако, это не лишает кредиторов права заявить требования к контролирующим должника лицам вне рамок дела о банкротстве.

ФОРМЫ КОММЕРЧЕСКИХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ / FORMS OF BUSINESS ENTITIES

Правовая база / Legal framework

В России деятельность юридических лиц регулируется различными законодательными актами. Основные положения, регулирующие деятельность юридических лиц, содержатся в Гражданском Кодексе Российской Федерации (часть первая). Регулирование деятельности отдельных форм юридических лиц конкретизируется специальными Федеральными законами:

1. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 года № 208-ФЗ;
2. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 8 февраля 1998 года № 14-ФЗ;

3. Федеральный закон «О производственных кооперативах» от 8 мая 1996 года № 41-ФЗ;
4. и др.

Порядок регистрации юридических лиц регулируется отдельным Федеральным законом от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

Деятельность коммерческих юридических лиц в части контроля со стороны государственных органов регулируется Федеральным законом от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции».

Отдельные виды деятельности юридических лиц подлежат обязательному лицензированию, в этой части применяется Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

Формы хозяйственных обществ / Forms of business entities

Юридическим лицом в России признается организация, зарегистрированная в установленном законом порядке, имеющая обособленное имущество (например, на праве собственности) и способная от своего имени осуществлять права и нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Российские юридические лица в зависимости от целей создания, степени участия в управлении обществом учредителей делятся на несколько категорий.

Коммерческие и некоммерческие юридические лица

Коммерческие юридические лица создаются с целью извлечения прибыли. Они могут осуществлять различные виды деятельности, приносящие доход. Именно в форме коммерческих юридических лиц осуществляется бизнес в России.

Некоммерческие юридические лица не ставят перед собой цели извлечения прибыли и могут осуществлять предпринимательскую деятельность только для достижения целей, ради которых они были созданы. Некоммерческие юридические лица создаются для благотворительных, научных, социальных, культурных и иных целей.

Корпоративные и унитарные юридические лица

В зависимости от степени участия учредителей в управлении юридическим лицом компании делятся на корпоративные и унитарные.

В корпоративных юридических лицах каждый из учредителей вносит вклад в уставный капитал такого юридического лица и получает долю в уставном капитале пропорционально своему вкладу, и, соответственно, обладает правами участия (членства) в управлении компанией пропорционально своей доле. К корпоративным юридическим лицам относятся:

- общества с ограниченной ответственностью («ООО»);
- акционерные общества («АО»);
- полные и коммандитные товарищества;
- производственные кооперативы;
- и др.

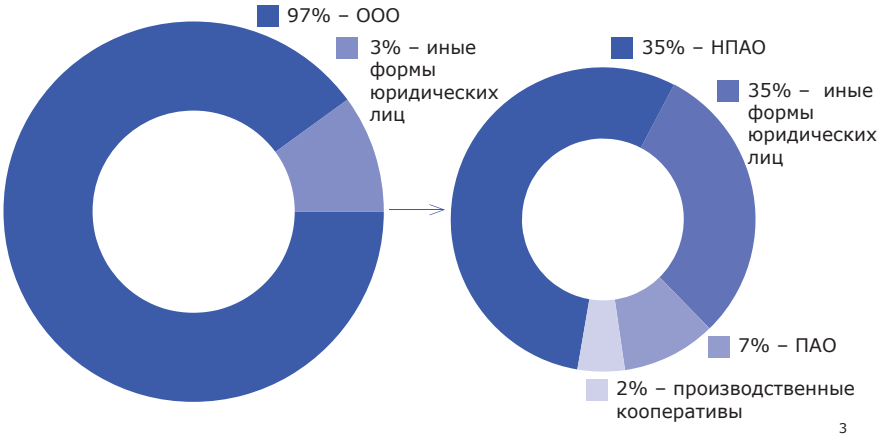
В унитарных юридических лицах учредители не становятся участниками компании и не приобретают прав участия (членства). Среди унитарных юридических лиц – государственные и муниципальные унитарные предприятия (*«ГУП» и «МУП»*), личные фонды, автономные некоммерческие организации и др.

» ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА

НЕКОММЕРЧЕСКИЕ		**КОММЕРЧЕСКИЕ**	
Унитарные	Корпоративные	Унитарные	Корпоративные
Учреждения: - Государственные учреждения - Частные учреждения - Муниципальные учреждения	Общественные организации: - Политические партии - Общественные движения - Профессиональные союзы и др.	Унитарные предприятия: - ГУП - МУП	Хозяйственные общества: - ООО - АО • Публичное АО • Непубличное АО
Автономные некоммерческие организации	Ассоциации и союзы: - Некоммерческие партнерства - Объединения и др.		Хозяйственные товарищества: - Полное - Коммандитное
Публично-правовые компании	Товарищества собственников недвижимости		Хозяйственные партнерства
Религиозные организации	Потребительские кооперативы		Производственные кооперативы
	Общины коренных малочисленных народов		Крестьянские (фермерские) хозяйства
	Казачьи общества		

Самыми распространёнными формами организации бизнеса в России являются ООО, непубличные АО (*«НПАО»*) и публичные АО (*«ПАО»*).

Количество коммерческих юридических лиц в России по состоянию на 2024 год[2]



[3]

Акционерные общества / Joint-stock companies

Организация бизнеса в форме АО, наряду с ООО, имеет ряд преимуществ, в частности, одним из них является ограниченная ответственность учредителей. Уставный капитал АО разделен на определённое количество акций, владельцами которых являются акционеры общества. Акционеры не отвечают по обязательствам общества своим имуществом, но несут риск убытков, связанных с деятельностью АО, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Различают два вида АО: ПАО и НПАО. Они отличаются по ряду аспектов, включая способ размещения акций, структуру управления и законодательно установленные требования к отчетности общества.

ПАО могут свободно размещать акции для неопределенного круга лиц (по открытой подписке), в отличие от НПАО, которые могут размещать акции только по закрытой подписке, то есть для заранее определенного лица или круга лиц.

[2] По данным spark-interfax.ru (URL: https://spark-interfax.ru/statistics).

[3] ООО – 2 558 189, НПАО – 46 988, ПАО – 6 033,
Производственные кооперативы – 1 748, Иные формы юридических лиц – 28 965.

К ПАО применяется более строгое регулирование со стороны государственных органов: ПАО обязаны публиковать финансовую отчетность в открытых источниках и раскрывать информацию о своей деятельности. К НПАО указанные требования о раскрытии не применяются.

Источники финансирования ПАО и АО также отличаются: НПАО используют внутренние источники финансирования и частные инвестиции, а ПАО, помимо указанных источников финансирования, могут публично размещать акции в отношении неопределенного круга лиц и, соответственно, получать финансирование.

УЧРЕДИТЕЛИ	Юридические и физические лица
УЧРЕДИТЕЛЬНЫЙ ДОКУМЕНТ	Устав общества
ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ	*Общее собрание акционеров общества* – высший орган управления, состоит из акционеров общества, которые путем голосования принимают ключевые решения, такие как утверждение годового отчета, распределение прибыли и др. *Совет директоров общества (наблюдательный совет)* – выбирается Общим собранием акционеров и осуществляет общее руководство деятельностью общества. Членами совета директоров общества могут быть любые лица, не только акционеры общества. Совет директоров обязателен к созданию в ПАО, в НПАО – является факультативным органом. *Генеральный директор* – осуществляет текущее руководство деятельностью общества и имеет право без доверенности действовать от имени общества. *Аудитор (аудиторская организация)* – общее собрание общества назначает независимого аудитора (аудиторскую организацию) для проведения аудита бухгалтерской отчетности общества. Это факультативный орган, обществу не обязательно определять аудитора в уставе, однако в случаях, когда в соответствии с законом общество обязано провести аудит – аудитор должен быть назначен. *Ревизионная комиссия* – факультативный орган, который может создаваться для контроля за финансово-хозяйственной деятельностью общества.

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ	Размер уставного капитала АО равен номинальной стоимости всех акций, приобретенных акционерами. Минимальный размер уставного капитала ПАО – 100 000 руб. Для НПАО – 10 000 руб. АО может выпускать обыкновенные и привилегированные акции. Все акции одного типа предоставляют их владельцам одинаковый объем прав. У владельцев привилегированных акций по общему правилу отсутствует право голоса на общем собрании акционеров.
ПРАВА АКЦИОНЕРОВ	- получать дивиденды; - участвовать в общем собрании акционеров общества с количеством голосов пропорциональным количеству имеющихся у акционера акций; - получать информацию о деятельности общества.
ВОЗМОЖНОСТЬ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ СОВМЕСТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Акционеры общества могут заключить акционерное соглашение, которым определяется порядок ведения совместной деятельности по управлению (голосованию) обществом

Общества с ограниченной ответственностью / Limited liability companies

ООО – общество, уставный капитал которого разделен на доли, владельцами которых являются участники общества. Участники ООО не отвечают по обязательствам общества, но несут риск убытков, связанных с деятельностью ООО, в пределах стоимости принадлежащих им долей. Ограниченная ответственность учредителей, гибкая структура управления обществом и отсутствие строгих законодательных требований к деятельности общества делает ООО привлекательной формой для организации бизнеса в России.

ООО не обязаны публиковать свою финансовую отчетность, в отличие от ПАО, что позволяет сохранить большую конфиденциальность деятельности общества.

УЧРЕДИТЕЛИ	Юридические и физические лица Количество учредителей (участников) – не более 50
УЧРЕДИТЕЛЬНЫЙ ДОКУМЕНТ	Устав общества
ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ	Общее собрание участников общества – высший орган управления, состоит из участников общества, которые путем голосования принимают ключевые решения, такие как утверждение устава, выбор исполнительного органа, распределение прибыли и др. В случае, если ООО создано 1 учредителем общее собрание отсутствует. Генеральный директор – исполнительный орган общества, осуществляет текущее руководство деятельностью общества и имеет право без доверенности действовать от имени общества. Совет директоров общества (наблюдательный совет) – факультативный орган, может создаваться, если это предусмотрено уставом общества. Членами совета директоров общества могут быть любые лица, не только участники общества. Аудитор (аудиторская организация) – факультативный орган, может назначаться для проведения аудита финансовой отчетности общества. Ревизионная комиссия – факультативный орган, который может создаваться для контроля за финансово-хозяйственной деятельностью общества.
УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ	Размер уставного капитала ООО равен номинальной стоимости всех долей, которыми владеют участники общества. Минимальный размер уставного капитала ООО – 10 000 руб. Объем прав участника ООО определяется в соответствии с размером его доли.
ПРАВА АКЦИОНЕРОВ	- получать распределенную прибыль; - участвовать в управлении делами общества (путем голосования на общем собрании участников общества); - получать информацию о деятельности общества.
ВОЗМОЖНОСТЬ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ СОВМЕСТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Участники общества могут заключить корпоративный договор, которым определяется порядок ведения совместной деятельности по управлению (голосованию) обществом.

Полные и коммандитные товарищества / Full and limited partnerships

Еще одним видом коммерческого юридического лица, в форме которого можно организовать бизнес в России, является товарищество. Существует две разновидности товарищества - полное и коммандитное (товарищество на вере). В отличие от ООО и АО ответственность участников товарищества не является ограниченной, поэтому в форме товарищества обычно создают бизнес небольшие объединения лиц, между которыми сформировались доверительные отношения.

Полным товариществом признается коммерческая организация, участники которой (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам всем принадлежащим им имуществом.

Участником полного товарищества может быть как юридическое, так и физическое лицо. При этом такое лицо может быть участником только одного полного товарищества. Участники полного товарищества солидарно несут субсидиарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества. Это означает, что кредитор полного товарищества может предъявить требование, как ко всему товариществу, так и к каждому из товарищей. При этом при недостаточности имущества одного из товарищей для удовлетворения требований кредитора ответственность переносится на любого другого товарища.

От полного *коммандитное товарищество* отличается наличием в нем наряду с полными товарищами также участников-вкладчиков (коммандитистов), которые несут ответственность по обязательствам товарищества только в пределах своего вклада. Коммандитисты не участвуют в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности.

ПОЛНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО	КОММАНДИТНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО
УЧАСТНИКИ	
Физические и юридические лица – полные товарищи.	Физические и юридические лица – полные товарищи и участники-вкладчики (коммандитисты). Количество вкладчиков – не более 20
УЧРЕДИТЕЛЬНЫЙ ДОКУМЕНТ	
Учредительный договор – подписывается всеми участниками.	Учредительный договор – подписывается всеми полными товарищами.
СКЛАДОЧНЫЙ КАПИТАЛ	
Формируется из вкладов участников. Вклады могут быть внесены в денежной или неденежной форме (имущество).	Формируется из вкладов полных товарищей и вкладчиков. Вклады могут быть внесены в денежной или неденежной форме (имущество).
УПРАВЛЕНИЕ ТОВАРИЩЕСТВОМ	
Управление осуществляются по общему согласию всех товарищей. В учредительном договоре можно предусмотреть круг вопросов, решения по которым принимаются не единогласно, а большинством голосов.	Управление осуществляется полными товарищами. Вкладчики вправе участвовать в управлении товариществом только по доверенности, выданной полными товарищами.
ВЕДЕНИЕ ДЕЛ ТОВАРИЩЕСТВА	
Каждый участник вправе действовать от имени товарищества. Можно предусмотреть в учредительном договоре: - ведение дел участниками совместно (при заключении сделок необходимо получать согласие всех товарищей); - ведение дел отдельными участниками (остальные товарищи вправе заключать сделки по доверенности, выданной участником, которому поручено ведение дел).	Ведение дел полными товарищами осуществляется по правилам о полном товариществе. Вкладчики вправе выступать от имени общества только на основании доверенности.

ПОЛНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО	КОММАНДИТНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО
ПРАВА УЧАСТНИКОВ	
Права полного товарища: - получать часть распределенной прибыли пропорционально своей доле в складочном капитале; - получать информацию о деятельности товарищества; - знакомиться с документацией по ведению дел.	**Права полного товарища:** - получать часть распределенной прибыли пропорционально своей доле в складочном капитале; - получать информацию о деятельности товарищества; - знакомиться с документацией по ведению дел. **Права вкладчика:** - получать часть распределенной прибыли пропорционально своей доле в складочном капитале; - знакомиться с годовыми отчетами и балансами товарищества; - выйти из товарищества по окончании финансового года и получить свой вклад; - передать свою долю в складочном капитале другому вкладчику или третьему лицу.
ОБЯЗАННОСТИ УЧАСТНИКОВ	
Обязанности полного товарища: - участвовать в деятельности товарищества; - внести не менее половины своего вклада в складочный капитал товарищества до государственной регистрации товарищества.	**Обязанности полного товарища:** - участвовать в деятельности товарищества; - внести не менее половины своего вклада в складочный капитал товарищества до государственной регистрации товарищества. **Обязанности вкладчика:** - внести вклад в складочный капитал товарищества.
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ УЧАСТНИКОВ ТОВАРИЩЕСТВА	
Все участники несут ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества.	Полные товарищи несут ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества. Вкладчики несут ответственность только в пределах внесенного ими вклада в складочный капитал товарищества.

Представительства и филиалы / Representative office and branches

Представительства и филиалы в России не имеют статуса юридического лица, а являются подразделениями юридического лица, расположенными вне места его нахождения. Представительства и филиалы отличаются по целям создания. Представительства создаются для представления интересов юридического лица и осуществления их защиты, а филиалы – для осуществления функций юридического лица.

Представительства и филиалы:

- создаются на основании решения компетентного органа управления юридического лица;
- владеют и пользуются имуществом, выделенным им юридическим лицом;
- действуют на основании положений, утвержденных юридическим лицом (законодательные требования в части формы и содержания положений не установлены);
- имеют руководителя, который назначается решением органа управления юридического лица и действует на основании доверенности, выданной ему юридическим лицом.

Объем деятельности филиалов и представительств значительно отличается:

- филиалы ведут полноценную хозяйственную деятельность, например, могут производить товары или услуги, заключать сделки от имени юридического лица, получать доход;
- представительства могут только представлять юридическое лицо не по месту его нахождения, например, проводить переговоры, заключать сделки от имени юридического лица, представлять организацию в суде.

Информация о наличии у юридического лица представительства или филиала должна быть указана в едином государственном реестре юридических лиц Российской Федерации («ЕГРЮЛ»). Для внесения в ЕГРЮЛ сведений о представительстве или филиале от имени юридического лица должно быть подано специальное заявление, форма которого предусмотрена российским законодательством.

Представительство иностранного юридического лица в России/ Representative office of a foreign legal entity in Russia

Представительство иностранного юридического лица в России не имеет статуса юридического лица, а является подразделением иностранного юридического лица в России, которое представляет его интересы и осуществляет их защиту.

Последнее не мешает представительству вести бизнес в России и рассматривается налоговыми органами как отдельный от материнской компании центр прибыли. Однако в соответствии с нормами российского гражданского законодательства отсутствие у представительства самостоятельной правовой идентичности ограничивает виды предпринимательской деятельности, которые оно может осуществлять.

Например, представительство не может официально импортировать товары для целей, отличных от собственных нужд, и не может регистрировать право собственности на недвижимое имущество на свое имя. Представительство также может испытывать трудности с получением лицензий и разрешений на ведение отдельных видов бизнеса.

Однако представительство может выполнять представительские функции от имени материнской компании, в том числе организовывать маркетинг и рекламу в России. Оно также может оказывать содействие в других коммерческих и юридических операциях между материнской компанией и российскими организациями, включая аренду недвижимости.

Представительство выступает от имени и по поручению представляемой иностранной компании и осуществляет деятельность в соответствии с российским законодательством, поэтому ответственность по обязательствам представительства несет материнская компания. Вопросы налогообложения доходов представительств иностранных компаний регулируются российским законодательством, а также Соглашениями об избежании двойного налогообложения, заключенными соответствующими иностранными государствами с Российской Федерацией (*«РФ»*).

Представительство может иметь несколько различных видов банковских счетов, включая валютные и рублевые. Эти счета позволяют представительству осуществлять платежи в России как резидентам, так и нерезидентам с учетом определенных ограничений валютного контроля, установленных нормативными актами

Центрального Банка РФ и иным применимым законодательством. Руководители представительств назначаются юридическим лицом и действуют на основании его доверенности.
В соответствии с Федеральным законом от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» иностранное юридическое лицо, цель создания и (или) деятельность которого имеют коммерческий характер и которое несет имущественную ответственность по принятым им в связи с осуществлением указанной деятельности на территории РФ обязательствам, имеет право осуществлять деятельность на территории РФ через филиал, представительство со дня их аккредитации, если иное не установлено федеральными законами.

Открытие (аккредитация) представительства
Аккредитующим органом для представительств, открываемых на всей территории РФ, является Федеральная налоговая служба РФ (*«ФНС»*) в лице Межрайонной инспекции ФНС №47 по г. Москве. Эта инспекция уполномочена осуществлять аккредитацию всех представительств иностранных компаний независимо от региона их деятельности.
В течение 12 месяцев со дня принятия иностранной организацией решения об открытии представительства в аккредитующий орган должно быть подано соответствующее заявление об аккредитации. Заявление об аккредитации должно содержать заверенные Торгово-промышленной палатой Российской Федерации (*«ТПП РФ»*) сведения о численности иностранных граждан, которые будут работать в представительстве. Указанное подтверждение ТПП РФ необходимо также и в случае, если иностранные сотрудники в представительстве работать не будут.
За заверение сведений о количестве иностранных сотрудников в представительстве ТПП РФ взимает плату в размере 20 000 рублей при подаче заявления в электронном виде[4] или 25 000 рублей при личном обращении с документами на бумажном носителе. За заверение изменения сведений о количестве иностранных сотрудников также придется заплатить 20 000 рублей. Заверение сведений осуществляется, как правило, в срок до 3-х рабочих дней.

[4] Заверение численности иностранных работников представительств иностранных юридических лиц, зарегистрированных в странах-участницах Договора о Евразийском экономическом союзе, осуществляется без проведения экспертизы документов на основании письменного заявления иностранного юридического лица, представленного в ТПП РФ.

После получения отметки о заверении сведений об иностранных сотрудниках заявление об аккредитации представительства может быть подано в аккредитующий орган.

ПЕРЕЧЕНЬ НЕОБХОДИМЫХ ДОКУМЕНТОВ, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ПРИЛОЖЕНЫ К ЗАЯВЛЕНИЮ ОБ АККРЕДИТАЦИИ:

- выписка из торгового реестра или иной документ, подтверждающий факт регистрации иностранного юридического лица в стране его места нахождения;
- документ, подтверждающий регистрацию иностранного юридического лица в качестве налогоплательщика в стране регистрации;
- устав иностранного юридического лица (или иной учредительный документ, если применимо);
- решение иностранного юридического лица об открытии представительства в России;
- положение о представительстве;
- доверенность о наделении главы представительства в России необходимыми полномочиями;
- документ об уплате государственной пошлины за аккредитацию представительства.

Все документы, оформленные за границей, должны быть легализованы либо заверены апостилем, а также должны иметь нотариально удостоверенный перевод на русский язык. Указанные документы, за исключением учредительного документа иностранного юридического лица, могут быть представлены в аккредитующий орган в срок не более 12 месяцев с даты их выдачи или составления.

Государственная пошлина за аккредитацию представительства иностранного юридического лица составляет 120 000 рублей.

Срок оформления аккредитации составляет 15 рабочих дней, а документы, подтверждающие аккредитацию, выдаются заявителю в течение 5 рабочих дней после внесения сведений о представительстве в Реестр. Таким образом, общий срок получения аккредитации составляет до 20 рабочих дней.

ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ПРЕКРАЩЕНИЯ АККРЕДИТАЦИИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Решение иностранного юридического лица	Решение аккредитующего органа в следующих случаях: - непредоставление представительством документов отчетности в течение последних 12 месяцев / невозможность осуществления связи с представительством по адресу, указанному в Реестре / отсутствие операций хотя бы по одному банковскому счету; - вступление в законную силу судебного акта, устанавливающего, что деятельность представительства иностранного юридического лица противоречит Конституции РФ, международным договорам РФ, законодательству РФ, создает угрозу суверенитету, политической независимости, территориальной неприкосновенности РФ.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ / REGULATION OF EMPLOYMENTS

Действующее российское законодательство содержит легальное определение трудовых отношений, ставящее во главу угла отношения, возникающие между работодателем и сотрудником. Однако трудовые отношения включают в себя не только общественные отношения по организации труда между работодателем и сотрудником, но также и отношения по защите прав сотрудников, по контролю со стороны государства соблюдения трудового законодательства, отношения профессиональных союзов и др.
При обобщённом взгляде на систему трудовых отношений в России стоит отметить, что действительно отношения между работодателем и сотрудником являются центральными, а иные указанные выше виды отношений непосредственно связанными с ними (сопутствующими), поскольку в них отпадает необходимость при отсутствии ключевого отношения между сотрудником и работодателем.



Трудовые отношения регулируются совокупностью правовых норм, которые содержатся в различных нормативно-правовых актах (*«НПА»*). Указанные НПА составляют трудовое законодательство Российской Федерации (*«РФ»*).

Основы регулирования трудовых отношений в России закрепляет Конституция РФ. Так, согласно статье 37 Конституции РФ, в частности, предусмотрено, что каждый гражданин имеет право:

- свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию;
- на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены;
- на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда;
- на отдых (работающему по трудовому договору гарантируются установленные федеральным законом продолжительность рабочего времени, выходные и праздничные дни, оплачиваемый ежегодный отпуск).

Основная часть норм, регулирующих как трудовые отношения между работодателем и сотрудником, так и сопутствующие им отношения содержится в Трудовом кодексе Российской Федерации (*«ТК РФ»*).

Регулирование, посвященное отдельным аспектам трудовых отношений и (или) сопутствующих им отношений, можно встретить в отдельных федеральных законах (например, в России существует Федеральный закон «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности»), а также на уровне законодательства субъектов РФ. При этом нормы трудового права, содержащиеся в иных федеральных законах, должны соответствовать ТК РФ. В случае противоречий между ТК РФ и иным федеральным законом применению подлежит ТК РФ.

Важными источниками трудовых норм являются указы Президента РФ, постановления Правительства РФ и НПА федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления.

Особенностью регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений выступает возможность регулирования последних также документами, исходящими от частных лиц:

- коллективными договорами, соглашениями (соглашения, регулирующие социально-трудовые отношения), и
- локальными нормативными актами (акты, принятые работодателем).

Кроме того, регулирование трудовых отношений может осуществляться работодателем и сотрудником в частном договорном порядке посредством включения соответствующих положений в трудовой договор.

При этом регулирование трудовых отношений в частном порядке не должно содержать условий, ограничивающих права или снижающих уровень гарантий сотрудников по сравнению с установленными трудовым законодательством и иными НПА. При нарушении указанного условия такое регулирование не подлежит применению.

Источники трудовых норм

- Конституция РФ;
- ТК РФ;
- иные федеральные законы;
- законы субъектов РФ;
- указы Президента РФ;
- постановления Правительства РФ;
- НПА федеральных органов исполнительной власти;
- НПА органов исполнительной власти субъектов РФ;
- НПА органов местного самоуправления;
- коллективные договоры, соглашения;
- локальные нормативные акты;
- трудовой договор.

Трудоустройство иностранных граждан и лиц без гражданства / Employment of foreign nationals and stateless persons

Для работы в России иностранные граждане должны получить визу и разрешение на работу.

Визы для иностранных сотрудников

Иностранные граждане должны подать заявление на получение визы. Граждане следующих стран Содружества Независимых Государств («СНГ») освобождены от необходимости получения

российской визы: Азербайджан, Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Украина и Узбекистан.

Виды виз

Существует пять категорий виз: обычная, официальная, транзитная, дипломатическая и временное проживание. Существует семь подкатегорий обычной визы: деловая, туристическая, рабочая, студенческая, частная, убежище и гуманитарная. Наиболее важные типы виз для юридических лиц рассмотрены ниже.

Бизнес-виза

Бизнес-виза предназначена для иностранных граждан, желающих осуществлять краткосрочную и временную предпринимательскую деятельность в России. Примерами такой деятельности являются деловые поездки, переговоры, изучение рынка и подготовка к созданию компании или любого другого вида предприятия в России. Иностранные граждане с многократными бизнес-визами имеют право находиться в России до 90 дней в течение 180 дней.

Пятилетние бизнес-визы могут быть запрошены в отношении сотрудников или представителей (1) крупных иностранных компаний, осуществляющих инвестиции в Россию, которые отвечают определенным критериям установленным Правительством РФ; или (2) компаний, участвующих в государственных проектах, таких как «Сколково» или «Международный финансовый центр».

Иностранные граждане, получившие российские бизнес-визы, не вправе заниматься какой-либо трудовой деятельностью в России. Для этого необходимо получить рабочую визу.

Рабочая виза

Рабочая виза требуется иностранным гражданам, которые намерены осуществлять трудовую деятельность в России.

Иностранный гражданин, получивший официальное приглашение от работодателя, должен сначала получить однократную визу. Такая виза действует до 3-х месяцев и может быть обменена на годовую многократную рабочую визу после того, как иностранный сотрудник окажется в России, хотя это не относится к высококвалифицированным специалистам (см. раздел «Заявления на получение разрешения на работу для ВКС» в пункте 3.7).

Члены семьи обладателя рабочей визы могут получить визу той же категории с пометкой «сопровождающее лицо».
Эта виза позволяет членам семьи находиться в России, но не дает им права работать в России. Срок действия визы истекает в тот же день, что и срок действия основной визы.
Рабочие визы выдаются только после того, как работодатель получит общее разрешение на привлечение иностранцев и квоту на количество иностранных работников, которых они могут нанять. Каждый иностранный работник должен также получить разрешение на работу (см. пункт «Разрешения на работу»).
Работодатель должен быть зарегистрирован в Главном управлении по делам иммиграции вопросам Министерства внутренних дел РФ (*«Иммиграционный департамент»*) для получения разрешения на выдачу приглашения иностранным работникам.

Процедура постановки на миграционный учет
Миграционный учет — это процесс уведомления иммиграционных властей о местонахождении иностранного гражданина. Принимающая сторона несет ответственность за осуществление регистрации. Принимающей стороной является либо гостиница, либо работодатель (визовый спонсор), либо арендодатель, если иностранный гражданин не проживает в гостинице.
Этот процесс должен быть завершен в течение 7 рабочих дней с момента прибытия каждый раз, когда иностранный гражданин прибывает в Россию или выезжает в другой регион (меняет местонахождение) в пределах России на срок более 7 рабочих дней.
Высококвалифицированные специалисты (*«ВКС»*) и члены их семей освобождаются от процедуры регистрации, если они прибывают и пребывают на территории России на срок, не превышающий 90 дней, и освобождаются на 30 дней, если они выезжают в другой регион России.
Если ВКС и члены их семей находятся в России более 90 дней (или 30 дней в случае поездки в другой регион), они должны быть зарегистрированы по месту пребывания.

Трудовые договоры / Employment contracts

В соответствии с трудовым законодательством Российской Федерации с каждым сотрудником должен быть заключен трудовой договор в письменной форме на русском языке.

ТК РФ гласит, что трудовой договор должен содержать «обязательные» условия, по которым соглашение сотрудника и работодателя должно быть непременно достигнуто, и «дополнительные» условия, которые сотрудник и работодатель не обязаны, а вправе согласовать по своей инициативе.

СУЩЕСТВЕННЫЕ УСЛОВИЯ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ
- место работы; - трудовая функция (должность, трудовые обязанности); - дата начала работы; - рабочее время и право на отпуск; - условия труда на рабочем месте; - условие об обязательном социальном страховании сотрудника; - гарантии и компенсации за работу с вредными и (или) опасными условиями труда (при работе в соответствующих условиях); - гарантии и компенсации за работу с вредными и (или) опасными условиями труда; - размер и условия выплаты заработной платы; - другие условия, предусмотренные законодательством.	- испытание при приеме на работу и его срок; - конфиденциальность; - направление сотрудника на повышение квалификации; - виды и условия дополнительного страхования; - и иные.

Перечень обязательных условий является закрытым, такими условиями являются только условия, содержащиеся в ТК РФ и иных нормативных актах. Перечень дополнительных условий, напротив, открытый, но при этом сотрудник и работодатель могут согласовать не любые дополнительные условия, а лишь те, которые не ухудшают положение сотрудника по сравнению с положением, установленным трудовым законодательством.

Трудовой договор составляется в 2 экземплярах (если законом или нормативным актом не предусмотрено большее количество экземпляров). Каждый из них подписывается сотрудником и работодателем, один экземпляр хранится у работодателя, другой - передается сотруднику.

Трудовые договоры могут быть заключены на:

- неопределенный срок; или
- определенный срок, не превышающий 5 лет (срочный трудовой договор).

Срочный трудовой договор
Срочный трудовой договор заключается на конкретный период. Заключение срочных трудовых договоров допустимо только в случае, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок и при соблюдении определенных условий (с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения).
Срочные трудовые договоры разрешены, в частности, для следующих категорий сотрудников:

- директора, заместителя директора, главного бухгалтера;
- сотрудников, работающих в компаниях, созданных под конкретный проект;
- сотрудников, с неполной занятостью (имеющие более одной работы);
- лиц, обучающихся на очной форме обучения.

Работодатель обязан подписывать индивидуальные письменные трудовые договоры с каждым из своих сотрудников. Прием на работу оформляется приказом (распоряжением) работодателя на основании заключенного трудового договора. Данный приказ должен соответствовать условиям такого трудового договора и быть предоставлен сотруднику под роспись в трехдневный срок со дня фактического начала работы.
При заключении трудового договора сотрудник представляет работодателю следующие документы:

Необходимый перечень документов для оформления трудовых отношений

- паспорт или иной документ, удостоверяющий личность;
- трудовая книжка;
- документ, подтверждающий регистрацию в системе индивидуального (персонифицированного) учета, в том числе в форме электронного документа;
- документы воинского учета (предоставляют военнообязанные и лица, подлежащие призыву на военную службу).

Увольнения / Dismissal

Основания прекращения трудовых отношений
Основания для прекращения трудовых отношений можно раз-

делить на 3 группы, а именно трудовой договор может быть расторгнут:

1. по общим основаниям;
2. по инициативе сотрудника;
3. по инициативе работодателя.

К общим основаниям относятся:

- соглашение, достигнутое сотрудником и работодателем;
- истечение срока действия трудового договора;
- расторжение трудового договора по инициативе работодателя или сотрудника;
- отказ сотрудника от продолжения работы в связи с изменением собственности, управления или контроля работодателя, или в связи с реструктуризацией работодателя;
- отказ сотрудника от продолжения работы после переезда на другую местность по инициативе работодателя.

Как правило, сотрудник имеет право расторгнуть договор, уведомив работодателя в письменной форме за 2 недели, если только им с работодателем не согласована более ранняя дата.

Следует отметить, что для некоторых категорий сотрудников установлены иные сроки предупреждения об увольнении - как более длительные, так и более короткие.

Например, руководитель организации имеет право досрочно расторгнуть трудовой договор, предупредив об этом работодателя в письменной форме не позднее чем за 1 месяц. При некоторых обстоятельствах сотрудник имеет право расторгнуть трудовой договор без предварительного уведомления.

В ограниченном числе случаев трудовой договор может быть расторгнут по инициативе работодателя. К ним относятся:

- ликвидация организации;
- сокращение численности или штата сотрудников;
- несоответствие сотрудника занимаемой должности или выполняемой работе вследствие недостаточной квалификации, подтвержденной результатами аттестации;
- неоднократное неисполнение сотрудником без уважительных причин трудовых обязанностей, если он имеет дисциплинарное взыскание;
- однократное грубое нарушение сотрудником трудовых обязанностей (например, прогул, появление сотрудни-

ка на работе в состоянии алкогольного, наркотического опьянения, разглашение охраняемой законом тайны и др.);
- предоставление подложных документов при приеме на работу;
- однократное грубое нарушение руководителем организации (филиала, представительства), его заместителями своих трудовых обязанностей;
- совершение виновных действий сотрудником, непосредственно обслуживающим денежные или товарные ценности, если эти действия дают основание для утраты доверия к нему со стороны работодателя.

Запрет на расторжение трудового договора по инициативе работодателя:

Согласно российскому законодательству, трудовой договор не может быть расторгнут по инициативе работодателя, в частности, со следующими категориями сотрудников:
- беременные женщины или женщины, имеющие детей в возрасте до 3 лет;
- одинокие женщины с детьми в возрасте до 14 лет или детьми-инвалидами в возрасте до 18 лет.

В случае расторжения трудового договора с сотрудниками в возрасте до 18 лет по инициативе работодателя (за исключением случая ликвидации организации или прекращения деятельности ИП) допускается только с согласия государственной инспекции труда и комиссии по делам несовершеннолетних.

Расторгнуть трудовой договор на основании того, что сотрудник не подходит для данной должности, бывает непросто, если только нет четких требований к осуществляемой им работе и очевидных недостатков со стороны сотрудника. Суды обычно выносят решения в пользу сотрудника при рассмотрении дела о предполагаемом незаконном увольнении. На практике работодатели стремятся, по возможности, добиться добровольного ухода сотрудника

ОСНОВАНИЯ ПРЕКРАЩЕНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Общие основания	По инициативе сотрудника	По инициативе работодателя
- соглашение, достигнутое между работодателем и сотрудником; - истечение срока действия трудового договора; - расторжение трудового договора по инициативе работодателя или сотрудника; - отказ сотрудника от продолжения работы в связи с изменением собственности, управления или контроля работодателя или в связи с реструктуризацией работодателя; - отказ сотрудника от продолжения работы после переезда на другую местность по инициативе работодателя	- по общему правилу, уведомление работодателя в письменной форме за 2 недели (если не согласована более ранняя дата расторжения с работодателем)	- ликвидация организации; - сокращение численности или штата сотрудников; - несоответствие сотрудника занимаемой должности или выполняемой работе вследствие недостаточной квалификации, подтвержденной результатами аттестации; - неоднократное неисполнение сотрудником без уважительных причин трудовых обязанностей, если он имеет дисциплинарное взыскание; - однократное грубое нарушение сотрудником трудовых обязанностей (например, прогул, появление сотрудника на работе в состоянии алкогольного, наркотического опьянения, разглашение охраняемой законом тайны и др.); - предоставление подложных документов при приеме на работу; - однократное грубое нарушение руководителем организации (филиала, представительства), его заместителями своих трудовых обязанностей; - совершение виновных действий сотрудником, непосредственно обслуживающим денежные или товарные ценности, если эти действия дают основание для утраты доверия к нему со стороны работодателя.

Нарушение трудового законодательства и требований охраны труда и техники безопасности / Violation of employment law and health and safety requirements

Нарушение трудового законодательства и требований охраны труда и техники безопасности возможно как работодателем, так и сотрудником.

В России предусмотрены следующие виды ответственности за нарушение норм действующего трудового законодательства, как и для работодателя, так и сотрудника:

- гражданско-правовая ответственность (например, возмещение убытков в связи нарушением работодателем или сотрудником трудового законодательства);
- материальная ответственность (сторона трудового договора (работодатель или работник), причинившая ущерб другой стороне, возмещает этот ущерб).

При этом отдельно законом предусмотрена ответственность, которая может быть применима только в отношении сотрудника – *дисциплинарная ответственность*. Меры дисциплинарной ответственности применяются работодателем, как правило, в связи с нарушением сотрудником норм трудового права, содержащихся в локальном акте работодателя – правилах внутреннего трудового распорядка (правила конкретного работодателя по способам выполнения трудовых функций, соблюдения режима рабочего времени и др.). К таким нарушениям относятся, например, прогул, ненадлежащее выполнение трудовых функций, нарушение техники безопасности и т.д.

В зависимости от тяжести нарушения работодатель может сделать сотруднику замечание, объявить выговор или расторгнуть трудовой договор. При совершении проступка, не повлекшего серьезных последствий, работодатель вправе наложить замечание или выговор. Если же нарушение повторилось в течение 1 года после последнего замечания/выговора, то работодатель вправе уволить такого сотрудника. Для отдельных категорий сотрудников, согласно федеральным законам, действуют уставы и положения о дисциплине, определяющие дополнительные меры дисциплинарного взыскания.

Дисциплинарная ответственность наступает в случаях нарушения правил охраны труда («ОТ») и техники безопасности. Возможно и увольнение сотрудника при серьезном нарушении правил ОТ и повлекшим или создавшим угрозу жизни и здоровью других сотрудников/аварию.

За нарушения трудового законодательства и требований охраны труда для работодателя законом предусмотрена *административная и уголовная ответственность*.

Административная ответственность

Административная ответственность предусмотрена в общем за нарушения трудового законодательства и иных НПА, содержащих нормы трудового права в виде таких санкций как штрафы, временное отстранение от работы (приостановление деятельности). Применение конкретной санкции зависит от характера нарушения. Отдельно в России предусмотрена административная ответственность за несоблюдение работодателем требований охраны труда, которая также распространяется на руководителей и должностных лиц, которая также предусмотрена в виде таких санкций как штрафы, временное отстранение от работы (приостановление деятельности) в зависимости от характера нарушения:

ВИД НАРУШЕНИЯ	ШТРАФ
Нарушение законодательства об охране труда	- для должностных лиц и индивидуальных предпринимателей («ИП»): от 2 000 до 5 000 руб.; - для юридических лиц: от 50 000 до 80 000 руб.
Отсутствие или неправильное проведение специальной оценки условий труда	- для ответственных за охрану труда и ИП: от 5 000 до 10 000 руб.; - для юридических лиц: от 60 000 до 80 000 руб.
Допуск сотрудника к работе без специального обучения, проверки знаний по охране труда или медицинского осмотра	- для должностных лиц и ИП: от 15 000 до 25 000 руб.; - для юридических лиц: от 110 000 до 130 000 руб.
Допуск работника без средств индивидуальной защиты	- для должностных лиц и ИП: от 20 000 до 30 000 руб.; - для юридических лиц: от 130 000 до 150 000 руб.
Повторное нарушение	- для должностных лиц: от 30 000 до 40 000 руб. или отстранение от работы на 1–3 года; - для ИП: от 30 000 до 40 000 руб. или приостановление деятельности до 3 месяцев; - для юридических лиц: от 100 000 до 200 000 руб. или приостановление деятельности на срок до 3 месяцев

Уголовная ответственность

Уголовная ответственность предусмотрена для работодателя за:

- нарушение равенства прав и свобод человека (дискриминацию);
- необоснованный отказ в приеме на работу или необоснованное увольнение беременной женщины или женщины, имеющей детей в возрасте до 3 лет;
- невыплата заработной платы, пенсий, стипендий, пособий и иных выплат свыше 2 месяцев при полной невыплате и свыше 3 месяцев при частичной невыплате;
- нарушение требований охраны труда, если нарушение правил ОТ привело к тяжкому вреду здоровью или гибели человека.

Уголовная ответственность применяется к физическим лицам, отвечающим за соблюдение соответствующих правил. Мера наказания зависит от тяжести последствий нарушения.

Социальное обеспечение / Social security

В России социальное обеспечение достаточно развито, оно включает в себя все виды материальных благ, которые могут быть предоставлены гражданам в рамках системы социального обеспечения, установленной законодательством РФ. Социальное обеспечение позволяет предоставить финансовые средства определенной категории граждан, которая ввиду возникших жизненных обстоятельств нуждается в таком обеспечении.

Социальное обеспечение тесно связано с трудовыми отношениями, так как значительная его часть реализуется в трудовых отношениях между работодателем и сотрудником, а также до момента трудоустройства.

В рамках трудовых отношений гражданин обращается к помощи государственных органов по вопросам помощи поиска работы. До тех пор, пока он не найдет работу, ему полагается пособие по безработице, что выражается уже через право социального обеспечения.

Также трудовым законодательством предусмотрено, что трудовой договор должен обязательно содержать условие об обязательном социальном страховании работника. Так, работодатель должен застраховать сотрудника и ежемесячно перечислять в соответствующие фонды необходимую сумму. Например, Социальный фонд России (с 2023 года объединил в себе Пенсионный фонд и Фонд социального страхования).

В случае наступления страховых случаев человек имеет право на получение денежной помощи на необходимые нужды, что также предоставляется в рамках права социального обеспечения. К случаям, когда применяются правила социального обеспечения, например, может относиться:

- утрата заработка или иного дохода, содержания ввиду нетрудоспособности человека;
- достижение определенного возраста (пенсионного) или потери кормильца;
- получение отпуска и пособий в связи определенными семейными обстоятельствами (например, отпуск и пособие при уходе за ребенком до 1,5 лет).

Разрешения на работу / Work permits

По общему правилу, работодатель имеет право нанимать иностранных сотрудников только при наличии разрешения на привлечение и использование иностранных сотрудников, а иностранный гражданин вправе осуществлять трудовую деятельность в России, только если у него имеется разрешение на работу или патент, и они достигли возраста 18 лет[5].

Исключение, в частности, касается сотрудников аккредитованных в РФ представительств иностранных юридических лиц на основе принципа взаимности в соответствии с международными договорами РФ: сотрудники представительств в пределах численности, согласованной при аккредитации указанных представительств, не обязаны получать разрешение на работу.

Разрешение на работу можно подразделить на два вида: стандартное разрешение на работу и разрешение на работу для ВКС.

Стандартное разрешение на работу

Индивидуальное разрешение выдается на срок до 1 года. В отдельном процессе, но на основании разрешения на работу, необходимо получить рабочую визу. Ее получение также включает в себя несколько этапов в ходе которых иммиграционным властям необходимо предоставить определенный набор документов.

[5] Статья 13 Федерального закона «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» от 25 июля 2002 года №115-ФЗ.

Заявления на получение разрешения на работу для ВКС
ВКС — это высококвалифицированный специалист, который является иностранным работником с опытом работы и навыками или достижениями в определенной области, получающим ежемесячную заработную плату.

Разница между видами разрешений:
- разрешение на работу для ВКС оформляется на срок до 3-х лет, а обычное разрешение на работу – на 1 год;
- для оформления разрешения на работу для ВКС работодателю не нужно получать разрешение на привлечение иностранных работников и не требуется осуществлять поиск кандидатов на вакантную должность среди российских граждан, что обязательно при оформлении обычного разрешения на работу;
- на ВКС не распространяются квоты на привлечение иностранных сотрудников;
- ВКС освобождены от обязанности подтверждать владение русским языком, а также знания истории и основ законодательства России;
- законодательством установлены требования к размеру заработной платы ВКС – не менее 750 000 руб. (gross) в квартал[6];
- срок выдачи разрешения на работу для ВКС составляет 14 рабочих дней, а для обычного разрешения на работу – около 3-4 месяцев.

Иностранные граждане, прибывающие в Россию без визы (граждане стран СНГ), обязаны получить патент на работу (или разрешение для ВКС). Патент – специальный вид разрешения, который позволяет иностранным гражданам работать в любой компании. Стоимость патента зависит от региона и варьируется от 3 000 руб./месяц до 7 500 руб./месяц[7].

Трудовые книжки / Labor Books

Согласно российскому трудовому законодательству, трудовая книжка («ТК») является основным документом о трудовой деятельности и трудовом стаже сотрудника и должна вестись на каждого сотрудника, проработавшего на предприятии не менее 5 дней, если эта работа является для него основной.

[6] В среднем 250 000 руб./месяц или 3 000 000 руб./год.
[7] В 2025 году стоимость патента для иностранных граждан увеличится на 20% и составит 8900 рублей в Москве.

В ТК указываются основания для расторжения трудового договора, а также фиксируются поощрения и достижения сотрудника на работе, места работы сотрудника, переводы на другое место постоянной работы и т.д. Сведения о взысканиях сотрудника в ТК не вносятся, за исключением случаев, когда дисциплинарным взысканием является увольнение.
По желанию сотрудника сведения о работе по совместительству вносятся в ТК по месту основной работы на основании документа, подтверждающего его работу по совместительству.
Каждая запись в ТК заверяется подписью уполномоченного представителя работодателя и официальной печатью работодателя.

Электронная трудовая книжка
Электронной трудовой книжкой (*«ЭТК»*) признается новый порядок учёта сведений о трудовой деятельности в РФ в электронном виде.
Раньше сведения о трудовой деятельности сотрудников вносились только в бумажные ТК. В настоящее время в России существуют 2 вида ТК: бумажные и электронные. Однако, постепенно происходит уход от использования бумажных ТК. Так, с 01 января 2021 года отменили выдачу бумажных трудовых книжек сотрудникам, которые трудоустраиваются впервые, в то время как сотрудники, которые были трудоустроены до 01 января 2021 года вправе по желанию сохранять бумажную ТК или перейти на ЭТК.
ЭТК содержит следующие сведения:
- личные данные (ФИО, дата рождения, СНИЛС);
- наименования работодателей;
- даты приёма на работу, перевода, увольнения;
- наименование должности с указанием структурного подразделения;
- причины увольнения.

В ЭТК не указываются следующие сведения:
- общий стаж работы (данная информация содержится в выписке из лицевого счёта в СФР);
- сведения о поощрениях.

Обязательные политики и процедуры / Mandatory Policies and Procedures

Работодатель обязан в установленных законом случае обеспечить соблюдение обязательных политик и соответствующих про-

цедур сотрудниками, в частности, соблюдение правил по охране труда, по защите персональных данных, режима коммерческой тайны (если такой введен в организации). Соблюдение таких обязательных политик реализуется посредством принятия работодателем внутренних документов, содержащих обязательные правила, ознакомления сотрудников с такими правилами под роспись, и проведение соответствующих инструктажей сотрудникам.

Охрана труда

Работодателем должна быть утверждена система управления охраной труда – один из внутренних документов, регламентирующих правила и необходимые процедуры по охране труда в организации. Работодатель также обязан проводить инструктажи по охране труда. Выделяют следующие виды инструктажей: (1) вводный, (2) первичный на рабочем месте, (3) повторный, (4) внеплановый и (5) целевой. Инструктажи документируются в специальных журналах.

Проведение инструктажей по охране труда включает в себя ознакомление сотрудников с имеющимися опасными или вредными производственными факторами, изучение требований охраны труда, содержащихся в локальных нормативных актах организации, инструкциях по охране труда, технической, эксплуатационной документации, а также применение безопасных методов и приемов выполнения работ.

» ВИДЫ ИНСТРУКТАЖА ПО ОХРАНЕ ТРУДА

Вводный инструктаж	проводится с новыми сотрудниками перед началом работы. Осуществляется инженером по охране труда с использованием наглядных пособий.
Первичный инструктаж на рабочем месте	проводится перед началом работы на конкретном рабочем месте, охватывает особенности рабочего процесса и методы безопасной работы.
Повторный инструктаж	проводится для всех работников не реже одного раза в 6 месяцев.
Внеплановый инструктаж	проводится при изменениях в технологическом процессе, новых правилах, а также при нарушениях безопасности.
Целевой инструктаж	проводится для выполнения специфических задач, не связанных с обычными обязанностями.

Предоставление и защита персональных данных сотрудника
Работодатель обрабатывает персональные данные сотрудника на основании трудового законодательства РФ и Закона «О персональных данных». Работодатель обязан обеспечить конфиденциальность и безопасность данных.
Работодатель обязан получить письменное согласие сотрудника на обработку персональных данных. В соглашении указываются цели, объем, порядок обработки и хранения данных.

Неразглашение коммерческой тайны работодателя
Коммерческая тайна – это информация, имеющая коммерческую ценность из-за её неизвестности третьим лицам, доступ к которой ограничен владельцем. Это могут быть сведения о производственных технологиях, бизнес-стратегиях, финансовых планах, клиентах и поставщиках.
Сотрудник должен быть ознакомлен с перечнем конфиденциальной информации, составляющей коммерческую тайну, мерами ответственности за ее разглашение, а также с внутренним документом работодателя, устанавливающим режим коммерческой тайны (например, таким документом может быть Положение о коммерческой тайне). За нарушение режима законом предусматривается ответственность в виде взыскания убытков, а также дополнительно работодателем может быть предусмотрена ответственность в виде штрафа, включая дисциплинарные меры.

Испытательный срок / Probationary Period

В соответствии с трудовым законодательством, при заключении трудового договора работодатель и сотрудник могут согласовать срок испытания для оценки соответствия сотрудника занимаемой должности.
Условие о проведении испытательного срока должно быть четко прописано в трудовом договоре; в противном случае сотрудник считается принятым на работу без испытания, так как упоминание об испытательном сроке лишь в приказе о приеме не является достаточным. В течение испытательного срока на сотрудника распространяются все нормы трудового законодательства.
Испытательный срок не может устанавливаться для следующих категорий сотрудников:

- лиц, избранных на должность по конкурсу или по выборам;

- лиц, приглашенных на работу в порядке перевода;
- беременных женщин и женщин, имеющих детей в возрасте до 1,5 лет;
- лиц, не достигших 18 лет;
- лиц, обладающих дипломом среднего профессионального или высшего образования, полученного по образовательным программам с государственной аккредитацией, и впервые устраивающихся на работу по специальности в течение одного года после завершения обучения;
- иные лица в случаях, предусмотренных ТК РФ, иными федеральными законами или коллективным договором.

Испытательный срок не может превышать 3 месяцев, а для руководителей организаций, их заместителей, главных бухгалтеров и их заместителей, руководителей филиалов, представительств - до 6 месяцев, если иное не установлено законом.

При этом в испытательный срок не засчитывается время болезни и другие периоды, когда сотрудник фактически отсутствовал на работе.

В случае неудовлетворительного результата испытания работодатель вправе расторгнуть с сотрудником трудовой договор до истечения испытательного срока как с не выдержавшим испытания. При этом работодатель обязан предупредить об этом сотрудника не позднее чем за 3 дня. Указанное предупреждение должно быть в письменной форме и обязательно с указанием причин, послуживших основанием для признания этого сотрудника, не выдержавшим испытание.

При истечении испытательного срока сотрудник считается выдержавшим его, и последующее расторжение трудового договора допускается только на общих основаниях.

Минимальная заработная плата / Minimum Wage

Заработная плата — это вознаграждение за труд, которое работодатель выплачивает штатному сотруднику. На его размер влияет квалификация сотрудника, сложность, количество, качество и условия выполняемой работы.

Заработная плата должна выплачиваться в денежной форме и в валюте РФ (российские рубли), не менее, чем двумя ежемесячными платежами в сроки, установленные внутренними правилами работодателя или трудовым договором.

Ежемесячная заработная плата сотрудника не может быть ниже минимального размера оплаты труда (*«МРОТ»*), установленного на федеральном уровне. МРОТ подлежит ежегодной индексации и на данный момент составляет 19 242 руб., с 1 января 2025 года составит 22 440 руб.
Кроме того, размер минимальной заработной платы устанавливается каждым субъектом РФ, например, в Москве минимальная заработная плата в 2024 году составляет 29 389 руб. Она устанавливается в соответствии с трехсторонним соглашением между Правительством Москвы, московскими объединениями работодателей и московскими объединениями профсоюзов и подлежит ежеквартальному пересмотру.

Ответственность работодателя за невыплату заработной платы
За каждый день задержки работодатель обязан выплатить сотруднику компенсацию. При задержке зарплаты более чем на 15 дней сотрудник вправе приостановить работу до ее выплаты, письменно уведомив работодателя об этом. За все время приостановки работодатель обязан выплатить средний заработок, рассчитанный так же, как при командировке.

ВИД ОТВЕТСТВЕННОСТИ	НАРУШЕНИЕ	ШТРАФ
Административная ответственность	- невыплата или неполная выплата в установленный срок заработной платы, других выплат, осуществляемых в рамках трудовых отношений, либо - установление заработной платы в размере менее размера, предусмотренного трудовым законодательством	Предупреждение или наложение административного штрафа: - на должностных лиц в размере от 10 000 до 20 000 руб; - на ИП от 1000 до 5 000 руб.; - на юридических лиц: от 30 000 до 50 000 руб.

ВИД ОТВЕТСТВЕННОСТИ	НАРУШЕНИЕ	ШТРАФ
Уголовная ответственность	Частичная невыплата работодателем свыше 3-х месяцев заработной платы, пенсии, стипендии, пособий, либо полная невыплата свыше 2-х месяцев *Уголовной ответственности подлежат физические лица — работодатели, совершившие преступления из корыстной или иной личной заинтересованности при наличии реальной финансовой возможности для выплаты, либо при отсутствии такой возможности вследствие неправомерных действий данных лиц*	- наложение штрафа в размере до 120 000 руб. или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до 1 года; - лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 1 года; - принудительные работы на срок до 2-х лет, либо лишение свободы на срок до 1 года

Рабочее время, праздники и нерабочие дни / Working Time, Holidays and Non-working Days

Рабочее время

Нормальная продолжительность рабочего времени в России не может превышать 40 часов в неделю.

Сверхурочная работа разрешается по письменному запросу и требует согласия сотрудника. Сверхурочная работа не может превышать в общей сложности 4-х часов в течение 2-х дней подряд и ограничивается в общей сложности 120 часами в год.

Для отдельных категорий сотрудников может быть установлен бессрочный режим рабочего дня, если это предусмотрено правилами внутреннего распорядка работодателя и трудовым договором. Такой режим рабочего дня предполагает периодическое привлечение сотрудника к дополнительной работе по письменному заявлению работодателя, не требующему письменного согласия сотрудника.

Режим рабочего времени должен предусматривать:
- продолжительность рабочей недели;
- продолжительность ежедневной работы (в том числе неполного рабочего дня);
- время начала и окончания работы;
- время перерывов в работе;
- чередование рабочих и нерабочих дней;
- круг лиц, для которых установлен ненормированный рабочий день (при введении работы с ненормированным рабочим днем для отдельных категорий работников).

Отпуск
Все сотрудники имеют право на ежегодный оплачиваемый отпуск в количестве не менее 28 календарных дней. Сотрудники обычно могут взять отпуск по истечении 6 месяцев непрерывной работы в компании.
Женщинам по их заявлению и на основании выданного в установленном порядке листка нетрудоспособности предоставляется оплачиваемый отпуск по беременности и родам продолжительностью 70 (в случае многоплодной беременности - 84) календарных дней до родов и 70 (в случае осложненных родов - 86, при рождении двух или более детей - 110) календарных дней после родов. После этого женщина имеет право либо выйти на работу, либо взять отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста 3-х лет.

Праздники и нерабочие дни
Нерабочие праздничные дни
1, 2, 3, 4, 5, 6 и 8 января - Новогодние каникулы;
7 января - Рождество Христово;
23 февраля - День защитника Отечества;
8 марта - Международный женский день;
1 мая - Праздник Весны и Труда;
9 мая - День Победы;
12 июня - День России;
4 ноября - День народного единства.
При совпадении выходного и нерабочего праздничного дней выходной день переносится на следующий после праздничного рабочий день.

Ежегодные оплачиваемые отпуска, отпуск при временной потере трудоспособности, отпуск по беременности и родам / Vacations, Sick Leave, Maternity Leave

В России предусмотрены различные права работников, в том числе право на ежегодный оплачиваемый отпуск, право на выплату пособия по случаю временной нетрудоспособности (болезни), право на отпуск по беременности и родам (для женщин). Перечисленные права установлены ТК РФ и обязательны для исполнения работодателем.

Ежегодный оплачиваемый отпуск

Работник имеет право на ежегодный оплачиваемый отпуск продолжительностью 28 календарных дней. Право на использование отпуска в первый год работы возникает у работника по истечении шести месяцев непрерывной работы у данного работодателя, но по соглашению сторон может быть предоставлен раньше.

Ежегодный оплачиваемый отпуск может быть поделен на части, но одна из них обязательно должна составлять не менее 14 дней.

Некоторые категории работников имеют удлиненный ежегодный оплачиваемый отпуск, например:

- лица, имеющие инвалидность – 30 календарных дней;
- лица, не достигшие совершеннолетия (18 лет) – 31 календарный день;
- лица, являющиеся педагогическими работниками – 42-56 календарных дней в зависимости от должности;
- и др.

Часть ежегодного оплачиваемого отпуска, превышающая 28 календарных дней, по письменному заявлению работника может быть заменена денежной компенсацией.

При увольнении работнику выплачивается денежная компенсация за все неиспользованные дни отпуска, но по письменному заявлению работника ему может быть предоставлен неиспользованный отпуск с последующим увольнением.

Работник имеет право на получение отпуска без сохранения заработной платы при наличии уважительных причин. Длительность такого отпуска устанавливается по соглашению с работодателем.

Отпуск при временной потере трудоспособности
Отпуск по временной потере трудоспособности («Отпуск по болезни») предоставляется работнику по случаю болезни или травмы, не позволяющий временно выполнять трудовые функции. Для предоставления Отпуска по болезни работнику необходимо предоставить работодателю справку о временной потере трудоспособности, выданную медицинской организацией.
При временной нетрудоспособности работнику выплачивается пособие. Размер пособия зависит от трудового стажа работника. При стаже до 5 лет размер пособия составляет 60% от средней заработной платы работника.

Отпуск по беременности и родам
Женщины, работающие по трудовому договору, имеют право на получение отпуска по беременности и родам продолжительностью 70 дней до родов и 70 дней после родов с выплатой пособия по государственному социальному страхованию. Размер пособия составляет 100% от средней заработной платы женщины. Пособие выплачивается Социальным фондом России единовременно за весь период отпуска.
Для получения отпуска женщина предоставляет работодателю заявление о предоставлении ей отпуска по беременности и родам на основании листка нетрудоспособности, выданного медицинской организацией.
По заявлению женщины ей также предоставляется отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Отпуск по уходу за ребенком вместо матери ребенка могут оформить отец ребенка, бабушка, дед или другой родственник, осуществляющий уход за ребенком. В период такого отпуска сотруднику также выплачивается пособие по обязательному страхованию. Размер пособия составляет 40% от средней заработной платы работника за предыдущие два года работы. Пособие выплачивается Социальным фондом России.

Компенсация / Compensation
Компенсации – денежные выплаты, установленные в целях возмещения сотрудникам затрат, связанных с исполнением ими трудовых обязанностей.

ВИДЫ КОМПЕНСАЦИОННЫХ ВЫПЛАТ	ФОРМЫ КОМПЕНСАЦИОННЫХ ВЫПЛАТ
1. Выплаты в связи со служебными командировками	суточные, расходы на проезд, оплата жилья
2. Единовременные пособия	расходы по переезду работника, членов его семьи и провозу имущества и по обустройству на новом месте при переводе на работу в другую местность, оплата спецодежды, если работник приобрёл её за свой счёт
3. Выплаты в связи с исполнением государственных или общественных обязанностей	освобождение от работы с сохранением заработной платы
4. Выплаты в связи с совмещением работы с получением образования, также с получением степени кандидата или доктора наук	дополнительные отпуска с сохранением заработной платы
5. Выплаты в связи с расторжением трудового договора	выходное пособие в размере среднего месячного заработка при расторжении трудового договора в связи с ликвидацией организации либо сокращением численности или штата работников организации

Порядок выплаты компенсации

1. Основание для компенсации

Компенсация выплачивается в случаях, предусмотренных законом или трудовым договором: увольнение, задержка зарплаты, использование личного имущества, переработка и командировки.

2. Заявление работника

При необходимости работник подает заявление, прикладывая подтверждающие документы (например, чеки, расчетные листы).

3. Рассмотрение и расчет

Работодатель проверяет документы и рассчитывает сумму компенсации в соответствии с ТК РФ или локальными актами.

4. Выплата

Компенсация выплачивается вместе с ближайшей зарплатой или окончательным расчетом (например, при увольнении) наличными или на банковский счет.

5. Контроль сроков

Сроки выплаты регулируются законом. Компенсация выплачивается одновременно с окончательным расчетом, не позднее последнего рабочего дня (например, компенсация при увольнении – в последний рабочий день). Нарушение влечет начисление пени.

Документы, необходимые для получения сотрудником компенсации:

- при увольнении: заявление (если требуется), трудовая книжка, расчетный лист для проверки начислений;
- за задержку зарплаты: заявление с требованием компенсации (необязательно, если нарушение фиксируется автоматически);
- за использование личного имущества: заявление с указанием вида имущества, копия документов, подтверждающих право собственности, и расчет затрат (например, чеков);
- за служебные поездки: авансовый отчет, подтверждающие документы (билеты, квитанции).

Работодатель вправе запросить дополнительные документы в рамках законодательства и внутренней политики.

САНКЦИИ / SANCTIONS

Введение / Introduction

Санкции – это ограничительные меры, вводимые государством или группой стран для воздействия на субъекты экономики, бизнеса или политической системы другой страны. Они могут быть как инструментом давления, так и способом защиты национальных интересов.

Отличие экономических санкций от других ограничительных мер

Экономические санкции представляют собой ограничение или полное прекращение торговых, финансовых и иных операций для достижения целей, связанных с вопросами безопасности или внешней политики.

Санкции могут вводиться как отдельными государствами, так и международными организациями, в том числе ООН, в отношении физических и юридических лиц, организаций, или государств.
Виды экономических санкций:
1. Всеобъемлющие санкции: полностью блокирующие любые виды торговых и финансовых операций с целыми странами;
2. Секторальные санкции: затрагивающие отдельные отрасли экономики и группы лиц;
3. Адресные (персональные) санкции: ограничивающие подобные операции с отдельными лицами и/или компаниями.
Санкции могут принимать различную форму — от запрета на въезд отдельных лиц до заморозки активов, финансовых ограничений, запрета на поставку вооружений и военной техники, отдельных видов продукции и т.д.

Секторальные санкции / Sectoral sanctions

Секторальные санкции – односторонние ограничения иностранных государств, запрещающие совершение определенных сделок (операций) с определенной группой лиц, на определенной территории или иным образом ограничивающие возможность резидентов взаимодействовать с определенным сектором экономики.

Секторальные санкции Европейского союза

Секторальные санкции Европейского Союза (*«ЕС»*) в отношении Российской Федерации (*«РФ»*) установлены Регламентом ЕС от 31.07.2014 №833/2014 (*«Регламент»*). Юридическая обязанность соблюдать секторальные санкции ЕС установлена:
(i) для граждан государств-членов ЕС в любое время вне зависимости от места их нахождения;
(ii) для юридических лиц и организаций, зарегистрированных на территории одного из государств-членов ЕС;
(iii) для любых лиц, находящихся на территории ЕС.
Соответственно, секторальные санкции ЕС могут быть применимы, если в соответствующем правоотношении задействовано лицо, имеющее обязанность соблюдать санкции ЕС. В качестве примера можно привести проведение платежа в Евро, в таком случае даже неевропейские лица имеют юридическую обязанность соблюдать санкционное регулирование ЕС, так как в опе-

рации задействован банк-корреспондент, зарегистрированный на территории ЕС.

В июле 2014 года Совет ЕС ввел секторальные санкции «ввиду действий России, дестабилизирующих ситуацию в Украине». Санкции тогда затронули нефтегазовый сектор российской экономики (были введены ограничения на поставки оборудования для добычи сланцевой нефти, глубоководного бурения и работы на шельфе), финансовый (запрет на заимствования сроком более 90 дней для подконтрольных государству банков), промышленный (поставки технологий для военно-промышленного комплекса и двойного назначения).

С 2014 года по настоящий момент секторальные ограничения ЕС постоянно расширялись, наиболее значительно с февраля 2022 года. В данный момент можно выделить следующие виды ограничений:

1. Экспортно-импортные ограничения:

- Запрет на экспорт и транзит товаров двойного назначения, военных технологий, большого числа категорий товаров и продукции, в том числе промышленных товаров и оборудования для добычи нефти и газа[8], запрет на оказание услуг в связи с использованием и эксплуатацией указанной продукции.
- Запрет на импорт и транзит через государства-члены ЕС продукции, произведенной в Российской Федерации или экспортируемой из Российской Федерации[9].

В качестве исключений в зависимости от соответствующего запрета могут быть установлены следующие основания: гуманитарные, медицинские, обеспечение морской, авиационной, ядерной или промышленной безопасности, личные нужды.

2. Финансовые ограничения:

- Запрет на подключение к российской системе СПФС для европейских лиц, запрет на взаимодействие с иностранными финансовыми организациями, подключенными к СПФС в случае включения их в соответствующее приложение к Регламенту 833/2014.
- Ограничения на депозиты для российских лиц в размере, превышающем 100 тысяч евро;

[8] Конкретные коды ТНВЭД и наименования продукции, экспорт которой в РФ запрещен, указаны в соответствующем приложении к Регламенту 833/2014

[9] Конкретные коды ТНВЭД и наименования продукции, импорт которой из РФ запрещен, указаны в соответствующем приложении к Регламенту 833/2014.

- Ограничения на заемное финансирование для отдельных российских юридических лиц;
- Ограничение на операции с ценными бумагами, выпущенными Правительством Российской Федерации, Банком России и некоторыми российскими юридическими лицами;
- Запрет оказывать депозитарные услуги российским лицам по операциям с ценными бумагами, выпущенными после 12 апреля 2022 года;
- Ограничения на продажу ценных бумаг и банкнот в евро.

3. Ограничения на услуги:

- Запрещено оказывать российским юридическим лицам и Правительству Российской Федерации: (i) аудиторские, (ii) бухгалтерские услуги, (iii) услуги по налоговому консультированию, (iv) услуги по управленческому и бизнес консалтингу; (v) PR-услуги; (vi) инженерные, (vii) архитектурные, (viii) IT-услуги; (ix) услуги в сфере юридического консультирования.
- Запрещено оказывать услуги по управлению трастами и аналогичными структурами, если их бенефициарами являются российские лица или лица, действующие в пользу или от имени российских лиц. Данные ограничения не применяются к российским гражданам, имеющим гражданство, ПМЖ или ВНЖ на территории государства-члена ЕС, Швейцарии или государства, входящего в Европейскую экономическую зону.

4. Запрет на любые операции с отдельными лицами.

Статьей 5aa Регламента 833/2014 установлен запрет на совершение любых операций с участием лиц, указанных в Приложении XIX к данному Регламенту.

5. Транспортные ограничения:

- Ограничение доступа российских судов в порты и воздушного пространства ЕС.
- Запрет на автотранспортные перевозки грузов российскими компаниями.

Эти меры направлены на ограничение доступа России к ключевым технологиям, финансам и услугам, влияя на её стратегические отрасли экономики.

Секторальные санкции Соединенных Штатов Америки («США»)
Юридическая обязанность соблюдать секторальные санкции США установлена:
(i) для граждан США и лиц, имеющих ВНЖ на территории США, в любое время вне зависимости от места их нахождения;
(ii) для юридических лиц и организаций, зарегистрированных на территории США;
(iii) для любых лиц, находящихся на территории США.
Соответственно, секторальные санкции США могут быть применимы, если в соответствующем правоотношении задействовано лицо, имеющее обязанность соблюдать санкции США. В качестве примера можно привести проведение платежа в долларах США, в таком случае даже неамериканские лица имеют юридическую обязанность соблюдать санкционное законодательство США, так как в операции задействован банк-корреспондент, зарегистрированный на территории США.
США очень активно привлекают иностранных, в том числе российских лиц к административной и уголовной ответственности за нарушение санкционного законодательства США.
Секторальные санкции США в отношении Российской Федерации установлены в основном следующими нормативно-правовыми актами:

- Указ Президента США №14068 от 11.03.2022 «О запрете на определенные виды импорта, экспорта и новых инвестиций в связи с продолжающейся агрессией со стороны Российской Федерации»;
- Указ Президента США №14066 от 08.03.2022 «Запрет на определенные виды импорта и новые инвестиции в связи с продолжающимися усилиями РФ по подрыву суверенитета и территориальной целостности Украины»;
- Указ Президента США №14071 от 06.04.2022 «Запрет на новые инвестиции в РФ и оказание ей определенных услуг в ответ на продолжающуюся агрессию со стороны РФ».

1. Запрет на импорт и экспорт:
Товары: запрещён импорт из Российской Федерации рыбы, морепродуктов, алкогольной продукции, алмазов и отдельных изделий из них, золота, алюминия, меди, никеля[10].

[10] Точное описание наименований продукции и в некоторых случаях кодов ТНВЭД указаны в соответствующих Определениях Министерства финансов США и разъяснениях Управления по контролю за зарубежными активами (OFAC).

Условия: ограничения применяются к продукции, произведённой после определённых дат, с исключениями, которые могут быть установлены определенными разрешениями (лицензиями) Управления по контролю за зарубежными активами (OFAC).
Установление предельного размера цены, по которой возможно приобретать нефть и нефтепродукты российского происхождения. Запрет оказания следующих услуг по сделкам, в рамках которых экспорт российской нефти осуществляется по цене выше, установленного предела:

- Торговля/брокерские услуги;
- Финансирование;
- Перевозка;
- Страхование, включая перестрахование и защиту, и возмещение;
- Флагманские услуги;
- Услуги таможенного брокера.

Законодательством США также установлен запрет на экспорт в Российскую Федерацию продукции двойного назначения.

2. Финансовые ограничения:
Запрет на осуществление любых операций с участием Центрального банка Российской Федерации, Фонда национального благосостояния и Министерства финансов Российской Федерации.
Запрет на предоставление заемного финансирования на срок, превышающий 14, 30 или 90 дней, для некоторых российских юридических лиц.
Запрет на сделки с российскими банками и организациями, их активами и инвестициями в энергетический сектор.
Ограничения на финансовые услуги, включая брокерские операции и страхование.

3. Запрет на предоставление услуг:
Запрещено оказание следующих услуг российским лицам: (i) отдельных услуг в сфере IT и разработки программного обеспечения; (ii) отдельных услуг в связи с транспортировкой и продажей нефти российского происхождения, если стоимость нефти выше установленного ценового предела; (iii) отдельных услуг в связи с запрещенным импортом из РФ; (iv) архитектурных услуг; (v) инженерных услуг; (vi) услуг в сфере квантовых вычислений; (vii) бухгалтерских услуг; (viii) услуг по корпоративному управлению и созданию и управлению

трастами; (ix) услуг в сфере управленческого консультирования.

4. Инвестиции:
Полный запрет на новые инвестиции в РФ лицами из США.
Ограничения на финансирование проектов, связанных с российскими ресурсами.
Эти санкции направлены на ограничение доступа России к стратегически важным ресурсам и услугам, затрудняя развитие её ключевых отраслей экономики.

Как соблюдать / How to comply

Соблюдение санкционного регулирования США, ЕС и иных юрисдикций может быть необходимо для продолжения работы в данных юрисдикциях или в связи с вовлечением резидентов данных юрисдикций в соответствующее правоотношение (сделку, бизнес-процесс). В то же время в некоторых ситуациях соблюдение санкционного регулирования данных юрисдикций может являться нарушением российского законодательства. Например, Указом Президента РФ от 27.12.2022 №961 установлен запрет на использование в договорах привязки стоимости нефти к пределам, установленным недружественными юрисдикциями.

Наши рекомендации по соблюдению санкционных требований включают:
1. Анализ нормативной базы/применимости ограничений:
Целесообразно постоянно отслеживать обновления санкционного законодательства (США, ЕС, других юрисдикций).
Анализ применимости ограничений иностранных юрисдикций к соответствующему правоотношению (слепое и строгое следование запретам, установленным санкционным регулированием иностранных юрисдикций, делает фактически невозможным ведение бизнеса и инвестиционной деятельности в РФ).
В то же время в каждом отдельном случае важно оценивать риски нарушения санкционного регулирования западных юрисдикций и, следовательно, риски негативных последствий таких нарушений, которые могут выражаться в введении так называемых «вторичных санкций» или вовсе привлечение к административной или уголовной ответственности в соответствующей юрисдикции.

2. Проверка контрагентов:

Используйте базы данных для проверки контрагентов на наличие в санкционных списках.
При необходимости включайте положения о санкциях в договоры (например, оговорки о прекращении сотрудничества при введении соответствующих ограничений, если они влияют на возможность исполнения обязательства).

3. Контроль финансовых операций:
Учитывайте санкционные риски совершения финансовых операций с валютами недружественных юрисдикций с участием российских финансовых организаций. Любая российская организация находится под постоянным риском введения блокирующих санкций недружественных юрисдикций в связи с самим фактом ведения деятельности в российском финансовом секторе.
Убедитесь, что финансовые операции соответствуют требованиям юрисдикций, участвующих в операции.
Если необходимо совершить операцию в валюте недружественной юрисдикции с участием санкционной финансовой организации, исследуйте применимость генеральных лицензий (общих разрешений) недружественных юрисдикций.

4. Юридическая поддержка:
Консультируйтесь с профильными юристами по вопросам соблюдения санкций.
Разрабатывайте внутренние политики и инструкции по управлению санкционными рисками.
Проанализируйте возможность/эффективность защиты своих интересов в российском суде в порядке, установленном статьей 248.1 АПК РФ.

5. Соблюдение экспортных и импортных ограничений:
Убедитесь, что товары, технологии и услуги, с которыми вы работаете, не подлежат ограничениям.
Организуйте альтернативные цепочки поставок, не нарушающие санкционные правила.

6. Ведение документации:
Сохраняйте полную документацию по операциям, подтверждающую их законность.

Включайте отчёты о проверке контрагентов и операций.

7. Мониторинг и аудит:
Проводите регулярные внутренние аудиты для оценки соответствия санкционным требованиям.
Используйте специализированные системы мониторинга для выявления рисков.
Следование этим рекомендациям позволит снизить риски нарушения санкционного законодательства и избежать серьёзных последствий.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ОТЧЕТНОСТЬ

Современный бухгалтерский учет в Российской Федерации является составной частью единого экономического механизма, действующего в условиях рыночной экономики.
Начатый еще в 1998 году путь реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетность не завершен и в настоящее время. В ноябре 2024 года правительство РФ выпустило основные направления государственной политики в сфере бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудиторской деятельности до 2030 года.
Государственная политика в сфере бухгалтерского учета и отчетности будет основываться на следующих принципах:

- единство и целостность системы финансовой информации: бухгалтерский учет, финансовая отчетность и аудиторская деятельность рассматриваются как неразрывная цепочка подготовки и предоставления достоверной информации о деятельности экономического субъекта широкому кругу заинтересованных внутренних и внешних пользователей этой информации;
- регулирование системы финансовой информации полностью на национальном уровне;
- сопоставимость системы финансовой информации с аналогичными системами других государств и лучшей международно признанной практикой;
- стабильность системы финансовой информации;
- развитие системы финансовой информации в тесной связи с изменениями экономической ситуации в стране, соответствие ее характеру и уровню развития системы управления экономикой;

- взаимосвязь системы финансовой информации с формированием иных видов отчетности и раскрываемой информации экономическими субъектами, координация деятельности органов государственной власти и других организаций, уполномоченных на регулирование таких видов отчетности и информации;
- преемственность и непрерывность развития системы финансовой информации, реалистичность целей и задач этого развития, возможность оценки достижений развития;
- участие в выработке и реализации государственной политики делового, профессионального, научного сообществ.

Власти подчеркивают, что действующие правила ведения бухгалтерского учёта ориентированы на широкий круг пользователей и формирование реальной картины деятельности экономических субъектов, в отличие от применяемых ранее подходов определения исторической стоимости активов и обязательств. Национальная система бухгалтерского учёта в полной мере сопоставима с аналогичными системами других государств и лучшей международной практикой.

В перспективе власти собираются, в частности, расширить функционал государственного информационного ресурса бухочётности как способа реализации информационных потребностей пользователей, развивать систему стандартов бухучёта.

К 2030 году должны завершить принятие базового комплекта федеральных стандартов бухгалтерского учета. Среди стандартов, которые осталось принять, названы стандарты доходов, расходов, биологических активов, финансовых активов и обязательств. Также власти хотят уточнить нормы об инвентаризации активов и обязательств.

Власти планируют расширить круг составителей консолидированной отчётности, при этом отмечают, что это произойдет без увеличения административной нагрузки на субъекты.

Среди предлагаемых новшеств введение понятия профессионального суждения лица, на которое возложено ведение бухгалтерского учёта. Понятие профессионального суждения является термином международной практики бухгалтерского учета и отчетности.

Дополнительно обсуждается вопрос обязательного составления промежуточной отчётности как минимум за первое полугодие организациями, отчётность которых подлежит обязательному аудиту. В настоящее время организации составляют только годовую финансовую отчетность, с 2018 года промежуточная отчетность отменена.

Правительство планирует принять акт, определяющий концептуальные основы бухгалтерского учета. Он будет разработан на основе

аналогичного документа МСФО и сам по себе не будет являться стандартом бухучета. При этом данный акт, с одной стороны, станет ориентиром для разработчиков федеральных стандартов и иных документов в области регулирования бухучета. С другой стороны, такой акт будет предназначен для применения при оценке достоверности отчетности.

АУДИТ

Главная задача государственной политики в сфере аудиторской деятельности – повышение роли института аудита в общенациональной системе финансового контроля, уровня востребованности его результатов, доверия к результатам оказания аудиторских услуг, качества этих услуг, конкурентоспособности отечественных аудиторских организаций, индивидуальных аудиторов и престижа аудиторской профессии.

Основные преобразования в сфере аудита, включая уточнение отдельных положений Федерального закона «Об аудиторской деятельности» и развитие системы контроля аудиторской деятельности, должны обеспечить совершенствование экономической модели деятельности аудиторских организаций.

Обязательный аудит

Общества с ограниченной ответственностью обязаны в 2025 году провести аудит отчетности за 2024 год в двух случаях:

- Либо налоговые доходы за 2023 год больше 800 млн рублей;
- Либо сумма активов на 31 декабря 2023 года больше 400 млн рублей.

Публичные акционерные общества проходят обязательный аудит ежегодно независимо от величины выручки и активов, непубличные акционерные общества – в случаях, предусмотренных законом. Для застройщиков и некоторых других организаций обязательный аудит предусмотрен специальным законом.

Полный перечень случаев обязательного аудита довольно широк, в частности:

- Организации, являющиеся профессиональными участниками рынка ценных бумаг, бюро кредитных историй;
- Организации, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам;
- Государственные компании;
- Клиринговые компании;
- Микрофинансовые компании и т.п.

Обязательный аудит проводит аудиторская организация, включенная в соответствующий реестр.
Аудиторское заключение направляется в налоговую инспекцию в электронном виде вместе с годовой бухгалтерской отчетностью не позднее 31 декабря года, следующего за аудируемым.
Сведения об аудиторском заключении не позднее трех рабочих дней после подписания необходимо разместить в Едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юридических лиц (*«Федресурс»*). Сделать это возможно через ПО и заполнение в личном кабинете специальной формы, используя электронную подпись. Другой вариант – обратиться к нотариусу, который самостоятельно подпишет сообщение и разместит на Федресурсе. Размещение сведений платное. В статистику аудиторское заключение не представляется.
Отдельного штрафа за не проведение обязательного аудита нет, но за непредставление в срок аудиторского заключения в ИФНС организацию могут оштрафовать на сумму до 5 000 руб. Штраф для должностного лица – до 500 руб., а если нет аудиторских заключений за прошлые годы – до 10 000 руб.
За не размещение сведений об аудиторском заключении на Федресурсе предусмотрен штраф для должностного лица – от 5 000 до 10 000 руб., а за несвоевременное размещение – 5 000 руб.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ В РФ НАЛОГИ И СБОРЫ

С 2025 года внесены существенные изменения в систему налогообложения РФ. Данные изменения в профессиональной среде описывают как «Налоговая реформа 2025».
По мнению налогового ведомства, изменения в налоговое законодательство с 2025 года призваны стимулировать инвестиционную активность бизнеса, побудить налогоплательщиков к честному и добросовестному деловому поведению и обеспечить устойчивое социальное развитие как в ближайшие годы, так и в долгосрочной перспективе.
Чем действительно станет и какой экономический эффект принесет налоговая реформа, покажет время и анализ ситуации через год, в конце 2025 года.

Налоговая амнистия

Организации и ИП, которые в 2022-2024 гг. прибегали к искусственному дроблению бизнеса, чтобы применять специальные налоговые режимы и платить меньше налогов, подпадают под амнистию.

Амнистия состоит в том, что такие организации и ИП освобождаются от ряда платежей – доначисленных налогов, пеней, штрафов, – которые они должны были бы заплатить по результатам проверок за 2022-2024 гг. Платежи попадают под амнистию, только если связаны с дроблением. Есть исключение, когда под амнистию попадают доначисления только за 2022-2023 гг.

Для освобождения от таких платежей должен выполняться ряд условий.

Федеральные налоги и сборы:

- Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)
- Налог на прибыль организаций
- Налог на добавленную стоимость (НДС)
- Акцизы
- Налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ)
- Водный налог
- Сборы за пользование объектами водных биологических ресурсов
- Сборы за пользование объектами животного мира
- Государственная пошлина
- Налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья
- Налог на сверхприбыль

Региональные налоги и сборы:

- Налог на имущество организаций
- Налог на игорный бизнес
- Транспортный налог

Местные налоги и сборы:

- Земельный налог
- Налог на имущество физических лиц
- Торговый сбор
- Туристический налог

Отраслевые налоговые сборы и платежи:

- Регулярные платежи за пользование недрами

Специальные налоговые режимы:

- Упрощенная система налогообложения (УСН)
- Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН)
- Патентная система налогообложения
- Налог на профессиональный доход для самозанятых граждан
- Автоматизированная упрощенная система налогообложения

Сборы и взносы:

- Утилизационный сбор
- Страховые взносы

НАЛОГОВЫЕ ПРОВЕРКИ

Налоговым законодательством РФ предусмотрены 2 вида налоговых проверок:

- Камеральные налоговые проверки;
- Выездные налоговые проверки.

Целью любой налоговой проверки является проконтролировать соблюдение законодательства о налогах и сборах, в том числе проверить, правильно ли рассчитаны и уплачены налоги, сборы и страховые взносы.

При этом они существенно отличаются друг от друга: по предмету и периоду проверки, срокам, периодичности, а также по глубине самой проверки.

Камеральная налоговая проверка

Это проверка, которую инспекция проводит регулярно на основе сданной декларации (расчета, заявления) и документов, самостоятельно представленных налогоплательщиком, а также документов, имеющихся у налогового органа. Камеральную проверку проводят на территории инспекции без какого-либо специального решения. Камеральная проверка – это своего рода текущий контроль, который нужен для внесения корректировок (при необходимости).

Выездная налоговая проверка

Это проверка, которую инспекция проводит на основе специального решения ее руководителя, как правило, на территории того, кого проверяют.

Выездную проверку могут проводить по одному, нескольким или сразу по всем налогам, сборам, страховым взносам. При этом инспекция может проверить три года, которые предшествуют году проверки. Обычно ее проводят, когда проверяемое лицо своими действиями вызвало интерес инспекторов и попало в план выездных проверок.

Выездная проверка – это глубокое изучение деятельности проверяемого лица для выявления серьезных недочетов, схем ухода от налогов, а также признаков налоговых преступлений.

Основание проверки

Камеральную проверку проводят без специального решения, основание – декларация (расчет, заявление) и представленные документы.

Выездную проверку проводят только на основании решения руководителя инспекции или его заместителя.

Предмет проверки

В рамках камеральной проверки проверяют ошибки в декларации (расчете), своевременность ее сдачи, правильность расчета и уплаты конкретного налога, либо право на получение вычетов в упрощенном порядке.
В рамках выездной проверки проверяют правильность расчета и уплаты одного или сразу нескольких налогов (сборов, страховых взносов).

Период проверки

Камеральную проверку проводят за тот период, который охватывает поданная декларация (расчет, заявление).
Выездная проверка может охватывать три года, которые предшествуют году проверки.

Место проверки

Камеральную проверку проводят на территории инспекции, без выезда к налогоплательщику.
Выездную проверку обычно проводят на территории налогоплательщика, однако по последней практике выездная проверка не редко проводится на территории налогового органа.

Срок проверки

Камеральную проверку на основании отчетности проводят в течение трех месяцев со дня подачи декларации (расчета). Этот срок нельзя продлить. Исключение – декларация по НДС, по ней, как правило, проверка идет два месяца, и этот срок могут продлить до трех месяцев, если есть признаки нарушений. Камеральную проверку по заявлению о получении налоговых вычетов в упрощенном порядке проводят в течение 30 календарных дней со дня подачи заявления. Этот срок можно продлить до трех месяцев, если есть признаки нарушений.
Срок выездной проверки – два месяца с даты вынесения решения. Его могут продлить до четырех-шести месяцев. Если отдельно проверяют филиал или представительство, срок проверки –

не больше одного месяца. В отличие от камеральной проверки выездную могут приостановить.

Периодичность проверки

Камеральную проверку проводят по каждой поданной декларации (расчету, заявлению о получении налоговых вычетов в упрощенном порядке), в том числе и по уточненной декларации (расчету).

Выездную проверку по общему правилу не должны проводить больше двух раз за календарный год.

Мероприятия налогового контроля

В рамках камеральной проверки они используются не так широко. Так, проверяющие могут запрашивать дополнительные документы только в строго определенных случаях. Например, если заявляется НДС к возмещению или применяются налоговые льготы (для их подтверждения). Они также могут проводить и другие мероприятия, но делают это редко.

При выездной проверке гораздо чаще используют мероприятия налогового контроля и прибегают к более разнообразным их видам. Так, проверяющие могут:

- истребовать документы, которые относятся к предмету проверки;
- допросить свидетелей;
- провести инвентаризацию имущества;
- привлечь эксперта (специалиста), переводчика для участия в проверке;
- провести осмотр помещений и территорий;
- сделать выемку документов и предметов.

Оформление результатов проверки

По итогам камеральной проверки оформляют акт, только если есть нарушения.

По итогам выездной проверки составляют справку, а затем акт вне зависимости от того, есть нарушения или нет.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Налоговая льгота – это законная возможность для отдельных категорий налогоплательщиков уменьшить итоговую сумму налога или не платить ее совсем.

Применение налоговых льгот – право налогоплательщика, а не обязанность. Плательщик может полностью отказаться от налоговой льготы или не использовать ее временно. Тогда налог будет уплачиваться так же, как все остальные налогоплательщики.

На практике термин «налоговые льготы» нередко применяют в широком смысле, имея в виду любую законную возможность платить налоги меньше, чем положено, если такое послабление предусмотрено законодательством.

Например, это могут быть следующие преференции:

- исключение из числа налогоплательщиков;
- освобождение от обязанностей налогоплательщика;
- освобождение отдельных операций, имущества, доходов и так далее от налогообложения или исключение их из состава объектов;
- пониженные налоговые ставки;
- налоговые вычеты.

Налоговые льготы для организаций и ИП

Виды льгот и прочих налоговых преференций зависят от вида налога.

Формально в Налоговом кодексе РФ налоговые льготы установлены по следующим налогам:

- транспортный налог;
- налог на имущество организаций;
- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц.

По остальным налогам таких льгот нет, но есть налоговые послабления. Кроме различных послаблений, организации и ИП могут применять специальные налоговые режимы. Они предусматривают льготное обложение по сравнению с обычным режимом (ОСН). Некоторые режимы доступны только ИП, например, налог на профессиональный доход, а система налогообложения при выполнении СРП - наоборот, только организациям.

Помимо льгот, по налогам предусмотрен также единый пониженный тариф страховых взносов.

Соглашения об избежании двойного налогообложения

Соглашение об избежании двойного налогообложения – договор между двумя странами, позволяющий дважды не облагать налогами доходы и имущество. Соглашения предусматривают снижение ставки или освобождение от налога в одной из стран, а также зачет или возврат налога, уплаченного в другой стране. В РФ договоры работают в отношении налога на прибыль, НДФЛ и налогов на имущество организаций и физлиц.

Порядок применения

Применять льготные положения соглашений об избежании двойного налогообложения (пониженные ставки, освобождение от налогообложения в РФ) можно только к доходам фактического получателя. Фактическим получателем дохода является лицо (иностранная структура без образования юридического лица), которое имеет право самостоятельно пользоваться и (или) распоряжаться полученным другим лицом доходом в силу участия (контроля или иных обстоятельств) в этом лице. Если доходы выплачены не фактическому получателю, а номинальному посреднику (кондуиту), то к такой сделке нельзя применить положения международного соглашения со страной, резидентом которой является посредник.

На практике сложился такой подход: применение международных налоговых соглашений исключительно для получения льгот налоговый орган признает неправомерным. При этом ему нужно доказать только то, что получатель дохода не является фактическим получателем дохода. Определять конечного бенефициарного собственника дохода инспекция не обязана.

Государства, соглашения с которыми прекращены

Дания (с 01.01.2024), Канада (действие приостановлено с 18.11.2024), Латвия (с 01.01.2024), Литва (с 01.01.2026), Нидерланды (с 01.01.2022), Украина (с 01.01.2023), Швеция (с 01.02.2025)

Государства, соглашения с которыми действуют с ограничением

Австралия, Австрия, Албания, Бельгия, Болгария, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Кипр, Корея, Люксембург, Македония, Мальта, Новая Зеландия, Норвегия, Польша, Португалия, Румыния, Сингапур, Словакия, Словения, США, Финляндия, Франция, Хорватия, Чехия, Швейцария, Югославия (Сербия и Черногория), Япония

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Налог на прибыль

Порядок налогообложения зависит от того, образует ли деятельность иностранной организации постоянное представительство на территории РФ.

Если иное не установлено действующим международными договорами РФ и Многосторонней конвенцией по противодействию размыванию налоговой базы, в целях налогообложения прибыли постоянным представительством (отделением) иностранной организации в РФ признается ее обособленное подразделение или иное место деятельности, через которое она регулярно осуществляет в России предпринимательскую деятельность (выполняет работы, оказывает услуги, продает товары со складов на территории РФ и проч.).

Иностранная организация, которая ведет деятельность в РФ через постоянное представительство (отделение), самостоятельно исчисляет и уплачивает налог на прибыль с доходов от деятельности такого подразделения.

Если иностранная организация, имеющая отделения в России, получает от источников в РФ доход, не связанный с деятельностью этих отделений, то налог с таких доходов исчисляет, удерживает и перечисляет в бюджет налоговый агент.

Если нормами международного договора РФ предусмотрены правила, отличные от правил НК РФ, применяются положения международного договора.

Чтобы рассчитать налог на прибыль с доходов постоянного представительства (отделения) иностранной организации в РФ, нужно умножить налоговую базу на ставку налога.

По доходам, которые облагаются по разным ставкам, налоговую базу и налог рассчитывают отдельно. Это следует из положений НК РФ.

По общему правилу налог нужно рассчитывать отдельно по каждому отделению. Но в некоторых случаях иностранная организация может определять прибыль в целом по группе отделений. Такой расчет имеет свои особенности.

Налог на прибыль с доходов иностранной организации исчисляет, удерживает и перечисляет в бюджетную систему РФ налоговый агент, если доход выплачивается:

- иностранной организации, у которой нет постоянного представительства в РФ;
- иностранной организации, у которой есть постоянное пред-

ставительство в РФ, но выплачиваемый доход не связан с деятельностью этого представительства.

Налоговые агенты исчисляют, удерживают и перечисляют в бюджет налог с доходов иностранной организации при каждой выплате (перечислении) ей дохода.

Налог рассчитывается налоговым агентом как произведение налоговой базы на ставку налога. Причем за налоговую базу принимается, как правило, вся сумма дохода иностранной организации. В то же время есть особенности при расчете налога с дивидендов, а также с доходов от реализации некоторых видов имущества.

Если выплачиваемый доход облагается НДС на территории РФ, то налог на прибыль исчисляется с суммы дохода за вычетом сумм НДС, предъявленных покупателю услуг. Правило применяется при наличии договора и (или) расчетного документа с выделением НДС, уплачиваемого покупателем.

НДС

Иностранная компания, реализующая товары (работы, услуги) на территории РФ, сама исполняет обязанности плательщика НДС, если:

- состоит на учете в налоговых органах (кроме случаев постановки на учет только в связи с нахождением недвижимости или транспортных средств на территории РФ либо в связи с открытием счета в банке);
- состоит на учете в налоговых органах по месту нахождения обособленных подразделений, через которые реализует товары (работы, услуги).

К обязанностям иностранной организации - плательщика НДС относятся:

- исчисление НДС;
- предъявление покупателю товаров (работ, услуг) суммы НДС к уплате и составление счета-фактуры;
- уплата НДС в бюджет;
- представление декларации по НДС в налоговый орган.

При наличии нескольких обособленных подразделений в России иностранная организация должна выбрать одно из них для подачи деклараций по НДС и уплаты налога по операциям всех российских подразделений. Согласно норме НК РФ о своем выборе необходимо письменно уведомить все инспекции, однако, как следует из Порядка заполнения формы, данное требование

будет выполнено, если представить уведомление только по месту учета ответственного ОП. Рекомендуемая форма такого уведомления, порядок ее заполнения, а также электронный формат направлены ФНС России для использования в работе.
Электронные услуги, которые оказывает иностранная организация, облагаются НДС в особом порядке («налог на Google»).
При продаже иностранной организацией товаров (работ, услуг) налоговый агент исчисляет и уплачивает НДС и подает декларации по НДС, если иностранная организация :

- не состоит на учете в налоговых органах;
- состоит на учете только в связи с нахождением на территории РФ недвижимости или транспортных средств;
- состоит на учете только в связи с открытием счета в банке;
- состоит на учете по месту нахождения обособленных подразделений на территории РФ, но товары (работы, услуги) реализует не через них.

Налог на имущество

Для иностранных организаций, осуществляющих деятельность в РФ через постоянные представительства, объектом обложения является недвижимость, которую использует представительство. Налог они уплачивают в тех же случаях, что и российские организации.
Если недвижимость к деятельности представительства не относится, то она будет объектом обложения в тех же случаях, что и у иностранных организаций, у которых нет представительств в РФ.
Для иностранных организаций, не осуществляющих деятельность в РФ через постоянные представительства, объектом обложения является недвижимость, которая по общему правилу:

- находится на территории РФ и принадлежит таким организациям на праве собственности;
- получена по концессионному соглашению;
- налоговая база в отношении такого имущества определяется как кадастровая стоимость.

НДФЛ, страховые взносы

Особенностей исчисления и уплаты НДФЛ и страховых взносов для иностранной организации, осуществляющей деятельность в РФ через постоянное представительство, не предусмотрено. Налоги уплачивают в тех же случаях и порядке, что и российские организации.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ КОНТРОЛИРУЕМЫХ СДЕЛОК

Международной группой компаний (МГК) признается группа взаимозависимых организаций и иностранных структур без образования юридического лица, которая имеет определенный состав и составляет консолидированную отчетность (либо такая отчетность должна была составляться, если бы ценные бумаги любого из участников группы были допущены к торгам на фондовой бирже)). Участники МГК определены в НК РФ:

- лицо, которое входит в МГК, и его постоянные представительства;
- лицо, которое на конец финансового года относится к МГК, но его финансовая отчетность не учитывается при консолидированной отчетности группы из-за размера или несущественности данных о таком лице, и его постоянные представительства.

Отчетность по международным группам компаний

Участники группы компаний обязаны представлять в налоговый орган документы, которые содержат информацию для целей налогового контроля совершаемых сделок, в том числе для обоснования цен по внутригрупповым сделкам, если общая сумма ее дохода (выручки) за финансовый год, непосредственно предшествующий отчетному периоду по данным консолидированной отчетности, равна или больше:

- 50 млрд руб., если материнская компания – резидент РФ;
- сумме дохода, установленной для представления странового отчета иностранным государством, если материнская компания – резидент этого государства.

Виды представляемых документов:

- уведомление об участии в МГК – подается в электронной форме по установленному формату;
- глобальная документация;
- национальная документация;
- страновой отчет – подается в электронной форме по установленному формату.

Указанные документы представляются в зависимости от ситуации, например:

- уведомление об участии в МГК представляется обязательно не позднее восьми месяцев после окончания отчетного пери-

ода для материнской компании;
- глобальная документация – по требованию налогового органа.

Помимо приведенной документации материнская компания МГК (ее уполномоченный участник) в определенной ситуации должна представить сведения из консолидированной финансовой отчетности группы, а также финансовой отчетности участников.

ТРАНСФЕРТНОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Трансфертное ценообразование – установление в сделках между взаимозависимыми лицами цен, отличных от рыночных. Это позволяет, как правило, перераспределить общую прибыль группы и оптимизировать уровень налогообложения.

Правильность определения цен по таким сделкам может проверить ФНС России, если они будут признаны контролируемыми.

По результатам соответствующих проверок ФНС России может скорректировать налоговые базы по следующим налогам:
- Налог на прибыль организаций;
- НДФЛ;
- НДС;
- НДПИ;
- Налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья.

В отношении дохода, возникшего у нерезидента РФ в результате соответствующей корректировки, в рамках налогового контроля проверяют правильность и своевременность исчисления, удержания и перечисления налоговым агентом налога с такого дохода.

Регулирование трансфертного ценообразования

Вопросам регулирования трансфертных цен посвящен отдельный раздел налогового кодекса РФ.

К основным критериям, при которых лица признаются взаимозависимыми, можно отнести:
- наличие у компании или физлица определенной доли уставного капитала юрлица, которая дает право голоса;
- наличие у физлица должностных полномочий, а у юрлица правового статуса, которые позволяют управлять действиями компании;

- наличие родственных связей между физлицами (например, супруги, родители).

Сделки между взаимозависимыми лицами при соблюдении суммовых и иных дополнительных критериев признаются контролируемыми.

Основной инструмент проверки цен по сделкам – методы, закрепленные в Налоговом кодексе РФ:

- метод сопоставимых рыночных цен;
- метод цены последующей реализации;
- затратный метод;
- метод сопоставимой рентабельности;
- метод распределения прибыли.

Уведомление о контролируемых сделках готовят организации, которые совершали в календарном году контролируемые сделки.

Уведомление нужно подавать раз в год – не позднее 20 мая следующего года.

Организации представляют уведомление в электронном виде. На бумажном носителе его могут подать только налогоплательщики-физлица.

Основания для проведения ФНС России налоговой проверки по трансфертному ценообразованию:

- уведомление налогоплательщика о контролируемых сделках;
- извещение территориального налогового органа;
- выявление контролируемой сделки при проведении ФНС России повторной выездной проверки.

Срок проведения проверки составляет 6 месяцев, а в исключительных случаях – 12 месяцев.

По общему правилу ФНС России могут быть проверены контролируемые сделки за три года, предшествующие году вынесения решения о проведении проверки.

При проведении проверки ФНС России вправе привлекать экспертов, специалистов и переводчиков в соответствии правилами, установленными налоговым законодательством.

Симметричные корректировки

Понятие симметричных корректировок определено в НК РФ.

Симметричные корректировки позволяют налогоплательщику - российской организации уменьшить налоговые обязательства по сделке, если:

- второй стороне по сделке был доначислен налог (уменьшена сумма убытка) по результатам проверки цен ФНС России;
- вторая сторона самостоятельно скорректировала свои налоговые обязательства.

Условия проведения симметричных корректировок:

- получено уведомление от ФНС России о возможности применения симметричных корректировок – если основанием для корректировок являются результаты проведенной проверки;
- получено подтверждение представления контрагентом уточненной налоговой декларации и погашения им суммы недоимки – если основанием для корректировок является самостоятельный пересчет контрагентом своих обязательств по сделке.

ШТРАФЫ ЗА НАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ ТРАНСФЕРТНЫХ ЦЕН

Налогоплательщик может быть оштрафован в случаях:

- непредставления уведомления о контролируемых сделках в установленный срок – 100 тыс. руб.;
- недостоверного заполнения отдельных реквизитов уведомления – 100 тыс. руб.;
- неуплаты или неполной уплаты сумм налога – в размере неуплаченной суммы налога с дохода, возникшего в результате корректировки, но не менее 500 тыс. руб.;
- неуплаты или неполной уплаты сумм налога – 40% от неуплаченной суммы налога, но не менее 30 тыс. руб.

Отдельных штрафов налогоплательщик может избежать.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

Налог на прибыль организаций — это прямой налог, его величина прямо зависит от конечных финансовых результатов деятельности организации.

Облагаемая налогом прибыль – разница между доходами и расходами организации. Доходы и расходы для целей налогообложения определяются и признаются в налоговой базе по правилам, установленным главой 25 НК РФ.

Плательщики налога

- Российские юридические лица

- Иностранные юридические лица, которые работают в России через постоянные представительства и (или) получают доход от источника в РФ

Льготы по налогу на прибыль

На практике к льготам по налогу на прибыль, как правило, относят:

- освобождение от уплаты налога;
- применение пониженных ставок налога.

Объект налогообложения

Доходы. Классификация доходов

- Доходы от реализации (выручка по основному виду деятельности)
- Внереализационные доходы (доходы от сдачи имущества в аренду, проценты по банковским вкладам, курсовые разницы и пр.)

При налогообложении прибыли все доходы учитываются без НДС и акцизов.

Доходы определяются на основании первичных документов и других документов, подтверждающих полученные налогоплательщиком доходы, и документов налогового учета.

Некоторые доходы освобождены от налогообложения. Их перечень утвержден налоговым законодательством. Перечень льготируемых доходов является закрытым и не подлежит расширительному толкованию. Поэтому все иные доходы, которые не указаны в этом перечне, нужно учесть для уплаты налога на прибыль.

Расходы. Группировка расходов

Расходы — это обоснованные и документально подтвержденные затраты организации:

- Расходы, связанные с производством и реализацией (зарплата сотрудников, покупная стоимость сырья и материалов, амортизация основных средств и пр.)
- Внереализационные расходы (отрицательная курсовая разница, судебные и арбитражные сборы и пр.).

Кроме того, существует перечень расходов, который нельзя учитывать по налогообложению прибыли (например, начисленные ди-

виденды, взносы в уставный капитал, погашение кредитов и пр.) Перечень не учитываемых для целей налогообложения расходов является закрытым и расширительному толкованию не подлежит.

Признание доходов и расходов

Дата признания доходов или расходов в налоговом учете зависит от того, какой метод их учета вы применяете:

- метод начисления;
- кассовый метод.

Метод начисления могут применять все налогоплательщики. Организации (за исключением банков) имеют право на определение даты получения дохода (осуществления расхода) по кассовому методу, если в среднем за предыдущие 4 квартала сумма выручки от реализации товаров (работ, услуг) этих организаций без учета налога на добавленную стоимость не превысила 1 млн. рублей за каждый квартал.

Налоговые ставки

НАЛОГОВАЯ СТАВКА	ПРИМЕНЕНИЕ
25%	Основная ставка 7% в федеральный бюджет 8% в 2025 - 2030 годах; 0% для отдельных категорий налогоплательщиков 18% в бюджет субъекта РФ 17 % в 2017 - 2030 годах До 31.12.2024 – 20% Законодательные органы субъектов РФ могут понижать ставку налога для отдельных категорий налогоплательщиков, но не более чем до 13,5% (12,5 % в 2017 - 2024 годах). Ставка может быть еще ниже: Для резидентов (участников) особых экономических зон и свободных экономических зон; Для участников региональных инвестиционных проектов; Для организаций, получивших статус резидента территории опережающего социально-экономического развития или свободного порта Владивостока
30%	Специальная ставка Прибыль по ценным бумагам (за исключением доходов в виде дивидендов), выпущенным российскими организациями, права на которые учитываются на счетах депо, информация о которых не была предоставлена налоговому агенту

НАЛОГОВАЯ СТАВКА И ПРИМЕНЕНИЕ	
25%	Специальная ставка (в федеральный бюджет) Прибыль от осуществления деятельности, связанной с добычей углеводородного сырья на новом морском месторождении углеводородного сырья Прибыль контролируемых налогоплательщиками иностранных компаний; Доходы иностранных организаций, не связанные с деятельностью в РФ через постоянное представительство, за исключением доходов, к которым применяются иные налоговые ставки
20%	Специальная ставка Доходы в виде процентов, полученных владельцами государственных, муниципальных и иных ценных бумаг Доходы в виде дивидендов, полученных иностранной организацией по акциям российских организаций, а также дивидендов от участия в капитале организации в иной форме
15%	Специальная ставка Доходы в виде дивидендов, полученные от российских и иностранных организаций российскими организациями; Доходы в виде дивидендов, полученные по акциям, права на которые удостоверены депозитарными расписками
10%	Специальная ставка Доходы иностранных организаций, не связанные с деятельностью в РФ через постоянное представительство, от использования, содержания или сдачи в аренду подвижных транспортных средств или контейнеров в связи с осуществлением международных перевозок
9%	Специальная ставка Доходы в виде процентов по некоторым муниципальным ценным бумагам
0%	Специальная ставка (в федеральный бюджет и бюджеты субъектов Российской Федерации) По доходам сельскохозяйственных товаропроизводителей и рыбохозяйственных организаций В отношении прибыли, полученной ЦБ РФ от осуществления деятельности, связанной с регулированием денежного обращения В отношении прибыли, организаций, осуществляющих медицинскую и (или) образовательную деятельность; и др.
0%	Специальная ставка (в федеральный бюджет) По доходам в виде процентов по некоторым государственным и муниципальным ценным бумагам; По доходам от выбытия долей участия в уставном капитале российских организаций, а также акций российских организаций; В отношении прибыли организаций, получивших статус резидента свободного порта Владивостока; В отношении прибыли организаций-участников особой экономической зоны в Магаданской области и др.

Особые условия расчёта налога для отдельных видов деятельности

Налоговым кодексом РФ установлены особенности определения доходов и расходов некоторых организаций, которые зависят от осуществляемого этими организациями вида деятельности. Таким образом, в главе 25 НК РФ рассматриваются не только общие подходы к формированию налоговой базы, исчислению и уплате налога на прибыль, но и особенности налогообложения прибыли, связанные со спецификой некоторых отраслей или групп предприятий:

- Банки
- Страховые организации (страховщики)
- Негосударственные пенсионные фонды
- Участники рынка ценных бумаг
- Клиринговые организации
- Особенности по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок
- Особенности при исполнении договора доверительного управления имуществом, договора простого товарищества
- Особенности налогообложения иностранных организаций

Сроки уплаты налога и авансовых платежей

НАИМЕНОВАНИЯ ПЛАТЕЖЕЙ	СРОКИ УПЛАТЫ
Налог, уплачиваемый по итогам налогового периода	Не позднее 28 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом
Авансовые платежи по итогам отчетного периода: **уплачиваемые ежемесячно по фактически полученной прибыли** **уплачиваемые ежеквартально**	Не позднее 28-го числа месяца, следующего за месяцем, за который исчисляется сумма авансового платежа. Не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом.
Ежемесячные авансовые платежи подлежащие уплате в течение квартала	Ежемесячно не позднее 28-го числа текущего месяца
Налог с доходов по государственным и муниципальным ценным бумагам, подлежащих налогообложению у получателя дохода	Не позднее 28-го числа месяца, следующего за соответствующим месяцем

Перенос убытков на будущее

Организации, понесшие убыток в предыдущем налоговом периоде, вправе уменьшить положительную налоговую базу текущего периода на всю сумму полученного ими убытка или на часть этой суммы.

Налогоплательщики *обязаны* хранить документы, подтверждающие объем понесенного убытка в течение всего срока, когда он уменьшает налоговую базу текущего налогового периода на суммы ранее полученных убытков.

В отчетные (налоговые) периоды *с 1 января 2017 года по 31 декабря 2026 года* налоговая база по налогу за соответствующий период может быть уменьшена на убытки предыдущих периодов *не более чем на 50%*.

Ограничений по сроку переноса нет. Убытки на текущий период можно переносить независимо от периода их получения.

Налоговая декларация

Налоговая декларация представляется:

- не позднее 25 дней со дня окончания соответствующего отчетного периода;
- не позднее 25 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом.

Декларацию необходимо представлять в налоговую инспекцию:

- по месту нахождения организации;
- по месту нахождения каждого обособленного подразделения организации.

Налоговый учет

Налоговый учет — это система обобщения информации для определения *налоговой базы* по налогу на основе данных *первичных документов*.

Налогоплательщики исчисляют налоговую базу по итогам каждого отчетного (налогового) периода на основе данных *налогового учета*. Система налогового учета организуется налогоплательщиками самостоятельно.

Подтверждением данных налогового учета являются:

- первичные учетные документы (включая справку бухгалтера);
- аналитические регистры налогового учета;
- расчет налоговой базы.

Аналитические регистры налогового учета — это сводные формы систематизации данных налогового учета за отчетный (налоговый) период.

Особенности регионального законодательства

Информация ниже зависит от вашего региона

Налоговым законодательством предусматриваются особенности для налога, зачисляемого в региональные бюджеты. Он может не уплачиваться или исчисляться по пониженным ставкам на основании закона субъекта РФ.

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС)

НДС – это косвенный налог. Исчисление производится продавцом при реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) покупателю.

Плательщики налога

- Организации
- Индивидуальные предприниматели (ИП)
- Импортеры товаров в Россию

Освобождение от исполнения обязанностей плательщиков НДС

- Организации и ИП, у которых за 3 предшествующих последовательных календарных месяца сумма выручки от реализации товаров (работ, услуг) не превысила в совокупности 2 миллиона рублей могут подать уведомление и получить освобождение от исполнения обязанностей плательщика на год
- ИП, применяющие патентную систему налогообложения
- Участники проекта «Сколково»

Перечисленные лица обязаны уплатить НДС, если выставят покупателю счет-фактуру с выделенной суммой НДС.

Объект налогообложения

- Реализация товаров (работ, услуг), имущественных прав на территории РФ, в том числе их безвозмездная передача
- Передача товаров (работ, услуг) для собственных нужд, если затраты по ним нельзя учесть в расходах по налогу на прибыль

- Выполнение СМР для собственного потребления
- Импорт товаров в РФ

Льготы по НДС

Формально льготы по НДС в НК РФ не установлены, однако к льготам по НДС можно отнести операции, которые не являются объектом налогообложения НДС или освобождены у всех или отдельных категорий налогоплательщиков, либо к которым применяются пониженные ставки.

Не является объектом обложения НДС временный вывоз товаров с территории России по таможенной процедуре временного вывоза. Дальнейшая реализация вывезенного имущества будет облагаться НДС, поскольку местом его реализации будет признана территория РФ.

Некоторые операции реализации не признаются объектом обложения НДС, в частности, продажа земельных участков, передача имущественных прав организации ее правопреемнику, продажа имущества банкротов и др.

Также отдельные операции освобождены от НДС. Их перечень установлен налоговым кодексом. К ним, например, относятся услуги по организации и проведению азартных игр, услуги по страхованию, медицинские услуги.

Налоговая база

По общему правилу налоговая база определяется на наиболее раннюю из двух дат:

- на день оплаты, частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров (выполнения работ, оказания услуг);
- на день отгрузки (передачи) товаров (работ, услуг).

Налоговые ставки

НАЛОГОВАЯ СТАВКА И ПРИМЕНЕНИЕ	
0%	Ставка НДС в размере 0% применяется при реализации товаров, вывезенных в таможенной процедуре экспорта, а также товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, услуг по международной перевозке и некоторых других операций

НАЛОГОВАЯ СТАВКА И ПРИМЕНЕНИЕ	
10%	По ставке НДС 10% налогообложение производится в случаях реализации продовольственных товаров, товаров для детей, периодических печатных изданий и книжной продукции, медицинских товаров. (перечень утверждается Правительством РФ)
20%	Ставка НДС 20% применяется во всех случаях, которые не попадают под применение пониженных ставок. Сумма НДС определяется как произведение налоговой базы и ставки налога
10/110 – 20/120	Расчетная ставка, применяется при получении предоплаты (авансов) и в случаях, когда налоговая база определяется в особом порядке

Порядок расчета

Для того, чтобы рассчитать НДС, необходимо рассчитать сумму НДС, исчисленную при реализации, сумму налоговых вычетов, и, при необходимости – сумму НДС которую нужно восстановить к уплате.

Налоговые вычеты

Вычеты по НДС – это сумма НДС, на которую налогоплательщик может уменьшить общую сумму налога, исчисленного по операциям реализации.

По общему правилу, право на вычет возникает, если организация или ИП - плательщик НДС, не применяет освобождение от его уплаты, купленные товары (работы, услуги, имущественные права) приняты на учет и будут использованы в облагаемых НДС операциях, имеется правильно оформленный счет-фактура.

Налоговый период

По НДС налоговым периодом признается квартал.

Возмещение НДС

В случае превышения суммы «входного» налога над исчисленным данная часть превышения подлежит возмещению.

В этом случае налогоплательщик предъявляет в налоговые органы документы для камеральной проверки.

Срок проведения камеральной проверки составляет 2 месяца со дня подачи декларации. В случае выявления признаков, указывающих на возможные нарушения, срок камеральной налоговой проверки может быть продлен до 3 месяцев.

Подлежащая возмещению сумма может быть зачтена в погашение задолженности (недоимки, пеням, штрафам) по федеральным налогам, в счет предстоящих платежей или возвращена на расчетный счет.
Возмещение НДС можно получить либо после окончания камеральной проверки, либо, в случае применения заявительного порядка возмещения НДС, — до завершения камеральной проверки.
После проведения камеральной проверки декларации по НДС налогоплательщик подает в инспекцию заявление на возврат, и ему производится возврат НДС.
Налоговым кодексом предусмотрен заявительный порядок возмещения НДС, реализуемый путем подачи в налоговый орган налоговой декларации, банковской гарантии и заявления о применении заявительного порядка возмещения налога. Деньги возмещаются налогоплательщику за 12 дней, после чего проводится камеральная проверка.
Налогоплательщики, уплатившие за предыдущие 3 года не менее 2 млрд. руб. налогов, могут не представлять банковскую гарантию.

Сроки уплаты налога

Уплата НДС производится по итогам каждого налогового периода равными долями не позднее 28-го числа каждого из трех месяцев, следующих за истекшим налоговым периодом.
Лица, которые не являются налогоплательщиками НДС, но выставили счета-фактуры с выделенной суммой НДС, уплачивают всю сумму налога до 28-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Налоговая декларация

Налоговая декларация по НДС представляется налогоплательщиком (налоговым агентом) в срок не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Составлять и сдавать декларации по местонахождению обособленных подразделений не нужно. Вся сумма налога поступает в доход федерального бюджета.
За непредставление декларации предусмотрен штраф.
Налоговая декларация по НДС представляется только в электронном виде.
Декларация по НДС, которая должна быть представлена в электронной форме, но представлена на бумажном носителе, не считается представленной.

НАЛОГ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ (НДФЛ)

НДФЛ — основной вид прямых налогов. Исчисляется в процентах от совокупного дохода физических лиц за вычетом документально подтверждённых расходов, в соответствии с действующим законодательством.

Плательщики налога

- Лица, являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации (фактически находящиеся на территории России не менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев)
- Лица, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации, в случае получения дохода на территории России
- Индивидуальные предприниматели и физические лица, занимающиеся частной практикой, например, нотариусы и адвокаты

Как правило, рассчитывают, удерживают и перечисляют налог не сами физлица, а организации и индивидуальные предприниматели, которые выплачивают таким физлицам доходы, — налоговые агенты. Однако существуют виды доходов и случаи, когда физические лица самостоятельно исчисляют налог и представляют декларацию:

- по вознаграждениям, полученным не от налоговых агентов;
- по суммам, полученным от продажи имущества, находившегося в собственности менее трех (пяти) лет;
- по доходам, полученным от источников, находящихся за пределами РФ (для налоговых резидентов);
- по доходам, при получении которых не был удержан налог налоговыми агентами;
- по доходам в виде выигрышей, выплачиваемых организаторами лотерей и других основанных на риске игр;
- по доходам в виде вознаграждения, выплачиваемого им как наследникам авторов произведений науки, литературы, искусства, а также авторов изобретений;
- по доходам, полученным от физических лиц, в порядке дарения.

Физические лица, зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, а также адвокаты, нотариусы, самостоятельно исчисляют суммы НДФЛ, подлежащие уплате в соответствующий бюджет, в порядке, установленном НК РФ.

Льготы по НДФЛ

Формально льготы по НДФЛ в НК РФ не установлены, однако к льготам по НДФЛ можно отнести операции, которые не являются объектом налогообложения или освобождены у всех или отдельных категорий налогоплательщиков, либо к которым применяются пониженные ставки.

Доходы, не облагаемые НДФЛ:

- доходы от продажи имущества, находившегося в собственности более трех (пяти) лет;
- доходы, полученные в порядке наследования;
- доходы, полученные по договору дарения от члена семьи и (или) близкого родственника в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации (от супруга, родителей и детей, в том числе усыновителей и усыновленных, дедушки, бабушки и внуков, полнородных и неполнородных (имеющих общих отца или мать) братьев и сестер);
- компенсационные выплаты, которые установлены законодательством РФ, субъектов РФ и решениями представительных органов местного самоуправления (выходное пособие при увольнении, возмещение вреда здоровью и др.);
- алименты;
- иные доходы.

Налоговая база

Налоговая база определяется отдельно по каждому виду доходов, в отношении которых установлены различные налоговые ставки.

Налоговые ставки

С 2025 года существенно меняется налогообложение НДФЛ, вводится 5-ступенчатая прогрессивная шкала, применяемая ко всем основным доходам физического лица:

13% - для доходов до 2,4 млн. рублей в год включительно

15% - от суммы, превышающей 2,4 млн. рублей, плюс 312 тысяч рублей

18% - от суммы, превышающей 5 млн. рублей, плюс 702 тысяч рублей

20% - от суммы, превышающей 20 млн рублей, плюс 3 402 тысяч рублей

22% - от суммы, превышающей 50 млн. рублей, плюс 9 402 тысяч рублей
Дополнительно для определенных видов доходов, в частности, в виде дивидендов, от реализации долей участия в российских организациях и иных подобных доходов, вводится 2-ступенчатая прогрессивная шкала:
13% - для доходов до 2,4 млн. рублей в год включительно
15% - от суммы, превышающей 2,4 млн. рублей, плюс 312 тысяч рублей.
Для некоторых льготных видов доходов, в частности, доходов, полученных рядом физлиц (мобилизованными, контрактниками, добровольцами и т.п.) непосредственно в связи с их участием в СВО (выполнением задач в период ее проведения), а также доходов в виде повышающих районных коэффициентов и процентных надбавок, применяется 2-ступенчатая прогрессивная шкала:
13% - для доходов до 5 млн. рублей в год включительно
15% - от суммы, превышающей 5 млн. рублей, плюс 650 тысяч рублей.
9% - Ставка, применяемая для налогообложения процентов по облигациям с ипотечным покрытием, эмитированным до 01 января 2007 года; доходов учредителей доверительного управления ипотечным покрытием по сертификатам участия, выданным до 01 января 2007 года.
30% - Ставка НДФЛ для налогообложения доходов физических лиц-нерезидентов.
35% - Максимальная ставка, по которой облагаются некоторые виды доходов, физических лиц, в частности, стоимость любых выигрышей и призов, получаемых в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров, работ и услуг, в части превышения установленных размеров.

Налоговые вычеты

Налоговый вычет — это сумма, которая уменьшает размер дохода (так называемую налогооблагаемую базу), с которого уплачивается налог.
Вместе с тем, Налоговым кодексом предусмотрены налоговые вычеты, позволяющие вернуть часть налога, ранее уплаченного в бюджет, в связи с осуществлением гражданином определенных видов расходов.

По общему правилу налоговые вычеты по НДФЛ предоставляются по окончании налогового периода (календарного года) налоговой инспекцией по месту жительства физического лица при подаче им налоговой декларации по налогу на доходы физических лиц (форма 3-НДФЛ) с приложением к ней необходимого комплекта документов. Вместе с тем, некоторые виды вычетов могут быть предоставлены и налоговым агентом, как правило, работодателем, при обращении к нему до окончания года.
Кроме того, имущественные и социальные вычеты по отдельным расходам могут быть получены в упрощенном порядке.

Налоговый период

Налоговый период – это период, по окончании которого завершается процесс формирования налоговой базы, окончательно определяется сумма налога к уплате.
По НДФЛ налоговым периодом признается календарный год.

Сроки уплаты налога

15 июля – срок уплаты налога, исчисленного и отраженного налогоплательщиком в налоговой декларации.
Дополнительно индивидуальные предприниматели производят уплату авансовых платежей в сроки:
- не позднее 25 апреля – за 1 квартал
- не позднее 25 июля – за полугодие
- не позднее 25 октября – за 9 месяцев

Налоговые агенты обязаны удержать и перечислить в бюджет начисленную сумму налога непосредственно из доходов налогоплательщика при их фактической выплате.
Ежегодно налоговые органы после получения налоговой отчетности сводят данные о доходах физического лица в единый расчет, предъявляют к доплате сумму налога за предшествующий налоговый период, срок оплаты – до 01 декабря. Доплата возможна, например, если физическое лицо имело доходы у нескольких работодателей.

Налоговая декларация

30 апреля – крайний срок для подачи отдельными категориями налогоплательщиков декларации по налогу на доходы физических лиц.

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН

В соответствии с Федеральным законом от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» реализуется эксперимент по установлению режима «Налог на профессиональный доход». Специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» применяется на территории всей страны.

Плательщики налога

Физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, не имеющие работодателя и не привлекающие наемных работников, могут применять специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход».

Лимит дохода физического лица (или ИП) составляет 2,4 млн рублей. в год.

Физические лица, перешедшие на уплату налога на профессиональный доход, не ведут бухгалтерского учета, не сдают отчетность.

Лимит дохода – 2,4 млн руб. в год. Отчетности нет, бухучет вести не надо.

Нельзя платить НПД с доходов, полученных от нынешнего работодателя или работодателя, от которого человек уволился меньше двух лет назад, а также с арендной платы за нежилую недвижимость. Самозанятому нельзя быть агентом или комиссионером, заниматься перепродажей товаров. Есть и другие ограничения по видам доходов и видам деятельности.

Право на НПД утрачивается, если доход самозанятого превысит 2,4 млн руб. или будут нарушены другие условия применения НПД.

Налоговые ставки

Для специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» ставки зависят от источника дохода налогоплательщика.

4% - В отношении доходов, полученных от реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) физическим лицам

6% - В отношении доходов, полученных от реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам

Налоговый период

Налоговым периодом признается календарный месяц.
Первым налоговым периодом признается период времени со дня постановки физического лица на учет в налоговом органе в качестве налогоплательщика до конца календарного месяца, следующего за месяцем, в котором оно поставлено на учет.

Сроки уплаты налога

Сумма налога исчисляется налоговым органом как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы с учетом уменьшения соответствующей суммы налога на сумму налогового вычета.
Не позднее 12-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом, налоговый орган уведомляет налогоплательщика о сумме налога через мобильное приложение «Мой налог».
Не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом необходимо уплатить налог.

Налоговая декларация

Налоговая декларация по налогу в налоговые органы не представляется.

СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ

Страховые взносы – это обязательные платежи, которые организации и физлица уплачивают на обязательное социальное страхование застрахованных лиц, например, своих работников. В некоторых случаях физлица обязаны уплачивать страховые взносы за себя.
Порядок расчета и уплаты страховых взносов зависит от вида социального страхования.
Обязательное социальное страхование может быть следующих видов:

- пенсионное страхование;
- страхование по временной нетрудоспособности и в связи с материнством;
- медицинское страхование;
- страхование от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний.

Плательщики страховых взносов

- плательщики, производящие выплаты и иные вознаграждения физическим лицам
- организации
- индивидуальные предприниматели
- физические лица, не являющиеся индивидуальными предпринимателями
- плательщики, не производящие выплаты и иные вознаграждения физическим лицам, а именно индивидуальные предприниматели, адвокаты, нотариусы, занимающиеся частной практикой, арбитражные управляющие, оценщики, патентные поверенные и иные лица, занимающиеся в установленном законодательством Российской Федерации порядке частной практикой

Объект обложения страховыми взносами

Объектом обложения страховыми взносами признаются выплаты и иные вознаграждения в пользу физических лиц, подлежащих обязательному социальному страхованию в соответствии с федеральными законами о конкретных видах обязательного социального страхования:

- в рамках трудовых отношений и по гражданско-правовым договорам, предметом которых являются выполнение работ, оказание услуг;
- по договорам авторского заказа в пользу авторов произведений;
- по договорам об отчуждении исключительного права на произведения науки, литературы, искусства и т.п.

Для индивидуальных предпринимателей, адвокатов, нотариусов объектом налогообложения также признается осуществление предпринимательской либо иной профессиональной деятельности, а также доход, полученный плательщиком страховых взносов и определяемый в соответствии с требованиями законодательства.

База для исчисления страховых взносов

База для исчисления страховых взносов определяется как сумма выплат и иных вознаграждений, являющихся объектом обложения, начисленных плательщиками страховых взносов за

расчетный период в пользу физических лиц, за исключением сумм, не подлежащих обложению страховыми взносами (например, пособия, компенсации, материальная помощь и др.).
При этом база для начисления страховых взносов определяется отдельно в отношении каждого физического лица по истечении каждого календарного месяца с начала расчетного периода нарастающим итогом.
База для исчисления страховых взносов на обязательное пенсионное страхование и база для исчисления страховых взносов на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством имеет предельную величину, после которой страховые взносы не взимаются.

Тарифы страховых вхносов

Начиная с 2023 года установлен единый тариф страховых взносов:
30% - в пределах установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов;
15,1% - свыше установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов.
С выплат в пользу застрахованных лиц, которые заняты на отдельных видах работ, страхователи также должны уплачивать взносы на обязательное пенсионное страхование по дополнительным тарифам.
Для отдельных категорий плательщиков предусмотрены пониженные тарифы страховых взносов, например, для юридических лиц, включенных в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.
Тарифы по социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний определяются в зависимости от класса профессионального риска, к которому относится основной вид экономической деятельности работодателя, и могут устанавливаться от 0,2% до 8,5%.

Расчетный период

Расчетным периодом признается календарный год, отчетными периодами – первый квартал, полугодие, девять месяцев календарного года.

Сроки уплаты налога

Сумма страховых взносов, исчисленная для уплаты за календарный месяц, подлежит уплате в срок не позднее 28-го числа следующего календарного месяца.

Сумма страховых взносов от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний уплачивается не позднее 15 числа месяца, следующего за месяцем, за который они начислены.

Индивидуальные предприниматели уплачивают за себя страховые взносы в совокупном фиксированном размере не позднее 31 декабря текущего календарного года.

Страховые взносы на обязательное пенсионное страхование, исчисленные с суммы дохода плательщика – индивидуального предпринимателя, превышающей 300 000 руб. за расчетный период, уплачиваются – не позднее 1 июля, следующего за истекшим расчетным периодом.

Представление отчетности

С 01 января 2023 года организации, производящие выплаты в пользу физических лиц, представляют расчет по страховым взносам в налоговые органы не позднее 25-го числа месяца, следующего за расчетным (отчетным) периодом.

С 01 января 2023 года организации, производящие выплаты в пользу физических лиц, представляют персонифицированные сведения о физических лицах, включающие персональные данные физических лиц и сведения о суммах выплат и иных вознаграждений в их пользу за предшествующий календарный месяц не позднее 25-го числа каждого месяца, следующего за истекшим.

В случае отсутствия у организации выплат и иных вознаграждений в пользу физических лиц в течение расчетного (отчетного) периода, плательщик обязан представить в налоговый орган расчет по страховым взносам с нулевыми показателями.

Законодательно не предусмотрено освобождение от исполнения обязанности плательщика страховых взносов по представлению расчетов по страховым взносам в случае неосуществления организацией финансово-хозяйственной деятельности.

НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ

Налог на имущество организаций – региональный налог, устанавливается законами субъектов Российской Федерации о налоге и обязателен к уплате на территории соответствующего субъекта Российской Федерации.

При установлении налога законами субъектов Российской Федерации могут также определяться особенности определения налоговой базы отдельных объектов недвижимого имущества, предусматриваться налоговые льготы, основания и порядок их применения налогоплательщиками.

Плательщики налога

- Организации, имеющие имущество, признаваемое объектом налогообложения в соответствии с НК РФ

Объект налогообложения

- Недвижимое имущество, учитываемое на балансе организации в качестве объектов основных средств в порядке, установленном для ведения бухгалтерского учета

Льготы по налогу на имущество организаций

На федеральном законодательном уровне предусмотрены объекты имущества, не подлежащие налогообложению, а также организации, освобождаемые от обязанностей налогоплательщика в отношении всего или части имущества.

Законодательные (представительные) органы субъектов Российской Федерации могут предусматривать налоговые льготы и основания для их использования налогоплательщиками. Подробную информацию об установленных налоговых льготах в субъекте Российской Федерации можно узнать, воспользовавшись информационным ресурсом «Справочная информация о ставках и льготах по имущественным налогам».

Налоговая база

Налоговая база может определяться одним из следующих способов:

- исходя из среднегодовой стоимости имущества;
- исходя из кадастровой стоимости имущества.

Порядок расчета налоговой базы определен налоговым законодательством и не может толковаться расширенно.

Налоговые ставки

2,2% - Максимальная ставка по налогу на имущество организаций, применяется при расчете налоговой базы исходя из среднегодовой стоимости имущества.
С 1 января 2025 года максимальная ставка налога в отношении недвижимости, облагаемой по кадастровой стоимости, если она превышает 300 млн рублей, – 2,5%.
Пониженные ставки по налогу на имущество установлены НК РФ для некоторых объектов недвижимости.
Региональным законом налоговые ставки могут быть снижены, при этом не могут быть больше тех, что установлены НК РФ. Налог уплачивается по ставкам, которые установлены в регионе.
2% - Применяется по общему правилу при расчете налога на недвижимость, налоговой базой по которой является ее кадастровая стоимость.

Налоговый период

По налогу на имущество организаций налоговым периодом признается календарный год, отчетными периодами являются 1 квартал, полугодие, 9 месяцев.
Сроки уплаты налога
Срок уплаты налога – не позднее 28 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом, срок уплаты авансовых платежей по налогу – не позднее 28 числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом.

Налоговая декларация

Налоговые декларации по итогам налогового периода представляются налогоплательщиками не позднее 25 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом.
При этом налогоплательщики - российские организации не включают в налоговую декларацию сведения об объектах налогообложения, налоговая база по которым определяется как их кадастровая стоимость.

НАЛОГ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ (НДПИ)

Налог на добычу полезных ископаемых – федеральный налог.

Плательщики налога

- Организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие добычу полезных ископаемых на основании лицензии на право пользования недрами

Налоговым Кодексом определено, что указанные лица подлежат постановке на учет в налоговых органах по отдельному основанию — в качестве налогоплательщика НДПИ.

Постановка на учет осуществляется в течение 30 календарных дней с момента государственной регистрации лицензии на пользование участком недр — по месту нахождения участка, на территории соответствующего субъекта РФ. В случае нахождения участка недр не на территории РФ — постановка на учет производится по местонахождению организации (либо физического лица) — пользователя.

Объект налогообложения

- Полезные ископаемые, добытые из недр на территории РФ
- Полезные ископаемые, извлеченные из отходов (потерь) добывающего производства, если такое извлечение подлежит отдельному лицензированию
- Полезные ископаемые, добытые за пределами территории РФ

В целях налогообложения добытым полезным ископаемым признается продукция горнодобывающей промышленности и разработки карьеров, содержащаяся в фактически добытом из недр (отходов, потерь) минеральном сырье (породе, жидкости и иной смеси), первая по своему качеству соответствующая национальному стандарту, региональному стандарту, международному стандарту, а в случае их отсутствия – стандарту организации.

Льготы по НДПИ

Льготная налоговая ставка 0 процентов (0 рублей).

Некоторые виды полезных ископаемых исключены из объектов налогообложения.

Налоговая база

Налоговая база может определяться одним из следующих способов:

- Количество добытых полезных ископаемых в натуральном выражении (применятся при налогообложении добычи угля, углеводородного сырья, калийных солей, железной руды и т.п.);
- Стоимость добытых полезных ископаемых (при налогообложении полезных ископаемых, не поименованных для налогообложения в количественной оценке, нефти и т.п.).

Налоговая база определяется налогоплательщиком самостоятельно в отношении каждого добытого полезного ископаемого. Налоговым кодексом предусмотрены особенности налогообложения различных видов полезных ископаемых.

Налоговые ставки

Налоговым законодательством установлены 2 вида налоговых ставок:

- Адвалорные ставки (в процентах) – применяются в отношении налоговой базы, определяемой как стоимость добытого полезного ископаемого;
- Специфические ставки (в рублях за тонну) – применяются в отношении налоговой базы, определяемой как количество добытого полезного ископаемого.

Налоговые ставки в отношении различных видов полезных ископаемых утверждены налоговым кодексом.

Налоговый период

По НДПИ налоговым периодом признается календарный месяц.

Сроки уплаты налога

Сумма налога, подлежащая уплате по итогу налогового периода, уплачивается не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Налоговая декларация

Налоговая декларация по налогу представляется налогоплательщиком за каждый отдельно взятый период (не нарастающим итогом) в налоговые органы по месту нахождения (месту жительства) налогоплательщика не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ СОГЛАШЕНИЙ О РАЗДЕЛЕ ПРОДУКЦИИ

Специальный режим налогообложения могут применять только инвесторы - участники соглашений о разделе продукции, которые ведут поиски, разведку и добычу минерального сырья.

Чтобы применять этот спецрежим, соглашение должно соответствовать условиям, которые указаны в НК РФ.

Принципы действия этого спецрежима кардинально отличаются от других спецрежимов – он не вводит какого-то одного налога взамен нескольких. Он освобождает от уплаты некоторых налогов, а также устанавливает особый порядок определения налоговой базы по налогу на прибыль, НДПИ, НДС, а также особые правила подачи деклараций и проведения выездных проверок

Порядок уплаты налогов (сборов, взносов) на спецрежиме при выполнении соглашений о разделе продукции зависит от условий раздела продукции, установленных соглашением.

Если раздел проводят по условиям, указанным в п. 1 ст. 8 Федерального закона от 30.12.1995 N 225-ФЗ, то нужно платить:

- НДС;
- Налог на прибыль;
- НДПИ;
- Платежи за пользование природными ресурсами;
- Плата за негативное воздействие на окружающую среду;
- Водный налог;
- Госпошлина;
- Таможенные сборы;
- Земельный налог;
- Акцизы.

Большинство из этих налогов можно возместить.

Если раздел проводят по условиям, указанным в п. 2 ст. 8 Федерального закона от 30.12.1995 N 225-ФЗ, то нужно платить:

- Госпошлина;
- Таможенные сборы;
- НДС;
- Плата за негативное воздействие на окружающую среду.

УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ (УСН)

Специальный режим налогообложения, на который добровольно могут перейти многие организации и ИП. Это удобный, экономичный режим. У него больше плюсов, чем минусов.

Преимущества:

- низкая налоговая нагрузка по сравнению с общим режимом;
- возможность выбрать подходящий объект обложения: «доходы» со ставкой 6% или «доходы минус расходы» со ставкой 15% (размер ставок может быть ниже);
- декларацию по УСН нужно подавать всего один раз в год;
- простой налоговый учет;
- режим действует во всех регионах России.

Недостатки:

- есть ограничения для перехода и применения УСН по размеру дохода, численности работников, стоимости основных средств и др.;
- закрытый перечень расходов, которые можно учесть при расчете налога;
- нельзя совмещать с ОСНО и ЕСХН.

Условия применения

- Доходы за 2025 год – не более 450 млн рублей;
- Для перехода на УСН с 2025 года доходы за 9 месяцев 2024 года не должны превышать 337,5 млн рублей;
- Для перехода на УСН с НДС доходы за 2024 год должны быть больше 60 млн рублей;
- Бухгалтерская остаточная стоимость основных средств – максимум 200 млн рублей;
- Средняя численность работников – не более 130 человек;
- Максимальная доля других организаций в уставном капитале – 25%;
- У организации нет филиалов. При наличии представительств и других обособленных подразделений УСН применять можно;
- Нельзя применять УСН бюджетным и казенным учреждениям, банкам, ломбардам, производителям и продавцам ювелирных изделий (кроме серебряных) и некоторым другим.

Уведомление о переходе на УСН подается не позднее 31 декабря предшествующего года. А при создании новой компании – вместе с документами на госрегистрацию или в течение 30 кален-

дарных дней с даты постановки на налоговый учет. Уведомлять инспекцию о применении УСН с НДС или без НДС не надо.

Какие налоги заменяет УСН

Для организации

- Налог на прибыль (за исключением налога в качестве налогового агента)
- Налог на имущество с недвижимости, которая облагается по среднегодовой стоимости

Остальные налоги организации на УСН платят так же, как на основной системе налогообложения, если есть соответствующие операции или объекты обложения.

Для Индивидуальных предпринимателей (ИП)

- НДФЛ (за исключением налога с дивидендов и доходов, облагаемых по ставке 9% и 35%)
- Налог на имущество с недвижимости, которая используется в бизнесе

Остальные налоги ИП на спецрежиме платят так же, как предприниматели на основной системе налогообложения, если есть соответствующие операции или объекты обложения.

Какие налоги платят организации на УСН

- Налог при УСН;
- НДС;
- Налог на прибыль с отдельных доходов (а также в случае уплаты налога в качестве налогового агента);
- Акцизы;
- НДФЛ с выплат работникам;
- Страховые взносы с выплат работникам;
- Водный налог;
- НДПИ;
- Налог на имущество, если недвижимость облагается по кадастровой стоимости;
- Транспортный налог;
- Земельный налог;
- Туристический налог

Налогоплательщики

Организации и ИП, которые перешли на УСН при создании (ре-

гистрации ИП) или с другого режима налогообложения. Перейти на УСН и продолжать ее применять возможно, если соблюдается ряд условий.
Если условия применения УСН не выполняются, организация или ИП теряет право на УСН и должен уплачивать налоги по общей системе налогообложения.

Налоговые ставки

НАЛОГОВАЯ СТАВКА	ОБЪЕКТ НАЛОГО-ОБЛОЖЕНИЯ
6%	Доходы
15%	Доходы минус расходы

Сроки уплаты

ВИД ПЛАТЕЖА	СРОК УПЛАТЫ
Авансовый платёж	За I квартал - не позднее 28 апреля полугодие - не позднее 28 июля 9 месяцев - не позднее 28 октября
Годовой платёж	Для организаций - не позднее 28 марта года Для ИП – не позднее 28 апреля

НДС на УСН

ПОРЯДОК УПЛАТЫ НДС	ПРИМЕНЕНИЕ
Освобождение от НДС	Автоматически получают все организации и ИП с доходами за 2024 год до 60 млн рублей включительно, а также организации и ИП, зарегистрированные в 2025 году и перешедшие на УСН с момента регистрации Уведомлять инспекцию об освобождении от НДС не надо, отказаться от него и начать платить НДС нельзя. Организации и ИП, освобожденные от НДС, не выставляют счета-фактуры, не ведут книги покупок и продаж, не сдают декларацию по НДС

ПОРЯДОК УПЛАТЫ НДС	ПРИМЕНЕНИЕ
Пониженные ставки 5% / 7%	Доходы до 250 миллионов рублей – 5% Доходы свыше 250 миллионов рублей – 7% Налоговые вычеты НДС (за исключением НДС с ранее полученного аванса) не применяются, НДС учитывается в стоимости товаров (работ, услуг)
Стандартные ставки 20% / 10%	Налоговые вычеты НДС применяются

С 2025 года плательщики УСН также являются плательщиками НДС. Заявление о выборе порядке уплаты НДС подавать не надо, избранный способ будет заявлен в декларации НДС. При выборе пониженной ставки применять ее надо не меньше 3 лет подряд. Организации и ИП, начисляющие НДС по пониженным или обычным ставкам, выставляют счета-фактуры, выделяют НДС в чеках ККТ, ведут книги продаж и покупок и ежеквартально сдают декларацию по НДС. Налог за квартал платят ежемесячно тремя равными частями в обычные сроки.

И при пониженных, и при обычных ставках организации и ИП, применяющие УСН, определяют налоговую базу по НДС в общем порядке на дату отгрузки (включая безвозмездную передачу) и на дату получения аванса. НДС с аванса после отгрузки принимают к вычету.